

# 历史主题葡萄酒理财首度亮相

8月21日,张裕百年酒窖1912品重醴泉干红理财

产品上市发布会在张裕百年地下大酒窖举行。理财客户在购买该产品后,可以根据年化率和百年酒窖葡萄酒的升值率选择理财收益。据了解,这是国内目前首款以历史为主题的葡萄酒银行理财

这种理财产品由张裕公司、中国银行、中海信托共同推出,品种为张裕百年酒窖1912品重醴泉干红葡萄酒。仅面向中国银行私人银行客户发售,购买客户拥有年化

7%的现金兑付权或提取红酒实物的双重选择。

据张裕公司副总经理孙健介绍,这款葡萄酒是该公司主打的一款高档葡萄酒,具有非常大的升值保值潜力。



图为受邀嘉宾在张裕地下大酒窖内欣赏百年酒窖干红葡萄酒。

## ●记者手记

葡萄酒为何成为理财产品?无疑,它靠的是信用。信用何以支撑?当然是过硬的质量、消费者的口碑,以及百年沉淀过程中所产生的民族品牌葡萄酒的独特品质。

张裕百年酒窖干红已成为大国元首、政要访华国宴的首选用酒,已被联合国永久收藏。品质,从这些事例中可见一斑。

### “酒利息”与“钱利息”

8月21日，在飘着浓郁葡萄酒香和橡木桶独特沉香的张裕百年大酒窖内，一台中西合璧的酒会正在进行。酒会的主角是张裕公司，合作方是中国银行，双方合作诞生的是一种崭新的理财产品，名叫“张裕百年酒窖1912品重醴泉干红葡萄酒系列理财产品”。

实际上,这种理财产品的主体是一款名贵的张裕葡萄酒。中国银行有关人士告诉记者,这种理财产品推出后,很快得到市场的认可。

出席酒会的一位现场嘉宾告诉记者,虽然以酒为主体的理财产品并不少见,但这款葡萄酒却非同寻常,产量少、品质好、知名度高,知酒懂酒的人都明白它的保值升值潜力。也就是说,理酒比理财的收益更划算。

## 好酒是不可复制的

“在这个世界上独一无二的海岸边百年酒窖里,品尝酿出的葡萄美酒,是件再幸福不过的事了!”张裕公司总工程师李记明博士在发布会上风趣地说,“就在我们坐的地方,诞生了中国葡萄酒历史上第一瓶干

红和第一瓶白兰地。而这种百年酒窖1912品重體泉干红葡萄酒，原料全部为烟台产区25年以上黄金树龄的优质葡萄，逐粒精心挑选，从采摘到入罐，限定在2小时以内。酒桶也全部选自法国百年树龄橡木制成，历经数年香陈，精心酿制，每年不超过6万瓶。就跟宋代官窑一样，一瓶好的百年酒窖干红，是不可复制的。”

在经过观色、醒酒、闻香、品尝之后,在场的品酒专家们对这款酒做出了各自的评价。

中国农业大学食品科学与营养工程学院葡萄与葡萄酒研究中心主任段长青说,这款干红有鲜明的中国葡萄酒个性,与其他产区有明显的区别,强化了民族葡萄酒的独特魅力。

我国第一位葡萄和葡萄酒博士、西北农林科技大学副校长、西北农林科技大学葡萄酒学院名誉院长李华表示：“这款酒口感圆润，结构感非

常强,香气浓郁,果香和橡木香气很平衡。这是一款很有内涵的葡萄酒,非常有收藏价值,陈年潜力还有二十年以上成长空间。”

## 期酒市场潜力巨大

“作为国内期酒市场的开创者,我们将坚持探索期酒的发展之路。”张裕公司总经理周洪江在接受本报记者采访时说,国内期酒处于刚刚起步的阶段,有很广阔的发展空间,张裕公司将按计划发展期酒销售市场。

《葡萄酒鉴赏》杂志主编陈庄告诉记者,目前国内葡萄酒的产能和销售扩张速度很快,尤其是优质高档葡萄酒的市场,认可度很高。以这款百年酒窖干红为例,每年都有较大的升值空间,期酒的市场吸引力由此可见一斑。

本报记者 张坚栋

## ●背景介绍

## 两家百年企业的合作

品酒会上,张裕公司副总经理孙健向记者讲述了一段鲜为人知的百年传奇故事。

此次张裕与中国银行之所以合作发售这款理财产品,是为了纪念辛亥革命100周年,2012年张裕成立120周年、孙中山批准成立中国银行100周年及1912年8月4日题赠张裕公司“品重醴泉”这一历史时刻。

上世纪30年代,因战乱频发,张裕经历了一次大火,资不抵债的张裕公司被中国银行接管。时任中国银行烟台支行行长的徐望之同时兼任张裕公司总经理,他引进人才,研发产品,为张裕公司当时走出困境做出了贡献。

孙健说,辛亥革命前,创办张裕公司的张弼士先生屡次资助孙中山先生发展革命事业。辛亥革命胜利后,1912年孙中山建议成立中国银行,并于同年

孙健感慨地说,孙中山先生为张裕和中行结义牵缘,值此辛亥革命百年之际,双方以此方式再续百年奇缘,也是对孙中山先生的慰藉和敬意。

[illegible]