



片名:大成通洲——X战警

主演:李双剑

出品方:烟台大成通洲集团有限公司

品牌主打:

在60年代古巴导弹危机发生时,在变种人未被世人所知的时候,Charles Xavier和Erik Lensherr还没有被人称作“X教授”和“万磁王”。他们只是变种人中最早发现自己超能力的两个年轻人。他们那时也不是对手,而是非常亲密的朋友。两人以及其他几个变种人在一起工作,试图阻止“末日”的到来。但在这个过程中,两人之间出现了裂缝。最终,在万磁王的兄弟会与X教授率领的X战警之间,一场永恒之战开始了……



## 明星访谈

### >>成立烟台首家4S店

车展前夕,记者采访了烟台大成通洲集团有限公司总经理助理李双剑。说起烟台大成通洲集团有限公司的发展历程,李双剑深有感触地说,“烟台大成通洲集团至今已经有15年时间了,刚开始是从维修店做起的,1996年那时候,只是从事一汽解放卡车、一汽老奥迪的维修,并没有汽车销售,到2001年开始引进轿车品牌,成立烟台第一家4S店——一汽大众4S店,到了2003年引进了更多的汽车品牌,像上海通用、马自达、奥迪等系列,在烟台开发区成立了大成通州汽车广场,建立了4个店,无论从品牌数量、产值等方面都有绝对优势,2005年烟台大成通洲汽车集团成立。

### >>最先引进 “后产业链”经济

据李双剑介绍,2008年,烟台大成集团首先引进“后产业链”市场经济,促进新车的销售。

李双剑说,所谓的“后产业链”主要包括,汽车租赁、二手车的置换、评估、拍卖、收回和销售等业务,成立了烟台首家二手车展区,顾客可以留下信息,享受汽车置换服务以及汽车改装、装饰、保险服务和免费送油服务、市区内免费拖车等附加增值服务,得到顾客对大成的认可,让顾客满意。

“质量是企业的生命,管理是效益的保证,持续改进,服务质量,不断增强顾客满意度”,李双剑说,这是大成通洲集团一直秉承的企业方针,也是我们一直所秉承的工作理念。

### >>集团化运营的优势

说起大成通洲集团化运

营的优势,一向低调的李双剑告诉记者,“有了量的积累,才会有质的飞跃,集团化运营能够发挥集团的资源优势,很好的整合资源,统一对外,从而降低进货的成本,以更低廉的价格和更优质的产品来回报用户,举个例子,目前烟台大成通洲集团有限公司签订的所有精品比如DVD、导航、倒车雷达等,都是通过制造厂直接供货;第二方面,售后服务好,因为集团都是跟厂商直接合作,具有专业的服务团队对产品进行维护、升级和调试等工作,让顾客放心满意;第三,树立良好的品牌形象,形成了规模效应。”

据李双剑透露,在大成通洲集团15岁生日之际,大成通洲集团将携一汽大众、马自达、荣威、斯柯达、奇瑞、别克总共6个汽车品牌参展,得到了原厂的鼎力支持,而且在大成通洲集团成立15周年之际,车展上会有很多惊喜,来回报顾客。

### >>拥有健全的人才机制

大成通洲集团拥有现在的规模和地位,跟集团的用人机制是分不开的,一个企业不断做大做强,健全的人才管理机制起着举足轻重的作用。

李双剑说,“在我们大成通洲集团有限公司,储备了一大批年轻的干部,建立了一整套的职业经理人管理体系,年轻化、高学历、高职业是我们用人的特点,职业经理人年龄一般是78后,销售经理一般80后,而且经理和助理之间实行A、B角互换的机制,从而形成一种积极向上的充满动力的竞争氛围,销售同样需要激情,有了激情才会有向上的动力,保证汽车销售一直向上走,而一个优秀的团队对汽车的销售很重要。”



纪念版索兰托登陆烟威地区  
300000车展钜惠 E馆 进口起亚展区



全球性价比最高的SUV

# 进口起亚 索兰托 E馆进口起亚展区

进口起亚  
山东顺骋  
烟台大兴

进口起亚在烟台地区经营事业默默耕耘了6年,一直秉承着“诚信、专业、服务”的宗旨,在烟台地区建立了4个4S店,为了感谢广大客户的支持,特在烟台地区举办“300000车展钜惠”活动,欢迎广大客户前来参观选购。

进口整车  
Imported

## 索兰托

烟台进口起亚4S店

地址:芝罘区机场路206号

销售电话:2917666