



车展现场奖品多多。



我也来试试。



赛车服模板吸引了不少观展市民。



美女车模。

本版图片 本报记者 熊戈措

四天售车8903辆, 销售额达到9.7亿元

车展给车市金九月开了好头

本报9月4日讯(记者 苗华茂) “此次车展共带来10辆特价马自达2型轿车, 由于预订的人太多, 现在已不能再按车展上的特价销售了。”4日, 一位经销商在车展现场不停地跟购车者解释。截至9月4日下午3点, 烟台车展接受订单及销售汽车共计8903辆, 连续几天的车展启动了烟台车市的金色九月。

4日是本届烟台国际车展的第四天, 也是观展人数最多的一天。当日上午8点左右, 展会还没开始, 展馆外就聚集了很多等候入场的市民。“听说今天上午有汽车模特选拔大赛, 所以一大早就和家人开车过来了。”家住开发区金东小

区的王晨光告诉记者。

车展已进行到第四天, 各参展商的车卖得怎么样了呢? 在B展馆, 风行汽车的一位销售经理告诉记者, 本届车展的客流量之大是他们来之前所没有想到的, 展会进行到第四天, 他们共订出了近百辆车。

据车展组委会有关负责人介绍, 截至9月4日下午3点, 四天展会共计售车8903辆。其中, 展会第一天1726辆, 第二天1837辆, 第三天3109辆, 第四天2231辆。四天的累计销售额已达到9.7亿元。

此外, 购门票抽大奖的活动也接连有大奖中出。其中, 特等奖和一等奖共两辆轿车已全部抽出,

苹果ipad平板电脑也抽出了9台。展会期间还举行了儿童绘画大赛、车模选拔大赛、摄影大赛等一系列活动。很多参展市民纷纷称赞, 这一届车展的活动比之前哪一届都要丰富。

据悉, 本届车展历时5天, 将于9月5日下午闭幕。最近几天一直忙于工作的市民, 以及距离展会现场较远的市民, 可以抓紧时间, 在展会最后一天到现场观展。

据组委会有关负责人透露, 展会的最后一天往往是众车商集中释放优惠的时间, 打算近期买车的市民一定要抓住机会, 不要错过今年这最后一次、让利幅度最大的优惠。



雪佛兰展区吸引了不少市民。

◎中奖篇◎

一张门票就抽中宝骏汽车

市民孙先生喜中车展大奖“头彩”

第七届烟台国际汽车工业展览会自9月1日开幕以来, 频频爆出大奖。4日下午一点半左右, 烟台一市民孙先生喜中“特等奖”宝骏汽车一辆, 夺得了这次车展奖项的“头彩”。据了解, 孙先生来到车展会场, 只买了一张门票就中了“特等奖”。

“花20元钱买张门票, 既可以看豪车、饱眼福, 还

能中上一辆。这位先生真幸运!”孙先生的幸运大奖让在一旁围观的市民羡慕不已。

据了解, 本届车展推出了“观展惠民幸运汽车大抽奖”活动。这也是烟台自举办车展以来, 第一次推出车展、赢汽车的活动。自9月1日到9月5日, 观展市民购买门票会获赠刮奖卡一张,

当场刮奖, 共七万张, 送完为止。大抽奖活动设立一个特等奖、一个一等奖、十个二等奖、五百个三等奖。

截至目前, 一等奖雪佛兰乐驰汽车、特等奖宝骏汽车已中出。二等奖ipad还有一半左右没有中出。在5日车展的最后一天, 还有很多奖品等待着幸运市民。

本报记者 秦雪丽

◎花絮篇◎

车商“血拼”优惠 买车就送一吨油

送旅游、送汽油、送ipad……4日, 在车展现场, 车商们纷纷推出各种优惠政策来吸引参展者的眼球。

在活动现场, 最直接的促销手段是降价。不少车商直接打出了“直降5000”、“直降7000”的广告语。

一些参展商为了吸引眼球, 除了大幅度的降价之外, 还推出“购车礼”等优惠活动, 像特定车型单车最高让利10万元、购买特定车型, 可以获赠购置税; 买车送北欧豪华7天之旅。

风行汽车烟台万达专营店针对一款汽车推出了“购车送一吨汽油”的优惠活动。

“这项活动是针对我们店内的菱智V5这款车推出的。”风行汽车烟台万达专营店市场经理李骏妍说。

本报记者 孙芳芳

提车周期比较短 稀缺车型卖得快

4日记者在车展现场注意到, 一些稀缺车型卖得格外快, 连很多样车也被买走。原来是因为稀缺车型在车展上的提车周期远低于平时购买的提车周期。

记者在D展馆的某合资品牌展区内看到, 该品牌展出了一款A级轿车, 该款车型较为小巧灵活, 适合普通家庭使用。该车的前挡风玻璃处贴了一张“此车已售”的纸条。

一位销售人员向记者介绍, 由于产量和品牌定位的原因, 该款车型在整个品牌的产品体系中较为少见, 属于稀缺车型。由于稀少, 店内该款车型的现车很少。市民如果平时购买, 需要等待一星期, 而在车展上购买, 则只需等待两三天就可以提车。

见习记者 李栋

参展商赠优惠 买汽车送保险

为吸引客户, 各大汽车参展商在赠送礼品上大下功夫, 其中一些商家打出了赠送保险的优惠。

在江淮汽车展区一款特供版汽车的宣传语上, 记者看到有赠送价值14620元大礼包的优惠, 其中价值5200元的全车险最引人注目。

“买车送全车险, 这个比较实惠。省得辛苦跑4S店, 也省得掏腰包、费时间办保险了。”市民崔先生说。

另外, 有的车型还打出超值附送三年盗抢险的标语。据江淮汽车一位销售顾问介绍之所以把保险列入礼包范围之内, 是为了解决车主们办保险的麻烦。“相对于常规礼品, 赠送车险更受车主青睐。”

本报记者 秦雪丽

阳湖岛大闸蟹
席卷全城

惊爆!!
特大喜讯!!!
市民疯狂抢购阳湖岛蟹券了
阳湖岛今天有一批优质大闸蟹抵烟台了,
敬请光临!

为热烈庆祝苏州三阳蟹业阳湖岛大闸蟹专卖店入驻港城, 阳湖岛特推出大型促销回馈活动。一切只为消费者服务。凡购买阳湖岛大闸蟹满200元就送海参!

从即日起到位于东方巴黎建设路与前进路路口的阳湖岛大闸蟹专卖店消费满200元以上 (含200元) 就免费送东洋海参60元现金券, 消费者可凭此券到东洋海参店购买任意海参产品

活动期间有限, 机不可失, 时不再来!
每天仅限10名, 凡提前预定蟹券者可优先供货及优惠!
阳湖岛大闸蟹 唯有阳湖岛

存根一

存根二

市区免费送货到门

地址: 东方巴黎西面一前进路与建设路口 (交通银行旁)
订购<阳湖岛蟹券>热线: 8653589/15106381165 (市区免费送货到门)

