

2011滨州黄河三角洲车展·高兴

惊喜不断,好运连连

看车展,把奖品抱回家

“听朋友说车展现场很热闹,就想过来看看,没想到还中奖了,奖品是一箱牛奶,真是意外之喜啊!”9月3日上午,喜中本次车展纪念奖的市民李女士抱着奖品告诉记者。

参加本次车展的市民会发现,齐鲁晚报举办的此次车展与以往滨州举办的车展有所不同:除了人多、车多、规模大之外,以往参加车展市民手里拿的多是销售商散发的宣传品,而本次车展很多市民在走出展馆时手中或怀里都抱着牛奶、家用高尔夫套装、车载冰箱及防潮垫等物品,这些都是主办方和承办方精心为参加车展的市民准备的。

车载冰箱
花落北京现代

“本次抽奖,最大奖的中奖姓名,为刘晓超与董朝辉。”记者从抽奖现场了解到,不到5分钟时间内,两台车载冰箱被购买北京现代

的两位市民领走。据代刘晓超领奖的北京现代销售顾问焦娇介绍,刘晓超在他们那签购了一辆第八代索纳塔,市民董朝辉签购了一辆白色自动挡的高配瑞纳。据了解,此次抽奖对象为在车展期间签订购车协议的市民。

(记者 张凯 王忠才)

看车展
抽中3D电影票

“幸运观众C048782将获得由大家乐电影院提供的3D电影门票一张。”3日下午,黄河三角洲车展抽奖现场,主持人话音刚落,一位身着蓝T恤的小伙子就跳上了舞台来领奖。

据了解,小伙叫李玉国,27岁,家住黄河十二路中海学苑小区。“听说有车展就过来溜达下,看看车,也看看热闹。”李玉国告诉记者,这次能中奖完全出乎他的预料,“我就是来玩的,没想到还能抽到电影票。”

这次车展心仪的车真不少,李玉国说,他不是车迷,但最近非常想买一辆属于自己的车,“荣威550、福特福克斯、别克凯越、现代悦动”,除去看车,车展内精彩纷呈的促销活动也深深吸引了李玉国的眼睛,“车模很漂亮,活动很精彩,车型也非常时尚。”

李玉国说,第二天他还会来看车展,“叫上我对象,争取再抽一张电影票,这样我俩就能一起去看电影了。”

(记者 张凯)

第一次看车展
感觉滨州真富

9月2日上午9点,在东风雪铁龙汽车展区,一位老先生坐在洽谈区座椅上休息,还向四处打量着,旁边坐着他的老伴儿。据老先生介绍,他姓郭,来自博兴,8月27日到滨州,是来看儿子的。郭老先生告诉记者,9月1日在市区一报亭里买了一份齐鲁晚报,看到2号有车展,想过来看看,车展是啥样都不知道,这次是第一次看车展。“今天是儿子主动要陪我们来看车展的,实际上他也想买车,都琢磨很长时间了。”

“车展真好看!滨州真富啊!以前在县城里看人家开个小轿车就感觉很好,现在一看,好看的车、值钱的车多得是啊!”郭老先生笑呵呵地对记者说。

(记者 侯晓 孙珊)

为了组织好本次车展,真正为市民送实惠,主办方和承办方广泛发动众多商家积极参与,滨州移动、滨州婴氏养护中心、中国银行滨州市分行、滨州瑞丰商贸公司、滨州风雷电影公司为本次车展提供了车载冰箱、家用高尔夫球套装、防潮垫、蒙牛牛奶、儿童玩具、电影票等丰富多彩的奖品。市民凭本报免费发放的门票进入展馆,门票副券作为兑奖凭证,参加每天上午下午各一次的抽奖活动。

每次抽奖,都吸引了众多市民的参与,每次抽奖,气氛必定是火爆异常。每天的抽奖现场,成为车展的一大亮点。一张张副券被抽出,带来的是一张张兴奋的面庞。

“以前去车展,出来时手里肯定塞满了各种宣传单页,但这次不一样了,齐鲁晚报就是不一样!”和妻子一起看车展并喜中家用高尔夫套装的市民高先生说道。

4日上午,在滨城区三中上班的王老师趁着周末和朋友两家一共六口人来到车展现场,并订购了一辆上海大众朗逸汽车。随后,一家人拿着门票到了抽奖现场,让他意外的是,他们六口人有三人中奖,共获得牛奶两箱,防潮垫一个,“意外之喜,意外啊!”王老师兴奋地说。

(记者 张卫建)

3个“3”号
现场签合同

9月4日上午,车展会场刚开门,就有市民涌进滨州国际会展中心。在拥挤的看车、购车人群里,穿着标有“3”的亲子服的一家三口特别引人注意,他们是在魏桥纺织上班的祁先生一家。

“无论是从报纸上还是街面广告上,我们早就知道齐鲁晚报要办车展了,并且抱着很大的期待。这两天有很多同事都到现场了,都说感觉很不错。今天来现场一看,果然名不虚传。”进入展厅后,祁先生一家直奔着东风悦达起亚展位而去。在现场亲自观看了车型后,东风悦达起亚销售顾问王金辉告诉他,现在车展商家最大限度优惠,此外还可以享受3000元的国家补贴,因此只需交73800元,车就可以开回家了。对这个价格,祁先生表示非常满意,之前他打听过数次,还没有听说过有这样的优惠。在现场,祁先生就签订了购车合同。

(记者 张卫建)

看好车
现场开走

9月3日,来看车买车的市民有增无减,汽车成交量也随之增加。在东风本田展区内一辆车被现场开走。

3日下午四点多,一辆售价为19.78万元的都市版自动挡东风本田汽车被现场提走。销售人员告诉记者,买车的是一位姓殷的先生,上午看了一上午,下午就来交了定金。因为4S店目前只有一辆这样的车,于是工作人员就从展厅将车开走。“一次性付全款,加上装具一共209800元,我们还送了他一份购车大礼。”工作人员告诉记者。

(记者 王丽丽)

挑来挑去
就是你了

自9月2日2011中国·滨州黄河三角洲汽车展销会开幕以来,众多市民涌进展厅选购自己喜爱的车型。3日下午3时许,记者在雪佛兰展厅听到一位市民喊出:“挑来挑去就是你了,我要尽快把你开回家。”这位来自滨州的市民刘佳带家人前来选购爱车,在挑选了众多汽车品牌后,决定购买雪佛兰新Vios威驰。“我这次和家人一块来购车,我们家人商量后一致通过就买它了,我要在这两天里,尽快地把它开回家。”刘先生开心地向记者说道。

在问及这次团购的看法时,刘佳告诉记者,“这次团购优惠还真不少,我很满意,车展商的服务也很周到,也为这次车展推出了巨大的优惠,今天一看就决定把它买下了,很感谢你们这次组织这次汽车展销会,也祝愿你们越办越好。”

(记者 王忠才)



砸金蛋中大奖

车展上,长安福特汽车展区悬挂起了近20个金蛋。据了解,凡是购买长安福特汽车的顾客就有机会拿起榔头砸一个金蛋,每个金蛋里面都会有意外的惊喜。一位女士在购车后准备砸破金蛋引起了众多市民的争相围观。最后,该女士砸出一个倒车雷达。

记者 侯晓 摄影报道

车展真热闹,老少来捧场

买车的、看车的都说好

在9月2日至4日的2011中国·滨州黄河三角洲车展上,记者发现,买车、卖车、看车的人络绎不绝了,上至70多岁的老人,下至几岁的小孩。同时,本次车展得到了前来参加的市民的高度认可。

9月2日是车展开始第一天,很多市民前来参加车展。市民王先生和妻子刘女士来到会展中心的展厅后,直奔别克展区。王先生告诉记者:“我们在车展之前就一直在看车,最终在进行了大量的比较后,决定选择别克君威的一款车。因为前期齐鲁晚报的报纸上说有车展,于是一直等着,期待车展会有更大更多的优惠。”

“我们希望买一辆黑色的车,不过,在斟酌之后选择的这款别克车没有黑色,感到有点为难。”刘女士有点犹豫,“不过,我们很满意这款车的配置和设计,可能颜色会放在后几位考虑。”“其实开车主要是享受车的内部,外部的颜色相对就不是特别重要了,如果别克的其他几款车可做到两全其美,就好了,今天车展优惠的幅度也可以,还是想尽量把握住这次机会的。”王先生笑着对记者说。刘女士说:“已经为买这款车做了很长时间的准备,今天也是专程为车展来的,看好了就不再犹豫了,趁着有更多的优惠抓紧定下来。齐鲁晚报办的这次车展挺不错的。”

在展厅内,一位小女孩吸引了记者的注意,小女孩看到车后十分兴奋,一会儿摸摸车灯,一会儿爬到驾驶室里学着驾驶员的样子转方向盘。

小女孩的奶奶告诉记者,她这个3岁的小孙女有个特别的爱好,就是喜欢车。“我儿子有一辆车,小孙女平常一坐到车里就不愿下来。前两天她爷爷看到齐鲁晚报上说会展中心有车展,小孙女听到会有很多车,就吵着让我和他爷爷带她来。”小女孩开心地告诉记者:“我最喜欢车了,我长大了也要开车,还要带着爷爷奶奶。”听到小孙女这么说,两位老人笑得合不拢嘴。

(记者 朱耕平)



她们笑了

9月3日,看着如织的人流,广汽丰田展台的销售员笑开了花。本报特约摄影家高立萌 摄影报道