

我爱我家

第八届齐鲁家居博览会下周开幕

时间:9月16日-18日 地点:济南舜耕国际会展中心

爱家记者 朱俊义

第八届齐鲁家博会经过紧张的筹备将于下周开幕,这次家博会汇集了家居建材行业的高端品牌,将会为消费者在十一之前奉献一场知名品牌的低价盛宴,消费者不虚此行自不必说,想必很多消费者一定会满载而归。

十一前的黄金周末

对于家居建材行业厂商来说,今年十一假期的销售压力相比五一要大得多,因为十一家居建材产品的销售量直接决定,各个家居建材厂家今年下达的销售计划能否完成。在许多家居建材厂商还在被动等待着十一到来之时,业内著名的厂商则抓住家博会这个十一之前的黄金周末,已经做好了充分准备,抢占十一前促销战的制高点。今年上半年举办的第七届家博会的订单情况足以证明,参展商们的判断是非常正确的。正如芝华士沙发的王经理所说:“今年上半年第七届家博会上,前来参观选购沙发的消费者特别多,订单也超出了预期,当然,我们还会在展会后抓住将要到来的十一继续打好旺季的促销战,来个两手抓争取超额完成任务”。

亮剑展示品牌实力

在象棋比赛中,先手是指走子次序,谁先走谁为先手;后走子为后手;所以棋经有云:宁失一子,不失一先。可见先手在棋类比赛中有主动权和相对优势。今年,济南的家居建材行业竞争异常激烈,各个品牌想要取得主动权和相对优势,必须取得先手。因此,相比去年来说大品牌主动出击的多了。

就拿圣象地板来说,今年的活动可以说是接二连三。3月12日,圣象等七大品牌的联合签署售;4月8日,圣象地板组织的大工业之旅,参观地板工厂活动;4月22日,圣象地板举办的第二届超级大团购;7月24日,“圣象地板,红动泉城”抽奖活动;这些活动都取得了较好的效果,取得了销售上的先手。将在下周举办的齐鲁家居博览会,由于举办多年且在消费者心目中有较强的影响力,圣象地板正是看中了齐鲁家博会的优势,一举拿下了中心展位,同时也将“圣象包游轮,千人游韩国”活动的分会场设在展会现场。欧圣地板在行业内影响力较大,为了在激烈的竞争中取得比较优势,也在第八届齐鲁家博会上拿下了较好的展位,准备在今年的展会中一试身手。正如欧圣地板的总

经理,谢清武所说:“历届展会上,我们的销售情况不错,秋季的展会销售也不会差!”

优质下的价格比拼

相同品质比价格,相同价格比品质。这是很多消费者都认的“死理”,也是消费者衡量品牌产品性价比的标准。今年家居建材竞争尤其激烈,竞相降价已成常态。记者发现今年济南市场上经常能购买到最低价为49元/平米的强化复合地板,这种情况往年很少出现。为吸引消费者,许多著名品牌都推出了仅限于家博会三天的优惠活动。欧圣地板推出了每平米地板再让利20元的活动,这样的超低价格全年几乎看不到。

自从家博会在济南举办以来,已经在家居建材行业和消费者中有着广泛的影响力,家博会组委会始终将参与家博会品牌的知名度视为展会发展的原动力,组委会认为知名品牌是产品品质和价格的双重保障。在今年上半年举办的第七届家博会上预定了圣象地板的张先生说:“由于上半年房产公司推迟交房,圣象地板成本价上涨了,但在7月份安装时还是按照上半年展会的价格给我的,真的让我很感动”。



往届齐鲁家博会上消费者正在选购瓷砖

蓝帜®地板

智能 + 聪明 + 静音
三重锁扣地板

三重盛惠·礼迎双节

新品上市
全线优惠强化复合
49元/m²实木复合
99元/m²【空前轰动的价格】
【绝不后悔的选择】

蓝帜地板八大建材城均有售

银座家居北园店一楼旗舰店 电话: 0531-80990919

银座家居博览中心二层东区旗舰店 电话: 0531-55559939

富雅地板商城一楼旗舰店 电话: 0531-82639536

红星美凯龙世博家居广场三楼东区旗舰店 电话: 0531-55530339

银座家居中润燕山地下一层旗舰店 电话: 0531-55587789

欧亚达家居济南北园店三楼 B-65 旗舰店 电话: 0531-67727506

居然之家北园店 1-1-042 旗舰店 电话: 0531-83161393

金牛建材家居二楼 F247 号旗舰店 电话: 0531-85815339

山东服务专线: 0531-85507133

全国服务热线: 800-810-6338

官方网站: www.lanzhifloor.com

允许范围内,主办单位保留最终解释权