



临沂成为鲁南苏北地区最大的货物集散地

“中国物流之都”实至名归

本报 9 月 7 日讯 (记者 贺可功 邵琳)7 日,在 2011 年中国(临沂)商贸物流发展峰会上,临沂被中国交通运输协会正式授予“中国物流之都”称号。中国交通运输协会常务副会长王德荣说,二十几年来,临

沂的商贸和物流交相呼应,成就了临沂“中国市场名城”的美誉,此次被授予“中国物流之都”是实至名归,也是临沂在全国物流业界得到了认可的证明。目前,临沂商城拥有 13 处大型物流园区,占地面积 120

多万平方米,运输车辆 16000 多辆,物流网络覆盖全国 1800 个县级以上网点。去年,临沂物流货运吞吐量 9964 万吨。临沂已经成为鲁南苏北地区最大的货物集散地。王德荣说,凭借发达的贸

易网络,临沂批发市场的触手已伸向 30 多个国家和地区,为临沂物流迈出国门创造了条件。在城镇化的主导下,利用便捷的交通和频繁的商贸交流,临沂物流将朝着信息化物流和电子商务迈进。

临博 进行时

临博会招商

签约 146.75 亿

本报 9 月 7 日讯 (记者 贺可功 邵琳)7 日,记者从临博会招商引资推介会上获悉,此次推介会共有 150 多名海内外客商和商界人士参加,推介项目 700 多个,其中签约项目 41 个,合同利用市外资金 146.75 亿元。据悉,本次推介会签约项目单体投资规模较大。签约项目平均单体投资规模达 3.57 亿元,其中过亿元合同项目 41 个,签约合同金额 146.75 亿元,占签约合同总额的 100%。签约项目涉及机械、电子、化工、食品、农产品深加工、纺织服装、家居木业、新材料、新能源、节能环保、矿山开采、文化旅游、商贸服务等近十多个领域和行业。据临博会组委会工作人员介绍,此次推介会商贸物流项目占比明显提高。一批现代服务业大项目在会上签约。此外,签约合同项目中,工业加工项目 34 个,签约金额 109.95 亿元,占签约合同总额的 74.9%。科技含量高的项目签约合同金额 35.6 亿元,占签约总额的 24.3%。



中国交通运输协会向临沂市政府颁发“中国物流之都”牌匾。 记者 徐升 摄

临博 深观察

抱团,还是升级?

临沂物流转型迫在眉睫

10 年前,听说搞货运配送能赚钱,临沂人程宝山拿出积蓄买了两辆小货车成立了一个小小的配送中心。10 年后,程宝山已经成为拥有 300 多辆专业运输车辆以及大型仓库的物流企业老板。他说目前急需考虑的,是如何让自己的公司在下一个 10 年中能够发展得更好。这也是临沂 20 多万物流从业人员共同关心的话题。9 月 7 日,2011 中国(临沂)商贸物流发展峰会召开,围绕着如何实现临沂商贸物流的转型升级,与会专家们畅所欲言。

物流企业须果断转型

中国交通运输协会常务副会长王德荣认为,临沂物流已经拥有了较好的基础。完善的物流链条是临沂坐拥“中国物流之都”称号的基础和保障,很多货

物宁愿“舍近求远”从临沂绕个弯再运往目的地,因为这样能够更节省运输成本和时间。在这个基础上,如果要进一步提升,物流企业就必须果断转型。

王德荣的建议是,首先要做好企业定位,“大而全”的公司不再是焦点,“小而精”的专业型物流企业才是未来的发展方向,这包括摆脱过去那种单纯地为批

发市场服务的模式,而转型为建设以企业生产为源头的第三方物流体系。其次,还要建设完善的电子物流网络,畅通的信息网络将为物流企业抢得先机。

物流园区抱团经营

在峰会上,临沂市商务局局长祖旭东提出,未来国际市场的不确定性、资源环境约束将更加突出,使得物流业面临的竞争更加激烈,而目前临沂物流业还存在着小而散、核心竞争力不强的问题。

对此,中物策(北京)工程技术研究院副院长李芒魏认为,发展物流园区,是解决制约临沂物流发展瓶颈的有效途径。建设符合市场需求、符合当地物流产业发展现状,拥有可持续发展实力

的物流园区,将成为临沂未来物流业发展的趋势。在临沂天源国际物流有限公司董事长赵玉玺看来,成立物流园区,最大的优势莫过于打破传统物流企业单打独斗的局面,形

成企业抱团经营的模式,可以有效降低行业内的恶性竞争,也大大提高了物流企业抵御市场风险的能力。而物流企业的成长,也为园区带来了更多收益,从而实现园区和物流企业之间的“双赢”。

打造物流枢纽城市

事实上,构建商贸物流强市,已经被列入临沂未来发展规划中。在山东省“十二五”物流规划中,将临沂作为鲁南物流区域的核心城市。按照规划,

临沂将重点发展商贸物流,通过发展商贸经营、会展、电子商务等物流方式,进一步做大做强商贸流通业,形成辐射华东、华北、中原等地区的商品集散地。

在临沂市的“四三二一”发展战略中,提出了要将临沂打造成国内现代化物流业发展的重要节点和枢纽城市,继续推进临沂商城和各类批发市场升级改造,引进和培育一批实力强、经

营方式先进的物流企业。大力发展现代物流已经不仅仅是物流企业的需求,已经变成了政府的行动。

记者 邵琳 贺可功

临博 万花筒

临沂和军浦

将“亲上加亲”

临博会不仅是参展商的贸易平台,同时也是城市之间交流的通道。7 日,记者在临博会韩国馆前看到,展馆内参展企业主要来自临沂友好城市——韩国军浦市。记者了解到,本届临博会军浦共有 7 家企业参展,参展产品包括牙刷、家电、灯具、小商品等几十种商品。今年 1 月份,临沂市与韩国军浦市达成友好交流协议。“临沂举办市场贸易博览会,如同在军浦举办一样,许多军浦企业纷纷参与。”一个韩国军浦企业代表说,目前韩国军浦在临沂市场上有相当的份额,韩国企业参展临博会将带来更多的企业与临沂合作。据了解,今年年底前,临沂与军浦将再次牵手,两个城市将变成“姊妹城市”。记者 贺可功 邵琳

临沂投资环境

非常好

吴良杰和汪浩都是浙江省永康市人,在本次河东招商引资推介会上,浙商们的身影随处可见。吴良杰是上海华伦投资集团总经理,他本次投资一期工程 5 亿元,计划在位于飞机场以北的位置建造伦达国贸城。“我计划两年共投资 18 亿元,商贸城建成后,逐步扩大销售规模,争取 3 年销售额超过 100 亿。”吴良杰信心满满地告诉记者。投资金额 1.8 亿元的浙江省永康市禄达工贸有限公司副总经理汪浩对河东的发展非常有信心,“虽然永康是中国五金之都,但是河东的五金我们都佩服得紧,相信很快就能赶上我们永康了。”之所以选择在河东投资建厂,汪浩说,主要是因为临沂的投资环境非常好。“市场大而全,物流也方便,政府政策好,临沂人朴实……这些都是别的地方没有的。”汪浩说。记者 解玉洁

回乡创业

是梦想

胡凡华是河东区葛沟镇人,今年 40 岁,从 2002 年就开始在广州做生意。在本次河东招商引资推介会上,胡凡华的投资金额达到 3500 万元,这在各企业的投资金额里也不算一笔小数目。目前,胡凡华正在葛沟镇东安乐村注册成立临沂市发源皮革有限公司,计划主营肉兔屠宰、分割、冷藏和獭兔皮毛出口业务。“作为一名河东区籍商人,我觉得很自豪,在外地摸爬滚打那么多年,回乡创业一直是我的梦想。现在家乡经济发展很快,政府又这么支持我们创业,我要把握好这次机会,争取早日投产,取得效益。”胡凡华对记者说。记者 解玉洁