

赏车试车购车尽在金秋车展

坚挺的价格开始松动，参展车辆优惠幅度大



车展现场，靓车美女相映生辉。

○车展快报

车展周末将迎新高潮

车展开幕当天是周四，很多上班的市民没时间逛车展。据主办方估计，随着中秋节假期的来临，周六、周日车展将迎来新高潮。

“老哥，我看了，确实比咱上次看时优惠。”由于音响声比较大，一看车的市民大声对着电话喊。来自茌平的陈先生说，两星期前他和朋友看中了北京现代的一款车，特意到车展上看价钱，然后再决定出

手时机。“今天不是周末，他上班来不了，只能先让我来看看，那边还等着消息呢。”陈先生说，他是请假来的，好几个朋友都给他托付了任务。

“大家想买的车型不一样，我也记不住，只能把大致的价钱及优惠幅度写一下。”陈先生边看边记。他说，等到周六一放假公司10多个同事都要结伴来看车展上

坚挺价格开始松动

“九八折，还能享受节能补贴和大礼包，这车我订了。”8日，临清市民孔先生在车展看到别克英朗有优惠，当场交定金预定。车展首日，外观大气、内置时尚的别克英朗系列深受购车者青睐。

孔先生说，全家人都很喜欢英朗GT，他看过很多遍了，但这款车价格坚挺没有优惠，所以一直拖着没买。“看报纸上说，这款车参展并且有优惠，我一大早就过来了。”孔先生说，虽

然只是九八折，但能节省2000多元钱，再加上节能补贴的3000元钱，总共省下了近6000元。“能省半年多的油钱，车展上买车还是很划算的。”

记者注意到，选购该系列车型的多为年轻人，女性青睐英朗XT，男性青睐英朗GT。很多购车者表示，英朗由于销路好，价格一直很坚挺，没想到车展上能有优惠。在优惠的吸引下，上午短短1个小时内，就有5位市民订车。

现场订车优惠九千块

在五洲大众展区，一辆新帕萨特车前围了10多名市民，车里还坐着一位，正在向销售人员“取经”。莘县市民张先生说，他去年就筹划买车，由于价格高一直没选着合适的，专门等着到车展买车。“果然不负众望，选到了价格、车型都合适的车，还有9000元的优惠。”

做建材生意的刘先生

说，现在开的桑塔纳8年多了，给自己出了大力，虽然开着质量没问题，可出去谈生意就吃亏了。“人家一看车，怀疑我经济实力不行。这样下去，影响生意。”刘先生说，一步到位花近百万买奔驰、宝马还不现实，准备花20多万元买辆北京现代第八代索纳塔，或买辆进口三菱，霸气而不失优雅，性价比也很合适。



试上两把，看看性能。



订车榜的姓名越来越多。

○挺热闹

卖出一辆车就放一挂鞭

车展现场像过年

本报聊城 9月 8 日讯

金秋车展开幕首日，在金羊雪佛兰展区，有客户现场交钱直接将车开走，4S店现场放鞭炮庆贺。

车展上怎么还响起噼里啪啦的鞭炮声？8日上

午，车展现场此起彼伏的鞭炮声吸引了众多市民。记者现场采访了解到，原来是看车者看中了车，当场交钱提车，4S店放鞭炮庆贺。

“我一眼看中了这辆

车，价钱合适，还有现车，直接交钱开车走人。”一位买车市民说，他交完钱刚坐上车，车前方就放起了鞭炮，引来不少人围观。“买车是个好事，放鞭炮更是个兆头。”

展区负责人表示，参展车辆外形比较美观，并且价格优惠，不少人当场拍板买车，直接把展区上的展车开回家，他们放鞭炮表示庆贺。

○现场选车

靓车太多挑花眼

位大学教师，听说有车展就利用课余时间来看车。本是有目标而来，已经有了几款中意车型，但没想到车展上这几款车型恰好都有，若在4S店看，要从这家跑到那家，非常麻烦，而且耗费许多时间。现在有车展这样一个平台，不仅少了四处奔波，在车展促销之际，拿到了自己想要的优惠价格。

东昌府区的龙先生说，本次车展比想象中要大不少，之前已计划好买车预算，等来到现场，发现10万元左右的车型有许多款，都不知道选哪款好了。他决定9日带着爱人再来一趟车展，一块商量商量。来车展的赵女士也遇到同样情况，她是一

时忙着结婚肯定顾不上买车，买了还不一定有现货。“这次车展真及时！”黄先生告诉记者，他现在基本锁定了目标，肯定得开辆车回家。

王先生和女儿女婿也来到了车展。“女儿10月6日结婚，我准备给女儿买辆车当嫁妆。”王先生说，这次车展参展车很多，优惠幅度也很大，选择的余地大，不愁买不到车。

选个“坐骑”接新娘

临近十一，很多准备10月份结婚的年轻人和父母一块到车展选婚车。

“我十一结婚，车能按时到吗？”在交运大众展区前，一对20多岁的新人指着高尔夫问。记者了解到，这对新人10月2日结婚，房子都已装修好，就等车了。准新郎黄先生说，车展一般都是优惠幅度最大的时候，通常是“十一”举办，但他到

有人从济南赶来选车

据主办方估测，首日逛车展的东昌府区以外的观众要占到半数以上。

8日上午9点多，冠县的孙先生和两位同事一起来到车展。“他们两个都是汽车发烧友，一听有车展连手头工作都放下了。”孙先生说，车展上的优惠幅度比平时大很多，错过这次购车机会挺可惜。

“我3个月前就打算买车，来聊城跑了好几次，就是没想好买哪款车。”莘县市民刘先生说，他带着朋友把聊城大大小小的汽车销售

店跑了个遍，也没想好买啥车。“现在好了，200多辆车一块参展，可以仔仔细细地看。”8日下午，刘先生定了一定新宝来。

记者注意到，前来逛车展的观众开的车许多是城其它县市牌照，其中来自冠县、莘县、东阿、临清等地的最多。此外，也有不少从济南、德州、菏泽等地赶来的。

广州本田的工作人员说，从买车、订车和询问情况的客户中发现今天东昌府区以外的市民特别多。

本报记者 张召旭 谢晓丽 李军