

柳工高调入驻临沂,引发了人们对一个产业和一个区域的猜想。山东临沂,在短短的几年时间内,相继汇聚了沃尔沃—临工、山重建机、华夏重工、广西柳工等国内工程机械巨头,临沂缘何如此受工程机械产业的青睐?



↑山东临工装载机成品展区。

→临工装载机生产车间内,每六七分钟就有一台装载机下线。



机械大鳄缘何纷纷抢滩临沂?

集群的效应

工程机械产业链条已成熟

8月29日,山东柳工投资管理有限公司成立暨柳工(临沂)混凝土设备项目开工奠基仪式在临沂经济技术开发区举行。

本次奠基的一期柳工(临沂)混凝土设备项目占地180亩,是总投资20亿元柳工高科园项目的主要组成部分,主要生产混凝土机械设备。项目投产后,预计全年可实现销售收入60亿元,年创税5亿元。根据部署,柳工集团之后还将陆续在临沂经济技术开发区建立桩工机械生产基地、塔式吊机生产基地及物流服务等项目。

作为我国工程机械行业的领先企业,广西柳工集团近年来通过并购、投资等方式在江苏、天津等地实现了生产基地的布局。在这种背景下,柳工入驻山东临沂,更显得耐人寻味。

圈子的力量

“沃尔沃”路串起两大集群

临沂经济技术开发区经招商局局长范守光的办公室里,张贴着一张开发区的产业集群版图。“205国道途经经济开发区的这段被命名为沃尔沃路,在路的上游东侧已经形成了以山东临工、华夏重工为核心的产业集群,而在沃尔沃路的下游西侧,即将形成以山重建机和广西柳工为核心的产业集群。”范守光手指地图介绍说,“一条沃尔沃路,串起了两大工程机械产业集群,两块产业集群遥相呼应,形成对称之势,这是开发区独有的。”

俗语讲,一山难容二虎,而开发区却同时容纳了机械产业的四大巨头。“从一开始招商,就明确了错位经营的定位,共同提升,但互不干扰。临工以生产装载机为主,山重以生产挖掘机为主,华夏以生产塔机为主,柳工以生产混凝土设备为主。”范守光说。

“一条美食街都开一样的饭馆,那么,谁也赚不到钱。我们都是工程机械生产制造企业,但在这个区域内生产的产品相似但不相同,各有各的空间。”山重建机有限公司党委副书记、纪委书记陈颂东接受记

为什么选择临沂?临沂柳工机械设备有限公司总经理冯道雷的话意味深长:“未来的临沂,在全国工程机械产业的布局上,将有着举足轻重的地位。”冯道雷不仅非常了解临沂工程机械产业的现在,他更清楚临沂的未来。

“临沂现有的工程机械产业集群,对我们来说很重要,这种优势,是其他地区无法比拟的。工程机械产业需要的是配套体系,而目前,临沂的配套体系已非常成熟。”冯道雷说。

“另一方面,山东是中国工业机械产品的第一制造大省和第一消费大省,因此,能否在山东把控市场,对于整个集团的总体布局来说特别重要。临沂的地理位置恰到好处,与山东济宁、江苏徐州等工程机械生产基地距离较近且均等,成三角稳固之势,是中国工程机械产业南北相连的重要接点。”冯道雷

者采访时说。

不但会有纷争,相反,四大巨头的集合会带来意想不到的好处。“仅有一两家公司,发展很难,速度也慢;形成产业集群之后,就形成了生产闭环,在这个圈子内,物流配套、技术合作、技术人才等实现资源共享,带动一批外协配套企业,形成有利于企业发展的产业链条,这就体现了产业集群的效率。”陈颂东说,山重建机从去年5月份奠基,到11月份开始投产,仅用了7个月的时间,这个速度是惊人的。

对于产业集群圈子产生的力量,配套企业同样深有体会。与山东临工仅一路之隔的金利液压科技有限公司,正在紧急扩厂,工程机械配套企业“本土化”让配套企业的神经时刻紧绷。

“现在正在新建的厂房占地10000平米,在厂的东侧又新辟出8000平米,也即将动工。”金利液压科技有限公司办公室主任汪波介绍说,目前,公司的订单已经排到2012年春节以后,供不应求的喜人景象让公司有些“不适应”。

说。

山东临工一位工作人员介绍,国内知名的工程机械生产企业之所以选择临沂,除了看中当地政府扶持工程机械产业发展的优惠政策,另外重要的一点是,看中了这里完整、成熟、高效的配套体系。山东临工对于产业集群尤其是配套企业的形成和壮大,起到了带动和引领作用。临工2004年进驻临沂经济技术开发区,7年的时间,专为临工配套的企业就达十五六家,形成了以临工为龙头企业的产业链条。

目前,临沂经济技术开发区已初步形成了以山东临工、山重建机、华夏重工、广西柳工等整机生产企业为龙头,以临工金利、三友重工、胜代机械等零部件生产企业为支撑的工程机械产业集群。2010年,工程机械产业完成产值162亿元,占全区工业总产值的50%。

“我们是在临工的‘刺激’下不断成长,临工对我们不断提出新的要求,促进配套产品质量一步一步提高。”汪波说,现在企业不仅仅为临工做配套,而且与山重、常林、卡特重工等做配套产品。

对于龙头企业的“刺激”,临工德鑫总经理张宗晓也有同感,“就拿胳膊来说,临工可以同时选两家配套企业,完全按照市场规律来运作,协议一年一签,质量好,明年还要用;质量稍微差一些,那么,临工就会把更多的份额分给另一家配套企业,通过竞争、比较,提升配套企业的整体水平。”

“本土配套最大的好处就是节省成本,我们厂距离临工不过3公里的路程,仅运营成本一年就能节省60万元。”张宗晓向记者算了一笔账,也道出了工程机械产业集群形成的重要原因之一。

目前,开发区的工程机械配套企业已达50余家,且正在龙头企业的带动下迅速膨胀,逐渐成熟。配套企业供应龙头企业发展壮大,同时,龙头企业反哺配套企业,实现共同提升。

后发的优势

打造中国机械产业航母

在日前发布的2011年福布斯中国富豪排行榜上,三一重工集团董事长梁稳根成为中国的首富,将众人的目光引向工程机械产业。而三一重工已明确表示,将把集团华东总部设在临沂经济技术开发区,并有意向投资生产泵车、长臂运输建筑和再制造项目,达产后将实现产值500亿元。这一项目的顺利落地,必将成为继柳工进驻临沂之后,“震撼”中国工程机械行业的大事。

一个地区的产业发展,最初的萌动需要政府的支持,然而随着整个市场的不断发展壮大,与之相匹配的产业会形成集群效应,聚集和辐射作用不可小觑。用张宗晓的话来形容产业集群的作用就是“滚雪球”,越滚越大。

工程机械产业发展,临沂志在全国、全世界。范守光眼里盯着开发区的产业集群版图,心里却惦记着整个中国产业集群的未来布局,“目前,广西柳州、福建厦门、湖南长沙、江苏徐州在全国的产业集群版图上占有重要的位置,临沂起步较晚,但占据集群版图最北端的地理优势,发展速度很快,“十二五”期间,临沂要在中国工程机械产业集群中占有重要的一席之地,跻身三甲。”

目前,临沂市规模以上的工程机械及零部件生产企业近200家,年销售收入突破了300亿元,预计三年内,全市工程机械产业的销售收入将突破1000亿元,成为全国重要的工程机械生产制造和研发基地。

按照临沂市委、市政府的规划部署,“十二五”期间,临沂市将继续大力推进“新型工业强市”战略,壮大产业集群,响亮地提出“建成全国最大的工程机械生产基地”的战略目标。

临沂经济技术开发区的2015年工程机械产业的销售目标是1000亿元,占据全国的1/9。1000亿元的目标显然有些保守,范守光向记者透露,仅山东临工2015年的目标就是500亿元。

范守光说,预计到2013年,开发区工程机械产业将实现销售收入500亿元以上,利税50亿元以上,年均增长46%。产业集群企业数量突破100家。届时开发区将形成年产装载机5万台、挖掘机5万台、路面机械1万台的生产能力,其中装载机产销量将居全国第二,力争第一;挖掘机产销量国内同行业第一位。届时,开发区将成为国内一流、世界知名的工程机械产业园区。

“开发区将全力打造中国工程机械制造业的‘航母’。”临沂经济开发区党工委书记、管委会主任徐福田说。

文/片 本报记者 孙贵坤
通讯员 李欣洁