

●对话李阳

丈夫和父亲 我都没做好

9月12日中秋节,记者拨通了李阳的电话,本以为他会和Kim以及孩子们一起过节,不料他却告诉记者:“我被赶出来了,现在住酒店。”语气中充满了调侃和轻松意味。

让大家知道不是坏事

记者:中国人的观念里,老师应该是传道授业解惑的,很多家长都希望孩子的老师是个道德高尚的人,至少是没有污点的人。

李阳:这的确是我们这个社会的一个传统观念。但我不是圣人,我也会犯错,让大家知道不是坏事,如果大家通过这件事能够从中反省一些东西,能够减少或避免“家暴”,那我这样做也算功德圆满了。我是一个家庭教育推广者,但同时我也是通过不断的体验积累人生经验的,这些就是我真实经历的,不能回避。

记者:丈夫、父亲、老师,怎么评价自己的这三个角色?

李阳:显然前两者都没做好。

文化差异是个问题

记者:你觉得你们之间最大的问题是文化差异吗?

李阳:肯定有,她很有原则性。

记者:作为一个致力于英语传播的教育者,你在和Kim结婚前就应该对她的性格和她所处国家的文化有一定的了解吧?否则你们为什么要结婚?

李阳:其实我和她在一起是为了共同推动英语教育。当然,这也是造成我们之间问题的一个原因,她不能忍受我把生活重心放在事业上。

12年婚姻是熬过来的

记者:你们对彼此都有很多抱怨,这种情形持续多长时间了?

李阳:我已经熬了12年了,经常吵吵闹闹。她的性格是美国式的直率,从来不会婉转。她是暴脾气,我也是暴脾气。

记者:12年婚姻,你用了“熬”这个字。既然有那么多不可调和的矛盾,你想过离婚吗?

李阳:有过离婚的想法,我们好的时候很好,但糟糕的时候很糟糕。她是个特别热爱生活、认真负责的女人,很懂家庭教育,可以让孩子健康快乐地成长,她自己带大了三个孩子,完全不需要保姆,Kim对我而言是一种提升。

记者:接下来怎么办?

李阳:嗯,以她的选择为选择。
据《华商晨报》

■李阳将“家暴”事件归咎于工作压力过大,“多年来,我一个人扛着企业在前行”。

■“家暴”事件发生之时,疯狂英语正着手引进风险投资、制定上市计划,“家暴”事件或将延缓这一过程。

李阳“家暴”背后:

疯狂英语求变

这是一场不期而遇的“家暴”事件。当事一方李阳,是疯狂英语的创始人。2011年9月4日,网上流传“疯狂英语”创始人李阳对外籍妻子KIM实施家庭暴力的消息。此后,李阳对“家暴”事件表示道歉。

在李阳“家暴”事件的背后,是多年来并未升级的企业制度给其造成的压力。李阳坦陈,“多年来,我一个人扛着企业在前行。在企业初期,我一个人的出场费、讲课费等收入养活了公司员工,压力太大了。”

“家暴”事件发生之时,疯狂英语正着手引进风险投资、制定上市计划。记者了解,疯狂英语在过去数月已经接触五六家风险投资公司,李阳寻求通过完善企业治理,使得自己完成身份转变,从而获得一个轻松的工作氛围。

然而,“家暴”事件或将延缓这一过程。李阳称,事情发生之时,我几乎认为疯狂英语和我个人的品牌,会遭受一场毁灭性的打击。现在来看,对我个人和公司品牌而言,影响并不如想象的可怕,我会积极面对。

李阳的“疯狂”

谁都没有预料,李阳会在“家暴”事件中“疯狂”一把。

“家丑不可外扬”,是中国人一直崇尚的信念。9月初,“家暴”事件被曝光,李阳有种难以平复的挫败感。当时,他觉得他一手缔造的疯狂英语品牌,以及他个人,将成为家庭事件的牺牲品。

于是,气头上的他并未立即道歉。直到9月9日,他和太太在派出所见面时,两人才平静面对,随后,李阳向相关的人致歉。但家庭事件仍未结束,如今,李阳和太太分居在酒店和家中。

13日,李阳已经相当平静,他称,“我现在任何问题都可以回答你,也希望通过我的表达,能够让国内家暴现状得到改善,这并非一个好的传统。”

自创立以来,疯狂英语每年可以创造数千万元的营业收入,疯狂英语最盛行

的2002年,公司年营业收入突破1亿元。通过这个毛利润20%的企业,李阳的身家早已不菲。

李阳否认,“家暴”事件与事业成长之后在家庭中的个人主义膨胀有关。他将“家暴”事件归咎于工作压力过大,“过去十几年,我一直承担了太多的责任。”

“疯狂”的代价

虽然不像李阳想象的那样惨烈,但疯狂英语和他个人,还是受到了负面影响。

李阳称,“各种追问、各种不信任,一夜之间到来,但事情既然已经发生,我和我的团队只能坦然面对。我现在最大的想法是,企业的状况不要因为我个人遭受影响。”

这句话,道出了李阳思维中“工作第一、家庭第二”的逻辑。在生活上的“疯狂”,正是过去多年李阳在工作中的疯狂所致。

1998年,疯狂英语创立公司。

2002年,随着李阳参加当年的春节联欢晚会,并献唱《英语大家说》一曲,疯狂英语达到鼎盛。当年,创立4年的疯狂英语,实现了超过1亿元的收入。

好景不长,疯狂英语由于商业模式简单,其营收业绩出现了下滑趋势。在疯狂英语的营收中,教辅教材等出版资料和培训活动,是疯狂英语的两块主要收入来源。电子出版的兴起,让以纸质媒介为载体的教辅教材出版遭受了极大冲击。

过去数年,李阳在授课和企业管理之余,一直致力于将疯狂英语的结构向合理方向调整。此前,疯狂英语的教辅教材出版收入和培训活动收入比为8:2,迄今,该比例已经几乎颠倒过来。

但成立公司十余年,疯狂英语地位尴尬,虽名声在外,但规模一直不能算大。

学大教育副董事长金鑫称,疯狂英语过去数年的问题是,只成就了一个李阳,他个人的光环盖过了公司的发展。这个市

场很大,需求也很多样,一个公司实现对行业市场的整合都很难,何况一个个体。

李阳对记者表示:“从董事长到CEO,再到首席讲师,都是我一个人。这种企业结构并不合理。几个月前,我才决心要改变。”

寻求改变

寻求改变加重了李阳的工作量,也成了压垮他在家庭中保持清醒的最后一根稻草。

所谓疯狂英语求变,是指引进风险投资,从而改变企业的管理模式,进而将企业规模做大,实现上市。

据李阳介绍,截至目前,疯狂英语已经接触了五六家风险投资公司,进入最终谈判的公司有两家,由于签订了保密协议,李阳不能透露对方公司的具体姓名。不过,他称,“最快明年初,第一笔资金就可以进来”。

在数月前,李阳已经厘定了公司未来的发展计划。按照规划,今年底明年初,风险投资进入疯狂英语进行管理上的改变,利用风险投资的资金,疯狂英语将把业务拓展到应试教育等领域,建立200-300家学校,将盘子做大,最快2014年疯狂英语将寻求上市。

此外,李阳开始实施“接班人”计划。他希望2011年能够培养出500名合格的、认同疯狂英语文化的讲师,来取代他在公司内部地位,进而在具体工作层面实现个人的退出。

截至目前,在疯狂英语的公司实体内部,李阳享有公司100%的股权,拥有600名员工。引进风险投资之后,李阳希望重要管理层能够在企业持股,帮助他分担企业的管理职能。

“家暴”事件仍未收官,对于疯狂英语可能遭受拆分一说,李阳称:“如果我和太太两个人的情商和学识未达到一定高度,不足以实现和解而发生了最坏的结果,疯狂英语从股权层面上也不会出现拆分。”

据《21世纪经济报道》