

聊大来了名15岁大学生

因年龄差距大,这名“95”后在班里有点不合拍

本报记者 陈洋洋 通讯员 董光强

核心提示

15日,聊城大学军训场上,15岁的刘天一正在参加新生训练。他生于1996年,来自河南省商丘市民权县,他4岁上小学,跳级上初中,15岁就考上大学,多数同学比他大三岁,有的甚至大9岁。由于年龄差距,在班里有点不大合拍。



刘天一上大学前几乎没叠过被子,叠豆腐块对他来说有点难,不过他学得非常认真。
本报记者 邹俊美 摄

4岁上小学 跳级上初中

“我4岁上小学,坐第一排坐了十年。”刘天一是聊城大学汽车学院学生,同时是2011级后备军官学院的国防生,他进入大学时刚满15岁。他从小聪明,幼儿园知识很快都学完了,刚满4岁,父母就送他进小学。

“我个子比班里同学矮一半。”刘天一说,班里大都是七八岁的同学,他当时年龄只够上幼儿园小班。刘天一的父亲刘济贤说,由于刘天一年龄小、个子矮,从小学一年级到高中毕业的十多年中,几乎一直

坐第一排。他还跳过六年级直升初中,并考上当地重点中学。

刘天一特别爱读书。他卧室的三层书架已经摆满了书,《资治通鉴》、四大名著、中外通史都是他最爱读的。

暑假父母教他学自理

15岁的刘天一进入大学的第一课就是学会“生存”,他从没独自离开过家,上大学之前也没住过校,怎么让他照顾好自己成了刘天一父母的难题。

刘天一的爸爸说,刘天一中小学都是走读,高考结束后的暑假才开始给他上家

务课,教他洗衣服、整理床铺。刘天一的同龄人刚初中毕业,他就上大学了,家人很不放心,但是刘天一很要强。他从小希望能成为一名军人,进入大学后,由于体能原因,刘天一比同学更辛苦,有同学一次能做一百个俯卧撑,他只能做五十个。国防生

一开始训练时要绕操场跑上五六圈,他跑到第四圈就跑不动了,可是他还是努力坚持下来,每天回宿舍一沾到枕头就睡着。“他站军姿总是站不稳,自己在宿舍咬着牙练习。”舍友胡楠说,看到刘天一特别认真,舍友也会帮他纠正和练习。

在班里不大合拍

从上小学开始,刘天一有时候会很郁闷。他虽然学习成绩好,但在班里却不太合拍。“别人总是不带我玩,我只能要跟着玩。”刘天一说,他唯一的业余爱好是打乒乓球,因为他个子矮,总是接不住对方的球,别人觉得没劲。

在刘天一现在的宿舍里,一共有6个同学,大部分

生于1992年左右,比他大三岁,最大的生于1987年的,比他大9岁。刘天一说,由于年龄小,宿舍里的同学都像对弟弟一样关心他,但他依然不是很合群,因为他经常弄不懂舍友们讨论的话题,想插话也插不进去。

让他苦恼的是,大学宿舍里经常谈到谈恋爱的事。

刘天一弄不明白为什么大家热衷找女朋友。刘天一觉得女朋友就是像妈妈在家里一样,负责洗衣做饭的,现在上学,衣服自己洗就行,找女朋友没啥用。“在人际关系方面,我也有点晕乎。”刘天一说,听到同学谈起人际交往的策略和琐事,他感觉有些迷茫。

“打造聊北万亩产业新城，创建中国有机农业之都”

“打造聊北万亩产业新城,创建中国有机农业之都”——聊城农产品物流交易中心系聊城艾科农业科技发展有限公司开发的万亩大盘,省、市级重点项目,国字号农产品物流交易中心,建成后经济产值可达百亿元,一座集政、商、贸为一体的聊北新城正在崛起。

为全面启动项目,艾科公司现面向社会公开招纳贤才,高薪诚聘行业精英。我们热诚期待您的加盟!有意者可将个人简历、相关证件和资格证书的复印件、近期1寸登记照E-mail至公司邮箱。

公司邮箱:tyby08@163.com (请注明应聘岗位,或附成功案例)

公司地址:聊城经济开发区黄河路11号三楼办公室 邮编:252000
联系电话:0635-8378922 8378923 负责人:艾科公司办公室付先生

乘车路线:市内乘车329、134到黄河路口下车至通亚集团公司大楼即到
项目网址:www.lcyjncp.com

招聘岗位

>>招商总监 (1人)

主导公司招商决策,承担招商策划及管理。统一指导、部署、协调和监督各项招商工作计划的落实,确保招商目标达成。

要求:

1. 商业地产从业经验达五年以上,有大型专业市场招商成功案例者优先考虑;
2. 有良好的团队管理能力,招商经验丰富,熟悉招商工作的程序及特点;
3. 具有良好的职业道德和敬业精神,对事物发展的分析判断力、洞察力及应变力较强;

>>招商主管 (4人)

根据上级工作指示,带领团队细化执行招商的各项工作,发挥创造、创新精神,多样化、效能化实现招商目标。

要求:

1. 熟悉商业地产项目运作流程,参与或独立负责过主力商业的招商谈判,有2年以上商业地产招商/销售经验者优先。
2. 熟悉行业项目价格发展趋势,吃苦耐劳,具备较强的团队合作精神;
3. 沟通协调能力和计划执行力强,有较强的合同谈判能力和语言说服力。

>>招商专员 (16人)

负责招商的拓展,收集反馈客户信息,做好市场开发工作;负责客户的接待、咨询工作,为客户提供专业的招商咨询服务;负责招商、接待、签约、跟进交款等具体工作。

要求:

1. 有招商或营销工作经验,表达沟通能力强、有强烈的进取心、形象气质佳;
2. 熟悉农产品市场经营者优先考虑。