

菏泽一位80后残疾大学生年收入过百万——

小小鸭蛋孵出“金元宝”

本报记者 邢孟

初见王伟，他一身运动休闲装，走路和站立时必须拄着拐杖，面带微笑，却能让从他的眼神中感受到一股坚韧与执着。他今年28岁，年收入却已过百万，并且带头成立了鄄城县樱桃谷蛋鸭养殖专业合作社，让30多户养殖户走上致富之路。他到底有着怎么样的创富故事呢？近日记者对他进行了采访。

刚毕业就当上“老板”

王伟幼年时身患脊髓灰质炎，留下后遗症，只能拄着拐杖行走。但他并没有怨天尤人，经过刻苦学习，2002年大学毕业后，王伟凭借扎实的医学知识，在济南盘了一家小诊所，生意不错。但是没几年，济南市区城市规划，他的小诊所正好在规划范围内，不得不停业。王伟回到鄄城老家，在镇上开了一家药店，除了卖药，也帮街坊四邻看病。

后来，王伟得知一个德州的网友靠养殖蛋鸭发财致富的信息，对此很感兴趣。在征得网友同意后，2006年春节刚过，他就迫不及待的坐车赶到网友家考察蛋鸭养殖项目，一待就是十多天。王伟说，蛋鸭养殖在菏泽比较鲜见，但收益高，风险也相对大。

万事开头难，他经过专心研究相关书籍，请教老养

殖户，甚至去济南专业研究所请教专家等，初步掌握了蛋鸭养殖的基本知识，但由于这是他完全不了解的行业，再加上王伟本身行动不便，让他吃了不少苦头。

刚开始，筹钱盖鸭棚、买鸭苗、为鸭蛋找销路，都是王伟一个人。“干什么都得吃苦，既然选择了这一行就要付出。”他在村里搞蛋鸭养殖时，很多人不理解：“一只烤鸭才15元，这种鸭苗一只就要11元，肯定不会赚钱。”

王伟刚开始推销鸭蛋时，很多孵化场都不相信他的鸭蛋是种蛋，都被婉拒，但他坚信自己精心培育的蛋鸭的种蛋孵化率很高，虽然腿脚不方便，可他多次到各个厂家推销，终有一个孵化厂被他的执着所打动，同意购买他的种蛋。通过孵化，王伟的种蛋确实孵化率很高，达到90%以上，王伟的种蛋被周边的孵化厂认可后，销路逐渐打开。

养鸭比养小孩费心

王伟所引进的蛋鸭是目前比较受欢迎的樱桃谷优质种鸭，需要到青州去引进刚孵化的鸭苗，然后经过150天左右的悉心照料，小鸭苗长成成年鸭后开始产蛋，主要是通过卖种蛋赚钱。

王伟的种鸭养殖里面的“道道”很多，必须要严格遵守，才能保证鸭子的产蛋率。鸭棚的采光时间、采光强弱



王伟在他的种鸭养殖区。 邢孟 摄

调节，育苗期间的公鸭母鸭配比、配比交换时间，鸭棚与鸭子的面积比，鸭棚的通风、水池水量等都有严格的规定。听王伟谈自己的养殖之道，很多人都有这样的感觉：养一只鸭子比养一个小孩还要费心。

“刚孵化的小鸭苗体温在40℃，喂养时必须保证鸭棚的温度，然后每天降低1℃，直到鸭苗的体温和室外温度相近为止。”王伟说，为保证温度，给鸭棚安装上了

取暖炉，并且每天都要查看鸭棚内的温度计，随时调节温度，丝毫不敢懈怠。

许多人认为，既然想让鸭子多下蛋，肯定需要好好的喂养，将鸭子养地肥大才会下蛋多，“恰恰相反，像他们饲养的蛋鸭，只有在标准体重下才会多产蛋。”王伟说。

小鸭苗从第28天开始要严格控制体重，否则会影响鸭子的产蛋率，“7天称一次体重，保证公鸭每只体重在8斤

半，母鸭6斤半，上下不超过2两，鸭子才会产蛋多。”“虽然麻烦，但是必须这样做。以往有些老养殖户怕鸭子饿着，不去控制鸭子的饮食，结果，这些鸭子下了几个月的蛋就成了废鸭，处理掉，损失很大。”而王伟这一批鸭子由于饮食控制得当，已经下了近两年多，产蛋率仍很高。

小鸭蛋促成大合作

王伟的大棚开始走上正轨，规模逐渐扩大，但他并

没有满足，开始琢磨着联合周边村民，一起将小鸭蛋做大。

看到王伟赚到钱，周围很多村民也开始跟着他一起养蛋鸭。2010年，在鄄城县残联和乡政府的支持下，王伟租用了一个废弃的窑厂发展他的养殖事业，投资200万元，建起了养殖基地，也成为山东省残疾人创业项目。为了带领更多的村民致富，他成立了鄄城县樱桃谷蛋鸭养殖专业合作社。

合作社养殖户平时都愿意到王伟的办公室，向他学习养殖经验。“有什么事大家一起商量，相互出主意才能将把合作社办得更好，大家才能赚更多的钱。”王伟说。有了合作社的依靠，养殖户们不仅销路有保障，而且进货渠道统一，可以节省很多运费和饲养成本。现在，合作社有30多家养殖户，王伟和他的合作社的蛋鸭养殖在鄄城已经远近闻名。

现在，王伟的合作社有34个种鸭大棚，5万多只种鸭，每天能产1000多只鸭蛋，能卖3000多元，王伟的年收入也有上百万元。提起下一步的打算，王伟说，他觉得麻鸭养殖也是一个不错的项目，准备扩大养殖基地后进军麻鸭养殖市场。据悉，鉴于王伟带动周边群众奔小康走上致富之路，2008年当选为鄄城县首届“十大杰出残疾人”。

菏泽城市人家 “7.9折签单惠”持续进行中

中秋已至，喜气四溢，手提红色礼盒的人们，虽然步履匆匆，却是笑意盈盈，而“家”这个词已不再是安静地坐落在我们心底最柔软的地方，它是在我们的问候和祝福中起舞，在和亲人把酒共享天伦之乐中闪亮……

2011年9月9日-12日，城市人家装饰集团菏泽公司为迎接教师节、中秋节双节的到来，特举办“签单惠”活动。

此次活动主题“签合

同，工程造价无条件7.9折”，并且到店即有礼品赠送。活动受到了菏泽广大业主的关注，前来咨询的业主络绎不绝，场内座无虚席，每日签单的客户都到凌晨才渐渐散去。7.9折的震撼价格无疑给业主带来震撼的低价、高品质、高环保的尊贵享受。“签单惠”活动期间，现场成功签约了26户。“材料代金券”也于活动期间亮相，给广大业主带去了最优惠的“一站式”购物大型团购会以及最实用的装修课

堂。

在场的不少业主迫不及待地与设计师埋头交流。伴随着妙曼的音乐，整个活动始终在音乐声与笑声中进行。

没有赶上节日期间“签单惠”的业主朋友也无需遗憾，佳节虽过，为给更多的业主朋友带来实惠，“7.9折签单惠”依然持续进行中。城市人家装饰希望在这金秋之月，带给业主最温馨的祝福，解决业主对装修的烦恼与困惑。（小娟）

华阳中秋舞会激情开幕

灯火辉煌不夜天，华阳歌舞乐空前。一年一度中秋至，花好月圆家家圆。

9月8日晚，华阳总部广场，华阳中秋舞会激情开幕。华阳房产自成立以来，从大处着眼，从小处入手，始终关注企业文化的培养，注重员工的成长，让员工快乐学习，快乐工作。

9月8日，是华阳房产生日，又恰逢中秋，为庆祝公司成立十三周年和欢度中秋佳节，华阳房产特意为全体员工精心准备了一台丰富的“中秋晚餐”——中秋舞会。全体员工在总部广场围成“U”字型会场，桌上摆满了月饼、苹果、香蕉等，舞会伴着一段精彩的现代舞

蹈拉开序幕，喧声夺人，气势如虹。首先，公司柴总受李总委托发表了热情洋溢的中秋贺词。回顾昨天，一路艰辛一路坦然；直面今天，把握机遇迎接挑战；展望明天，前景广阔道路幽远。接着，伴随着优美动听的舞曲，一对对舞伴迈着轻

快的舞步进入舞池，把舞会推向高潮，一曲曲男女独唱令舞会渐入佳境。最后，舞会在一首难忘今宵的歌声中拉下帷幕。

此外，华阳房产还邀请了烟台龙口南山地产的销售总监王总等一行3人，共赏明月，共谋发展。（华阳）



新生代性能中级车

Cruze 科鲁兹

雪佛兰

CHEVROLET

未来，为我而来

年轻人购车季

“贷”上科鲁兹，没房没钻敢结婚！

无需常住户口，无需本地房产，无需担保人。

科鲁兹超低首付2万元，轻轻松松发动小“兹”生活。

+

≠裸婚

菏泽润华汽车销售服务有限公司

地址:菏泽市开发区广州路2888号菏泽润华汽车4S店 电话:05305587000

1.6 SL MT 10.99万元

1.6 SE MT 11.99万元

1.8 SX AT 15.12万元

1.6 SL 大地版MT 11.39万元

1.6 SE AT 13.49万元

1.8 T 涡轮增压 15.99万元

1.6 SL 天地版AT 12.79万元

1.8 SE AT 13.89万元

可按揭购买科鲁兹2011款车型及详情