



便利就是生产力 家边也能赏购车

车市流行“城市展厅”

长期以来,济南人所熟知的汽车集散地大多分布在工业南路、工业北路,经十西路、经十东路、二环南路等几大路段,但大都存在位置偏远、购车保养不便的问题。随着车市竞争日趋激烈,车商们逐渐认识到“便利就是生产力”,开始将目光投向更为繁华的市中心,促成了一种新的汽车营销业态“城市展厅”的出现,让消费者在家门口就能方便地赏车购车。与此同时,“保养维修上门”的售后服务模式也渐成趋势。在车市逐渐步入“买方市场”的当下,越来越多的有车族过上了“懒人”般的幸福生活。

韩杰

市区“迷你店”——走过路过不会错过

周一下午,记者在省体育中心外围的鸿发森岳别克专卖店看到,虽然是工作日,但是来此看车购车的市民络绎不绝。一对年轻情侣告诉记者,他们打算国庆节前购车,“全济南卖车的这儿数这里最近便,而且看车的同时还能逛街,一举两得。”

伴随着生活节奏的加快,人们的时间观念越来越重,地处“城郊结合部”的汽车商圈显然无法满足市民购车需求,但倘若在市中心建4S店,寸土寸金的昂贵费用也令车商们望而却步。于是,仅仅具备展示与销售功能的“2S专卖店”应运而

生。2005年,鸿发汽车体育中心店开张,在当时酒吧林立的体育中心一带显得很“另类”,但仅仅几年后,大大小小的汽车品牌展厅已如雨后的春笋般“包围”了大半个体育中心,形成了济南最大的2S店集群。截止目前,省体中心外围已有包括别克、雪佛兰、荣威、上海大众、长安福特、东风日产、斯巴鲁在内的十几个品牌驻扎在此,在为消费者带来便利的同时,也对经销商的销量起着举足轻重的作用。采访中记者了解到,省体店的销量普遍占到4S店总销量的2-3成不等,此外还能起到宣传品牌及引导消费者前往4S店消费的作用。此后出现的奥体汽车专卖店集群,也是复制了省体店的成功模式。

除此之外,为主力车型打造专属展示空间也成为



(图文无关)

“迷你店”的一个新兴功能。位于明湖东路的东风悦达起亚K5展厅及经十路马自达6城市展厅是以单独展示其主流产品的形式推出,据东风悦达起亚山东大区市场负责人张永杰介绍:“K5展厅的设计风格、服务模式完全参考了起亚汽车韩国本土的先进模式,提供更为高档、专业的服务。”截止目前,这种差异化的服务已经被众多的个性化车主所接受。

“城市展厅”——豪华车“亲民”新举措

近两年豪华车品牌在华竞争升级,促使不少大品牌放下身段,寻求各种途径与消费者“亲密接触”,建造城市展厅成为它们亲民的最好平台。这些品牌的城市展厅面积比体育中心“迷你展厅”大得多,并非独立施工,而是利用原有建筑设施改造而成。例如不久前在圣凯财富广场落户的济南万宝行新BMW品鉴中心,不仅展示汽车,还兼营宝马精品如服饰、车模、钥匙扣等,与泺源大街上的其他商铺相比,这里更像一个

宝马品牌文化的陈列馆。

另一家位于英雄山路上的济南之星奔驰市中展厅,自去年开业以来,就肩负起销售的重任。店内负责人告诉记者,市中展厅的销量已占到总销量的30%左右,并且弥补了奔驰在市区西部的空白市场。

“上门服务”——售后水准向家电看齐

尽管汽车城市展厅解决了消费者选车购车难的问题,但维修保养时仍然要跑4S店,虽然现在的4S

店都设有休息区,以供车主打发无聊的维修保养时间,但若省去这段时间无疑是最好的方法。一些汽车品牌索性从这一点上入手改进,以售后促销售。

济南万宝行于7月推出的宝马维修保养免费取送车服务受到不少车主的欢迎。记者近日以车主的名义拨打了宝马4S店的售后电话,工作人员告诉记者,若要取送车辆需至少提前半天时间进行预约,由双方协商上门取车时间,并在工作完成后约定时间送交车主手中,但取送车辆必须在保修期内并已投保。

9月9日,上海汽车在山东启动了以“到家式”服务为特色的“宅捷修”服务品牌,为保修期内的车辆一年提供两次免费上门服务或接送车服务。在腊山立交附近上班的荣威车主张先生算是济南最早尝到“宅捷修”甜头的人,几天前他的座驾荣威550发生故障,本想打电话预约到店维修时间,却被告知将由工作人员上门查看,不到40分钟,售后服务人员就赶到张先生的单位现场作业,不仅解决了问题还顺便做了额外的维修保养,并在交车时赠送了纸巾与矿泉水。“很感动,很贴心”,张先生对此很是满意。

AVEO 爱唯欧

新生代越级性能小车



雪佛兰
CHEVROLET

——未来 为我而来——



主流中级车安全配置,
荣膺E-NCAP欧洲碰撞五星



主流中级车性能装备,
越级操控原汁原味

- 全新1.6升 Ecotec DVVT 发动机
- 六速手自一体变速箱
- 纯正欧洲运动底盘



同级超长车身尺寸4399mm,越级空间享受

7.88万起,即刻拥有新生代越级性能小车 雪佛兰爱唯欧
(已扣除3000元国家节能惠民补贴) 1.4升 SL自动挡车型同期到店!

邹城润德汽销 电话:(0537)5305666
青岛奥达汽销 电话:(0532)88705000
青岛成益达汽销 电话:(0532)80988333
潍坊瑞星汽销 电话:(0536)8818883
临沂悦翔汽销 电话:(0539)7675588
莒南远通汽销 电话:(0539)7689777
日照鸿发海通汽销 电话:(0633)3987977
济宁朗妮宇宁汽销 电话:(0537)2799555
商河鸿发森泉汽销 电话:(0531)84803001
乐陵通途汽销 电话:(0534)6661999
东营市广通瑞达汽销 电话:(0546)7070888
山东鸿发森泉汽销经十路店 电话:(0531)82072977
山东彩虹汽销 电话:(0546)7783777
泰安岳海兰泰汽销 电话:(0538)8567222
山东德州通宇汽销 电话:(0534)2727666

滨州市金通汽销 电话:(0543)2212222
青岛名通汽车 电话:(0532)86101333
胶南奥达汽销 电话:(0532)82190666
潍坊瑞恒汽销 电话:(0536)3799677
临沂凯华汽销 电话:(0539)7068678
威海市美裕达汽销 电话:(0631)5922366
莒县鸿发汽销 电话:(0633)3951666
青岛成富达汽销 电话:(0532)86622555
济阳鸿发森泉汽销 电话:(0531)81171771
临清通泰汽销 电话:(0635)2350033
山东润艺汽销 电话:(0531)87297866
章丘鸿发森泉汽销 电话:(0531)81295555
淄博铸泰汽销 电话:(0533)2977001
聊城通泰汽销 电话:(0635)6977777
莱芜华贸盛达汽销 电话:(0634)6782666

枣庄金通汽销 电话:(0632)3251166
青岛平运汽销 电话:(0532)88365888
潍坊瑞信汽销 电话:(0536)5678588
诸城广潍天成汽销 电话:(0536)6015588
沂水远通汽销 电话:(0539)2227177
威海市美成达汽销 电话:(0631)6260688
烟台华洋汽销 电话:(0535)6016666
潍坊瑞博汽销 电话:(0536)6231001
梁山润豪汽销 电话:(0537)7737567
沂源铸泰汽销 电话:(0533)3258556
山东润艺天成汽销 电话:(0531)88772111
山东彩虹瑞丰汽销 电话:(0546)7765577
淄博昌润汽销 电话:(0533)3589699
济宁润豪汽销 电话:(0537)2988666
菏泽润艺汽销 电话:(0530)5537000

青岛润威汽销 电话:(0532)87985666
青岛成汇达汽销 电话:(0532)86122555
潍坊润兰汽销 电话:(0536)7369000
青州润兰汽销 电话:(0536)3298123
费县远通汽销 电话:(0539)5937777
威海市美亚达汽销 电话:(0631)8182688
烟台中升华美汽销 电话:(0535)3386777
禹城通宇汽销 电话:(0534)7752666
滨州市岳海滨兰汽销 电话:(0543)2189777
高密丰源汽销 电话:(0536)2125222
山东鸿发森泉汽销英雄山路店 电话:(0531)82787000

400-820-1912
800-820-1912
www.chevrolet.com.cn



1.4升 SL MT(两厢/三厢、钛银灰内饰) 8.18万元
1.4升 SE AT(两厢/三厢、砖红/钛银灰内饰、配备OnStar) 10.18万元

1.4升 SL AT(两厢/三厢、钛银灰内饰) 9.38万元

1.6升 SX MT(两厢/三厢、砖红/钛银灰内饰、配备OnStar) 9.98万元

1.4升 SE MT(两厢/三厢、砖红/钛银灰内饰) 8.78万元

1.4升 SE MT(两厢/三厢、砖红/钛银灰内饰、配备OnStar) 8.98万元
1.6升 SX AT(两厢/三厢、砖红/钛银灰内饰、配备OnStar) 11.18万元