

“轩逸0负担 款待1+1”

——东风日产轩逸购车售后增值活动火热开启

9月1日-10月31日,东风日产将在全国各专营店推出“轩逸0负担 款待1+1”主题活动,消费者在购车时享受贷款0负担和售后保修0负担的款待。这次活动打破了简单的降价和让利的促销形式,将注意力聚焦于替用户增值、为消费者提供更多落在实处的优惠和服务,使轩逸的“款待”价值再一次实现了升级。

“轩逸0负担” 想消费者之所想

此次“轩逸0负担 款待1+1”活动,惠及东风日产全国所有专营店,涵盖轩逸所有车型。“0负担”包含购车贷

款0负担和售后保修0负担。据悉,购车贷款0负担是:购车时只需首付50%,一年后付清余款即可,这期间享受0利率0月供的优惠。在售后保修方面:购置新车即可在轩逸原有的2年6万公里保修政策基础上,获赠2年4万公里的延保产品,累计多达4年10万公里的延保服务,延保产品内容与原厂保修内容基本保持一致,其价值分别为,轩逸1.6L为3298元,轩逸2.0L为4298元。

活动期间的购车流程也十分简易便捷,如确定购买车辆,专营店会先给购车者一份临时凭证,提车时,购车



者凭此证领取销售单即可。东风日产市场部相关人士指出:“推出此项活动,是从消费者购车和用车的角度出发,首先是针对今年不断攀升的贷款利率和令无数家庭头痛的月供,实现购车的

‘0利率’和‘0月供’。同时,针对消费者日益关注的用车、养车问题,通过‘售后保修0负担’的售后政策,希望能够缓解用户的经济压力,为消费者提供实实在在的用车价值。”

“款待”升级 轩逸领跑中级车市

自上市以来,轩逸其“款待家人”的独特理念,一直备受消费者的青睐和追捧。在2010年J.D.POWER中国车辆可靠性研究结果中,轩逸力压群雄,荣登中型车细分市场可靠性榜首。2010年轩逸销售超过14万台,位居细分市场前列;今年上半年,其累计销量达64735台,以月均过万的骄人业绩,稳居中级车市前两名。

对驾驶者而言,轩逸搭载的2.0升MR20DE引擎和CVT无级变速器组成“黄金组合”,使其动力输出充沛又平顺,为驾驶者提供酣畅淋

漓的驾驭体验;而对于家人,轩逸更是“款待”有加,2700MM超长轴距造就宽大后排膝部空间,足可媲美B级车的水平,使乘坐者宛如坐在家里的沙发上,十分宽适;另外,轩逸时尚大气的外观和优秀的燃油经济性也是“款待家人”的重要筹码。

轩逸所处的中级家轿市场中,单一的价格、性能等,已不再是争夺消费者的最有利“武器”,消费者更注重产品的综合价值感受。此次活动的推出,东风日产就是在原有“款待”的基础上,给消费者带来更多实惠,替消费者“分忧”,使“款待”实现了又一次的价值升级。(若然)

比亚迪血拼金九银十



随着“金九银十”传统销售旺季的到来,也让各大车企开始为抢市场,拼销量忙碌起来,国内新锐车企比亚迪自然也不例外。为了抢占济南市场,现济南菲源特推出特卖活动,比亚迪F3R精英型4.28万元,F0炫酷型2.89万元,L3舒适型5.78万元,本次活动仅限前50台截止于9月30日。限量50台先到先得!

宽适空间显大气

F3R时尚11版的最大亮点之一在于尺寸。在如今推崇大空间的国内消费者面前,这一优势也极具竞争力。F3R一改两厢车空间不足的形象,以“两大厢”的姿态亮相,整车长4325mm、宽1705mm、高1490mm,超大的车身和长达2600mm轴距,驾乘空间堪比同级三厢车,完全满足了一般家庭的乘用需求。在储物空间方面,比亚迪F3R采用掀背开启式厢门,使后备厢容积达到360L,空间得

到大幅提升,不论平日出行购物还是家庭自驾旅游,“两大厢”都能轻松应对。

节油环保超省心

在油价高企的如今,能有一款节油的车陪伴,将为主省去不少烦恼,而以节能环保为己任的比亚迪,不仅在电动车方面领跑世界,传统燃油车也是力求节油。

比亚迪自主研发的BYD473QB全铝发动机为比亚迪F3R时尚11版提供了强大的心脏,轻量化设计全铝合金16气门发动机,有效降低了整车的重量,该发动机具有79kw的大功率在同级别里位居前茅,最大扭矩达144N·m也是同级别车中的佼佼者,其独创的低转速高输出性能成为同排量中最省油的发动机,百公里最低油耗仅为4.7L。同时使得车子起步和加速更快,全面呈现出呈现出轻、快、省三大特性,良好的省油特性为此款车也加分不少。

比亚迪F3R时尚11版舒适型配置表:

- 2600mm超长轴距
- 1.5L全铝合金发动机
- 防潜滑高级打孔豪华皮座椅
- VMP智能助力转向系统
- 195/60 R15宽胎
- ABS+EBD+SRS双安全气囊
- ECU节油控制电脑
- 3H高刚性车身+四门防撞钢梁
- 电子智能防盗
- 工信部核定综合油耗6.5L/百公里(享受3000元国家节能惠民补贴)

鲁能开源集团济南菲源

比亚迪店

销售热线:0531-88678998

地址:北园大街全福立交桥西300米路北(BRT北全福站)

比亚迪山东匡山汽车销售服务店

销售电话:0531-85975508

85961088

地址:匡山汽车大世界东区

睿达3M贴膜店庆大酬宾

金秋九月,大学生创业睿达汽车服务迎来了四周年店庆,为感谢社会各界对大学生创业的支持,特推出以下优惠活动:

钛诺贴前挡送四门加后挡,最低960元全车,并赠送价值380元—880元大礼包。(备注:礼包内含100—300元油卡)

3M全系列超低折扣,并赠送280元—580元大礼包。

精品装具、美容、维修保养活动进行中。

睿达汽车服务坐落于市中区阳光舜城,主营汽车贴膜装具、维修保养,公司在济南共有3家店面,总店店面近

1000平米,睿达是3M太阳膜官方挂名授权商,美国钛诺太阳膜山东省代理,3M朗美脚垫、3M镀膜山东省总代理,保证正品,低价。

太阳膜市场的混乱,以及广大车主朋友对太阳膜知识的欠缺,导致很多车主贴到劣质膜,劣质膜含有甲醛有害物质,不仅有害车主朋友的身心健康而且清晰度低,影响驾车的视线,从而留下安全隐患,大致通过摸手感、看清晰度、闻气味、刮颜色、测性能来鉴别质量的优劣,劣质膜手感薄、易褪色、清晰度低,并且有刺鼻的问道,但是现在市场上流通着

很多高仿货,正常的鉴别方法对普通消费者而言很难鉴别清楚,选择一家正规的贴膜商才是最有效的捷径。在济南技术好、价格低、信誉度高的贴膜商,睿达汽车服务首屈一指。

睿达是由大学生艰苦创业而成,在三年的运营中,为济南四五千辆车提供高质量施工,特聘3M贴膜大赛冠军为主管技师,其优廉的价格,高超的技术,完善的售后服务,得到了济南有车一族的一致好评。

电话:0531-82860331
82862709
24小时热线:15966611039

科技智能引关注 哈弗H6预订火爆

哈弗H6在济南接受预订以来,形势非常火爆,目前预订仍在火热进行中。据已预订哈弗H6的准车主表示:作为国内SUV领军品牌旗下的重磅车型,哈弗H6在舒适、安全、操控等方面的优势令人期待,选择哈弗H6有充足理由。以高科技装备和高性能设计为支撑,打造高品质产品的“三高战略”是长城汽车进入高端市场的产品定位规划,而哈弗H6丰富的智能化配置无疑将为消费者带来舒适、安全、便捷的驾乘享受。领先科技力量的注入大大提高了整车商品价值,全面提升了哈弗H6的产品竞争力。伴随着业界和用户的热情期待,哈弗H6将在国内SUV市场掀起新一轮的销售热潮。

目前,哈弗H6的预订活动仍在火热进行中,其推出

的“智享6+1”新车预订活动,只需缴纳6元订金,并按购车合同缴纳规定款项,就有机会获取苹果ipad平板电脑、哈弗H6限量车模等购车大奖。想要享受哈弗H6的卓越品质的车主,您还在等什么呢?请立即行动吧!山东齐鲁宝源长城汽车旗舰店

地址:济南市工业北路56-7号(王舍人镇政府对面)

销售:0531-8898 8866 8898 8899

维修:0531-8898 7766

北园店:济南市北园大街69号山东汽车城东院

销售:0531-8866 9996



维修:0531-8581 9900

匡山店:济南市二环西路匡山汽车大世界东区3号

销售:0531-87569966

8226 7000

段店店:济南市经十西路217号中国重汽集团大楼对面

销售:0531-8226 7111 8756 6067

济阳店:济阳富阳路69号新汽车站西行300米路北

销售:0531-8117 2999

维修:0531-8117 1678

www.relyauto.com 服务咨询热线:400-883-8888

2012款X5 11.68万元起 V5 9.48万元起

5号风暴来袭! 威麟V5/X5/H5新品联袂上市

老款威麟V5 8.58万元起

济南东岳汽车集团 威麟4S店 销售热线:0531-82765268

地址:济南市市中区二环南路7308号(济大西校东南门对面)

V5

X5

H5

家商全能MPV

全领域SUV

高性能商旅舱

RELY 威麟