

“十一”出游系好保险“安全带”

临近“十一”黄金周,出行、出游的计划又提上了市民的议程,市场对假日出行保险保障的需求自然也越来越大,但人身意外险、旅游意外险、旅行社责任险,附加意外医疗保险等涉及意外保障的保险,应该如何选择搭配,为自己出行提供保障呢?为此,记者咨询了保险专家,帮助市民为旅途保驾护航。

灵活选择假日出游险种

节假日出行,假日专属险种最划算。据中国人寿临沂分公司资深理财顾问李先生介绍,目前中国人寿专门针对市民外出旅游推出“乐



游旅行保险计划A款”,其保障范围分意外保险、医疗保险和丧葬保险,国内旅游金额为15万元,而游客所需支付的保费仅为2-3天期14元、4-5天期22元,6-8天期28元。

同时,市民可以根据出行的方式,通过旅行社或直接到保险公司购买与旅行天数相符的短期意外险,即可获得相应的保障。

针对性地搭配保障计划

保险专家表示,如果客户只是针对出游,那么完备的旅游保险至少应该包括以下几个内容:首先是旅游者人身意外伤害险。这主要是

针对旅行期间,投保人由于意外事故导致身故、烧伤或者不同程度的残疾给予一定赔偿,同时,建议投保人还应该附加意外医疗保险,以保证出现意外导致门诊和住院费用也能获得赔偿。

此外,对于经常外出旅游的市民而言,可以提前在保险公司购买一份全年交通意外险,就可在该年的任何时候享有交通意外保障的权利,作为外出保障的一份补充。总而言之,不论何种意外保险,均应该针对自身需求的保障范围进行合理的搭配。

自驾出游人均需买保险

有自驾游打算的消费者,建议出行前购买短期全车盗抢险,花100元左右即可投保一个月的全车盗抢险;如果没有投保车上人员伤害责任险,可以考虑每个座位投保2万元,一个月花费约25元;如果车况不是很好,可以考虑投保一个月的车辆损失险,花费约150元。除了车,还应该根据自己出游的天数以及风险状况自由选择短期人身意外险。

(专刊记者 魏玉娜 邵明习)

中国人寿即交即领型分红险退市引发抢购热潮

本报讯 中国人寿临沂分公司在中秋佳节与国庆节期间推出福满一生回馈活动以来,受到社会各界广泛关注,仅9月22日当天全市投保超过千人。据悉,临沂分公司定于双节期间限量销售福满一生2000件,目前仍有少量余额可以购

买。到底是什么原因让国寿福满一生在短短时间内再度跻身热销产品之首?记者咨询了中国人寿临沂分公司资深理财顾问李先生。他认为,这款产品“高返还、高保障、高收益”的特点和即交即领的设计非常贴合

客户需求,中国人寿国务院直属国有险企的地位和世界五百强的企业实力也坚定了客户购买的信心。

据悉,国寿福满一生投保范围非常广泛,凡出生二十八天以上、五十五周岁以下,身体健康者均可作为被保险人。同时,为了最大限

度地发挥分红险理财与保障的双重功能,“福满一生”特别设置了多重回报,帮助被保险人抵御通胀、实现资产保值。

国寿福满一生两全保险凭借高返还、高保障、高收益,即交即领

的优点,成为今家庭理财的首选寿险产品。如有需要请您及时咨询中国人寿临沂分公司。(专刊记者 魏玉娜 邵明习)



中行推出“举国同庆 好礼喜刷刷”活动

刷卡满一定金额可获赠100元礼品

本报讯 为了回馈广大持卡客户,中行临沂分行将于10月1日至2日,在九州商业大厦、桃源大世界举办“举国同庆 好礼喜刷刷”活动,持卡客户到以上两个商场购买百货类商品(超市除外),满足一定刷卡金额,即可获赠相应礼品。

据了解,活动中,凡

是购物刷卡单笔消费满399元、699元、1199元以上者,可分别获赠价值20元、50元、100元礼品。每家商户每天每份礼品分别限领180份、130份、75份。每卡只能参加一次兑奖,每卡返礼品最高100元。

“‘举国同庆 好礼喜刷刷’活动的奖品十分多样,可让持卡者感受到

真正的实惠。”中行临沂分行相关负责人向记者介绍道,“举国同庆 好礼喜刷刷”活动的奖品数量有限,先到先得,送完为止。参与者可关注活动地点内的海报宣传,积极参与,即可享受中行刷卡优惠活动。

中行还五大系列刷卡享优惠活动继续中,依照

时间段的不同,分别为:即日起至2011年12月31日的“1-5折超值换,缤纷好礼乐翻天”、“轻松注册,千分到手”、“百万积分,一挥而就”、“惊喜‘分’享季,首刷劲送5000分”四大积分主题活动,以及即日起至2011年10月10日、积分可享

受累积加倍的“佳节喜刷刷,积分倍倍加”活动。这些活动让持卡客户真正体会,中行刷卡优惠无处不在。

(专刊记者 魏玉娜 化强 通讯员 钱存)



国庆佳节缤纷季 建行分期优惠多

买车、装修均能享受零手续费、零利息优惠

本报讯 持有龙卡的用户注意啦!为迎接“十一”假期,国庆佳节期间建行临沂分行携手众多商家隆重推出龙卡分期优惠活动。在黄金周办理龙卡分期不但能享受汽车、家居优惠,还能获得苏宁电器超级团购优惠。

据悉,使用龙卡分期购

买汽车,可享受分期品牌零利息、零手续费优惠。其中,12期零利息、零手续费的合作品牌有北京现代、悦达起亚、吉利汽车、一汽大众、长安铃木、东风本田;12期、18期零利息、零手续费的合作品牌有一汽马自达;12期、24期零利息、零手续费的合作品牌有广汽丰田、一汽奥

迪;12、18、24、36期零利息、零手续费的合作品牌有广汽本田等。

同时,使用龙卡购买家居家装,也能提供零利息、零手续费优惠。据悉,6期零利息、零手续费的合作商户有怡景丽家、亮美嘉;6期、12期的合作商家有东易日盛、业之峰、阔达装饰。

另外,9月28日晚建行龙卡客户光臨临沂苏宁电器人民店,无需购物即可领取精美礼品一份,购物300元以上参加抽奖,中奖率100%;国庆期间在苏宁电器持龙卡分期购物刷卡更能享受6期、12期零首付、零手续费、零利

息。详情可咨询8055113、8055292。

(专刊记者 魏玉娜 邵明习 通讯员 张浩)



超越财富 寻找幸福

浦发银行贵宾客户相约“水边”话养生



本报讯 “超越财富、寻找幸福”。我们创造了大量的财富,但财富是否就等于幸福?幸福是什么?我们该如何寻找属于自己的幸福?9月23日,浦发银行临沂分行和贵宾客户相约“水边咖啡”,共话四季健康养生话题,让大家在紧张繁忙之余获得身心的休憩,点亮都市生活中那盏叫做“幸福”的灯。

一杯香浓的咖啡、一曲优雅的音乐、一组韵味十足的青花瓷……9月23日下午,在沂河边的水边咖啡厅,山东省中医院医学博士高兆旺给浦发银行临沂分行贵宾客户,带来了一场别开生面的“四季养生健康讲座”。“在这样优雅的环境

中,喝着咖啡,听着讲座,别有一番风味。”现场的客户刘女士露出了笑容。

“这是我行财富中心成立以来举办的首次贵宾客户活动,以后会多多举办类似活动,让客户在忙碌的生活中,放松身心,享受幸福。”浦发银行临沂分行副行长宋完成表示,浦发银行临沂分行专门开辟出二楼作为财富中心,目前正在装修,不久后将向客户开放,欢迎广大客户前往享受贵宾理财。

不远处,幸福正在向您招手,浦发卓信俱乐部正在等待您的加盟。据宋行长介绍,浦发银行正在进行名为“典藏青花神

韵,尊享卓信礼遇”的贵宾招募活动,活动设有“开卡礼”和“推荐礼”。活动期间,凡成功申领浦发卓信白金、钻石卡的客户均能获赠由中国当代工艺美术大师倾力创作的青花瓷精品,每件青花瓷品配有中国收藏家协会颁发的收藏证书和独一无二的定制编码,极具收藏价值。活动详情请咨询浦发银行临沂分行,地址:银雀山路43号,电话:8966788。

(专刊记者 魏玉娜 化强)

