



彩电展区 视听享受全面升级

近日,金鹰家电商场高调宣布,9月29日金鹰家电商场旗舰店即将盛大开业。该卖场坐落十市区最繁华的地段之一,银雀山路与通达路交汇,稍显一出,便在临沂家电市场引致轩然大波,无数消费者翘首以盼。

金鹰家电商场目前已五大卖场,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次金鹰家电商场旗舰店的开业,充分显示了金鹰家电商场对临沂消费市场的信心和立足临沂、辐射周边的“野心”!

近日,金鹰家电商场公布了作为旗舰店5楼彩电卖场的四大看点,广大消费者也对其全新的面貌充满期待,下面来一一领略。

观点2 品牌体验齐上阵

体验消费是近年来在家电卖场内比较流行的一种引导消费的方式,此次金鹰家电商场旗舰店开业,各彩电品牌展区都将开设视听体验区,其中包括数字高清彩电体验区、家庭影院风幕幕体验区、3D电视体验区、云系列智能电视互动区,让广大消费者近距离体验各品牌最新款型时尚的电视新品,亲身领略最新先进的技术,享受最完美的震撼效果,把握最流行的视觉潮流。

观点3 “放大”促销力度 实惠前所未有

据了解,旗舰店彩电展区面积已达2千多平,是其他卖场彩电展区的两倍多,超人的卖场环境不仅为顾客提供更好的购物场所,同时也为各品牌增设新功能、新展区提供了良好的平台。

观点4 引进新品类 打造名品广场

作为眼下最时尚的新品,智能电视将在旗舰店开业期间大量登场,对于新潮时尚消费群体而言,一部既可视电视又能上网冲浪的智能电视将是不错的选择,同时12寸超大平板电视、高端音响及健身器材也将在旗舰店中亮相,为消费者带来超级的视听享受的同时,也为爱好体育的广大消费者提供了一个体验健康生活的平台。

观点1 卖场面积扩大 购物环境升级

据悉,旗舰店彩电展示区面积已达2千多平,是其他卖场彩电展区的两倍多,超人的卖场环境不仅为顾客提供更好的购物场所,同时也为各品牌增设新功能、新展区提供了良好的平台。



冰洗展区 购物新体验 服务再升级

9月29日,金鹰家电商场旗舰店即将盛大开业,卖场坐落银雀山路与通达路交汇,营业面积近3000多平米,地理位置优越,是迄今为止鲁南地区单店面积最大的家电卖场。

金鹰家电商场旗舰店即将盛大开业,冰洗展区将以怎样一个全新面貌呈现给大家?相信广大消费者早已拭目以待,下面我们一起去领略一下金鹰家电商场旗舰店冰洗展区的风采。据悉,冰洗展区占地面积达2千多平,银雀、西门、美的、美的、美的、海信、容声、三星、TCL、小天鹅、松下、荣事达等国内外知名品牌在此落户。各品牌在技术创新、产品升级、服务等多个层面升级序幕也悄然拉开。

购物新体验 乐趣无限大

在消费需求日益个性化、个性化的今天,购物已经不仅仅是关注产品本身的价值,消费者更注重在产品购买中获得的购物体验。此次,冰洗展区的装修风格越来越家居化,把家电放到真实的生活中去,让消费者购买时一目了然。在产品上,美的“凡帝罗”系列滚筒冰箱将欧陆时尚艺术元素完美运用到冰箱设计中,升入了国际厨房市场欧式风格设计的新风貌。小天鹅滚筒洗衣机设计更加人性化,带给消费者更加舒适便捷的使用体验。

品质服务升级 再创行业新高度

据了解,旗舰店冰洗展区将推出一站式服务模式,根据消费者的需求和要求,不但提供量身定做整体家电配套方案,而且提供专业的家电维修、专人专车为您服务,不仅为消费者节省了大量的时间,还可以最大限度地保证消费者购买及日后使用的满意度。一站到底的快速与便捷、全流程无忧的超值与惊喜,将消费者的购买感受提升到一个新境界。

新品上市 独家首发

金鹰家电商场旗舰店经理李经理介绍,各项合资品牌新品上市,将在金鹰家电商场旗舰店独家首发,让消费者可以在第一时间买到心仪的高端产品。旗舰店开业之际,恰逢十一黄金周,届时将首展欧陆家居、松下、西门子、三星、LG、三洋等众多知名合资品牌共同打造低价盛宴,万件特价,十万件赠品,千万资源,实惠前所未有。

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

期待=省钱, 关注=实惠

金鹰家电商场旗舰店位于银雀山路与通达路交汇处(鲁南大厦对过),是鲁南地区最大的自购家电卖场。金鹰家电商场旗舰店日前已有五家分店,分别是东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店,此次开业的旗舰店是金鹰家电商场的第六大卖场,营业面积近3000多平米,做为旗舰店可谓实至名归。金鹰家电商场旗舰店开业期间,小天鹅将亲临开业现场!届时小天鹅将携百万老总现场签售,送出全城最低价!开业期间进店免费抽金条,1000升汽油免费送,30000份开业礼,品免费送,100台液晶电视,300台洗衣机,10000台超值特价家电,大放送!临沂经济文艺广播全体主持人倾情演出助阵!这一天巨惠空前,全城期待!这一天精彩纷呈,万众瞩目!

齐鲁晚报 鲁南商报
2011年9月26日 星期一
编辑：李洪华 组版：徐伟

齐鲁晚报 鲁南商报
2011年9月26日 星期一
编辑：李洪华 组版：徐伟

广告 | B1

金鹰家电商场旗舰店

9月29日 盛大开业



银雀山路与通达路交汇处

音青路店面积最大的自购家电卖场——临沂金鹰家电商场旗舰店,将于9月29日震撼开业!

金鹰家电商场经过7年的发展,已经发展成为一个拥有五家连锁店、专业售后服务中心、物流中心、员工数量超过1000人的家电连锁企业,其在临沂家电零售市场占有率长年保持在60%以上,累计顾客逾百万人次,成为临沂家电行业的领军者,旗下现有金鹰家电商场东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店五大卖场,均位于临沂的交通要道、繁华地段。

据悉此次开业的旗舰店是金鹰家电商场第六大卖场,也是目前为止金鹰家电商场在临沂投入最大手笔的门店,该店系斥巨资自购,位于银雀山路与通达路交汇处,交通便利,营业面积

达13000多平方米,顶级精装,尽显旗舰店品质,是迄今为止鲁南地区单店面积最大的家电卖场。自购卖场也让金鹰家电商场信誉与品质得到更加坚实的保障。

金鹰家电商场旗舰店无论是在产品丰富度、卖场环境、服务品质等方面,都有着极大地提升,该店共分为五层,一层为3C、车辆产品经营专区,主营通讯、数码、电脑、电动车、自行车等产品;二层为生活电器、家居用品经营专区,经营范围囊括各款高丰档小家电商品等;三层为空调、厨房电器、热水器产品经营专区;四层为冰洗、洗衣机专区;五层为彩电、音响专区。值得一提的是家居用品及苹果产品将首次在金鹰家电商场连锁店中登场,在极大的方便了消费者购物的同时,也为

更多苹果迷们提供了一个完美的体验平台。

此次金鹰家电商场旗舰店的开业,不仅代表着金鹰家电商场旗下又一家超级家电卖场的诞生,更代表着服务和购物体验的一次全新升级。众多世界三流家电品牌展示馆落户旗舰店,大部分采用开放式展示模式,真机出样、真机首销,全方位的体验式互动,给消费者零距离的亲身体验,功能、效果一目了然;对于消费者来说,金鹰家电商场旗舰店满足了高端消费人群的体验式要求,适应了市场3C产品的快速发展和城市商业综合体的快速崛起,带来的是全新的视觉冲击,体验冲击,以及服务方面的满足,旗舰店也将继续本着金鹰家电商场一直坚持的超低优惠原则,不断为临沂人民带来超值的家电产品和超高质量的售后服务。

本次旗舰店开业,恰逢十一国庆节,金鹰家电商场为此做了许多精心筹备,各厂家负责人也都纷纷表示将全力配合金鹰家电商场的各类促销活动,通过互动营销,资源互补,把更多的中高端家电产品让利给广大临沂消费者。其实,纵观金鹰家电商场销售历史不难发现,每次金鹰家电商场开业总会掀起一股销售高潮。此次旗舰店开业,金鹰家电商场将投入千万资源,包括丰富的赠品、奖品、特价、礼品等,以压倒性的资源优势作为开业大礼来回馈临沂的消费者,同时金鹰家电商场还坚持一贯的“低价”作风,所有品类价格将保持临沂市场的低价。

随着9月29日金鹰家电商场旗舰店开业时间的不断临近,该店的豪华阵容及开业盛况也渐渐显露出来。金鹰家电商场旗舰店将以他独特的魅力全面引领临沂风尚,成为临沂地区各大家电卖场的示范榜样,继续演绎金鹰家电商场领先的家电传奇!

回顾近几年家电消费市场,当有一款机型在不同商家售价相差不过十几元或者几十元,在近期被比价已经没有太多意义的前提下,家电消费的聚焦点在哪里?一次惬意的购物体验、一份满意的售后服务将成为消费者选择的关键筹码。做为金鹰家电商场旗舰店生活家电展区的一楼卖场,更加注重创新消费者的家居生活,有着更多方面的改变,将从产品、体验、服务、价格等多方面打造价值增值链,全面实现消费者购物体验升级。

在消费者更加注重购物体验的今天,更多的顾客热衷于先体验后购买,金鹰家电商场旗舰店在二楼小家电卖场为了迎合这一理念,打造了各品牌体验区,家电商品将与消费者零距离接触,消费者可以随意取用,或用自己想购买的物品,如九阳、美的、苏泊尔等知名品牌都将打造超过100平米的生活馆,为消费者提供更便捷的服务,体验式的购物乐趣将是前所未有的。

在体验中,采用开放式

更多苹果迷们提供了一个完美的体验平台。

此次金鹰家电商场旗舰店的开业,不仅代表着金鹰家电商场旗下又一家超级家电卖场的诞生,更代表着服务和购物体验的一次全新升级。众多世界三流家电品牌展示馆落户旗舰店,大部分采用开放式展示模式,真机出样、真机首销,全方位的体验式互动,给消费者零距离的亲身体验,功能、效果一目了然;对于消费者来说,金鹰家电商场旗舰店满足了高端消费人群的体验式要求,适应了市场3C产品的快速发展和城市商业综合体的快速崛起,带来的是全新的视觉冲击,体验冲击,以及服务方面的满足,旗舰店也将继续本着金鹰家电商场一直坚持的超低优惠原则,不断为临沂人民带来超值的家电产品和超高质量的售后服务。

随着9月29日金鹰家电商场旗舰店开业时间的不断临近,该店的豪华阵容及开业盛况也渐渐显露出来。金鹰家电商场旗舰店将以他独特的魅力全面引领临沂风尚,成为临沂地区各大家电卖场的示范榜样,继续演绎金鹰家电商场领先的家电传奇!

回顾近几年家电消费市场,当有一款机型在不同商家售价相差不过十几元或者几十元,在近期被比价已经没有太多意义的前提下,家电消费的聚焦点在哪里?一次惬意的购物体验、一份满意的售后服务将成为消费者选择的关键筹码。做为金鹰家电商场旗舰店生活家电展区的一楼卖场,更加注重创新消费者的家居生活,有着更多方面的改变,将从产品、体验、服务、价格等多方面打造价值增值链,全面实现消费者购物体验升级。

在消费者更加注重购物体验的今天,更多的顾客热衷于先体验后购买,金鹰家电商场旗舰店在二楼小家电卖场为了迎合这一理念,打造了各品牌体验区,家电商品将与消费者零距离接触,消费者可以随意取用,或用自己想购买的物品,如九阳、美的、苏泊尔等知名品牌都将打造超过100平米的生活馆,为消费者提供更便捷的服务,体验式的购物乐趣将是前所未有的。

在体验中,采用开放式

随着9月29日金鹰家电商场旗舰店开业时间的不断临近,该店的豪华阵容及开业盛况也渐渐显露出来。金鹰家电商场旗舰店将以他独特的魅力全面引领临沂风尚,成为临沂地区各大家电卖场的示范榜样,继续演绎金鹰家电商场领先的家电传奇!

回顾近几年家电消费市场,当有一款机型在不同商家售价相差不过十几元或者几十元,在近期被比价已经没有太多意义的前提下,家电消费的聚焦点在哪里?一次惬意的购物体验、一份满意的售后服务将成为消费者选择的关键筹码。做为金鹰家电商场旗舰店生活家电展区的一楼卖场,更加注重创新消费者的家居生活,有着更多方面的改变,将从产品、体验、服务、价格等多方面打造价值增值链,全面实现消费者购物体验升级。

在消费者更加注重购物体验的今天,更多的顾客热衷于先体验后购买,金鹰家电商场旗舰店在二楼小家电卖场为了迎合这一理念,打造了各品牌体验区,家电商品将与消费者零距离接触,消费者可以随意取用,或用自己想购买的物品,如九阳、美的、苏泊尔等知名品牌都将打造超过100平米的生活馆,为消费者提供更便捷的服务,体验式的购物乐趣将是前所未有的。

在体验中,采用开放式

随着9月29日金鹰家电商场旗舰店开业时间的不断临近,该店的豪华阵容及开业盛况也渐渐显露出来。金鹰家电商场旗舰店将以他独特的魅力全面引领临沂风尚,成为临沂地区各大家电卖场的示范榜样,继续演绎金鹰家电商场领先的家电传奇!

回顾近几年家电消费市场,当有一款机型在不同商家售价相差不过十几元或者几十元,在近期被比价已经没有太多意义的前提下,家电消费的聚焦点在哪里?一次惬意的购物体验、一份满意的售后服务将成为消费者选择的关键筹码。做为金鹰家电商场旗舰店生活家电展区的一楼卖场,更加注重创新消费者的家居生活,有着更多方面的改变,将从产品、体验、服务、价格等多方面打造价值增值链,全面实现消费者购物体验升级。

在消费者更加注重购物体验的今天,更多的顾客热衷于先体验后购买,金鹰家电商场旗舰店在二楼小家电卖场为了迎合这一理念,打造了各品牌体验区,家电商品将与消费者零距离接触,消费者可以随意取用,或用自己想购买的物品,如九阳、美的、苏泊尔等知名品牌都将打造超过100平米的生活馆,为消费者提供更便捷的服务,体验式的购物乐趣将是前所未有的。

在体验中,采用开放式



高端品牌入驻 格力文化园震撼登场

9月29日,三控空调展厅的展示将在金鹰家电商场旗舰店拉开序幕,在全新亮相的空调展厅内,消费者可以通过实机展示、系统说明等综合方式直观的了解各品牌空调系列产品和先进技术,空调展厅按照不同系列、不同能效等级在展厅展示。消费者可以很轻松地在这里找到自己理想中的那一款,很大程度上满足了消费者对质量、性能、美观、时尚性的多样化需求。

随着家电消费的不断升级,家电高端化趋势已初露端倪,在家电消费中,做为白色家电龙头的空调,高端化趋势发现得更为明显,此次金鹰家电商场旗舰店开业,格力、海尔、美的、长虹、志高、奥克斯、海信、科龙等几龙头品牌相继入驻,纷纷推出高端新品,其中奥克斯推出了高端制热新品——代具有超强制热功能的“热霸”空调,志高空调推出集大成者的高端新品——全球首合“CJ-铜仰面变频至尊三超”空调,全球白电王者海尔的脚步也是格外迅速,海尔也推出了国内首款中国专利的“除甲醛”空调,不仅极大的满足了消费者对家电高端时尚、个性化的追求,而且也金鹰家电商场旗舰店空调市场的发展奠定了坚实的基础。

格力空调文化园震撼登场

据了解,此次金鹰家电商场旗舰店开业,可谓是惊喜不断!格力空调文化园将在金鹰家电商场旗舰店中首次登场,占地近2000平方米,据空调部经理介绍,格力文化园在整体风格上延续了格力第一店的文化精髓,在展陈设计上更注重了细节雕琢和格力特色文化的挖掘。在产品展示上,格力变频系列空调变频传统外观设计融科技与时尚于一体,首创“空能机身”外观,以螺旋式风模式,书写了空调历史传奇。在家电业激烈搏杀的生死场,格力空调文化园散发着蓬勃的幽香,在仁人先哲耀眼的光芒中款款而来,给您一颗心灵的芳草。文化园的开设,引领了现代商业文明新风潮,也是金鹰家电商场顺应家电历史发展潮流做出的一次战略性选择。



小家电展区变化大 购物升级为顾客

随着9月29日金鹰家电商场旗舰店开业时间的不断临近,该店的豪华阵容及开业盛况也渐渐显露出来。金鹰家电商场旗舰店将以他独特的魅力全面引领临沂风尚,成为临沂地区各大家电卖场的示范榜样,继续演绎金鹰家电商场领先的家电传奇!

回顾近几年家电消费市场,当有一款机型在不同商家售价相差不过十几元或者几十元,在近期被比价已经没有太多意义的前提下,家电消费的聚焦点在哪里?一次惬意的购物体验、一份满意的售后服务将成为消费者选择的关键筹码。做为金鹰家电商场旗舰店生活家电展区的一楼卖场,更加注重创新消费者的家居生活,有着更多方面的改变,将从产品、体验、服务、价格等多方面打造价值增值链,全面实现消费者购物体验升级。

在消费者更加注重购物体验的今天,更多的顾客热衷于先体验后购买,金鹰家电商场旗舰店在二楼小家电卖场为了迎合这一理念,打造了各品牌体验区,家电商品将与消费者零距离接触,消费者可以随意取用,或用自己想购买的物品,如九阳、美的、苏泊尔等知名品牌都将打造超过100平米的生活馆,为消费者提供更便捷的服务,体验式的购物乐趣将是前所未有的。

在体验中,采用开放式

随着9月29日金鹰家电商场旗舰店开业时间的不断临近,该店的豪华阵容及开业盛况也渐渐显露出来。金鹰家电商场旗舰店将以他独特的魅力全面引领临沂风尚,成为临沂地区各大家电卖场的示范榜样,继续演绎金鹰家电商场领先的家电传奇!

回顾近几年家电消费市场,当有一款机型在不同商家售价相差不过十几元或者几十元,在近期被比价已经没有太多意义的前提下,家电消费的聚焦点在哪里?一次惬意的购物体验、一份满意的售后服务将成为消费者选择的关键筹码。做为金鹰家电商场旗舰店生活家电展区的一楼卖场,更加注重创新消费者的家居生活,有着更多方面的改变,将从产品、体验、服务、价格等多方面打造价值增值链,全面实现消费者购物体验升级。

在消费者更加注重购物体验的今天,更多的顾客热衷于先体验后购买,金鹰家电商场旗舰店在二楼小家电卖场为了迎合这一理念,打造了各品牌体验区,家电商品将与消费者零距离接触,消费者可以随意取用,或用自己想购买的物品,如九阳、美的、苏泊尔等知名品牌都将打造超过100平米的生活馆,为消费者提供更便捷的服务,体验式的购物乐趣将是前所未有的。

在体验中,采用开放式

随着9月29日金鹰家电商场旗舰店开业时间的不断临近,该店的豪华阵容及开业盛况也渐渐显露出来。金鹰家电商场旗舰店将以他独特的魅力全面引领临沂风尚,成为临沂地区各大家电卖场的示范榜样,继续演绎金鹰家电商场领先的家电传奇!

回顾近几年家电消费市场,当有一款机型在不同商家售价相差不过十几元或者几十元,在近期被比价已经没有太多意义的前提下,家电消费的聚焦点在哪里?一次惬意的购物体验、一份满意的售后服务将成为消费者选择的关键筹码。做为金鹰家电商场旗舰店生活家电展区的一楼卖场,更加注重创新消费者的家居生活,有着更多方面的改变,将从产品、体验、服务、价格等多方面打造价值增值链,全面实现消费者购物体验升级。

在消费者更加注重购物体验的今天,更多的顾客热衷于先体验后购买,金鹰家电商场旗舰店在二楼小家电卖场为了迎合这一理念,打造了各品牌体验区,家电商品将与消费者零距离接触,消费者可以随意取用,或用自己想购买的物品,如九阳、美的、苏泊尔等知名品牌都将打造超过100平米的生活馆,为消费者提供更便捷的服务,体验式的购物乐趣将是前所未有的。

在体验中,采用开放式

随着9月29日金鹰家电商场旗舰店开业时间的不断临近,该店的豪华阵容及开业盛况也渐渐显露出来。金鹰家电商场旗舰店将以他独特的魅力全面引领临沂风尚,成为临沂地区各大家电卖场的示范榜样,继续演绎金鹰家电商场领先的家电传奇!