小区里的“义务绿化者”

安兴南区两名老人坚持五年义务种树——

本报记者 吕增霞 本报通讯员 宫兰胜

在安兴南区,有几名老人,一说起他们的名字,小区居民没有不知道的,他们在小区里当起了义务绿化者。28日,记者见到了他们中间的优秀代表和发起者——张传亮和吕学商,五年的时间里,他俩每人种的树超过了300棵,花草更是难以计数。即使刚开始被人误解,他俩还是以自己的行动证明着自己的追求,把小区当成自己的家,像拉扯孩子一样种树。

张传亮和吕学商老人向记者介绍他们的“孩子”,这些成活的的树木已经倾注了他们五年的心血。 本报记者 吕增霞 摄

张传亮和吕学商老人看着他们的劳动成果,露出满脸的笑容。 本报记者 吕增霞 摄

张传亮老人向记者比划五年前小树的高度。 本报记者 吕增霞 摄

小区光秃秃他们来种树

五年每人种树超300棵

今年64岁的张传亮和65岁的吕学商住在安兴南区,两人都是2007年住进小区的,刚开始两人并不认识,后来因为都喜欢研究种树、花草、改良盐碱地而结识。两位老人告诉记者,他们住进小区之后,发现小区的土壤盐碱性很厉害,绿化带里光秃秃的,物业绿化也不见起色。于是两位老人开始了种树,他们说,就是想把种树作为生活乐趣,还能锻炼身体。

这种乐趣一开始,他俩就沉迷其中了,到现在已经是第五个年头了,两位老人每人种的树木已经超过了300棵,花草已经数不清了。“这是苦楝子、木槿花、紫薇、凌霄、九里香、美人蕉、江西腊……”两位老人向记者介绍。

面对盐碱地他们这么做

像拉扯孩子一样养树

两位老人为让“乐趣”更出彩,经常收集种子、树苗、剪一些树枝回来扦插,而且筛选耐碱且美观的品种。有时候,为了试验品种是否适合在盐碱地上种植,十几棵树木也有未成活的现象。

为改良土壤,他们经常收集树叶和草叶甚至平时的烂菜叶、吃剩的饭菜撒到土壤上,来增加养分。“像拉扯孩子一样养树,土壤不好,就得加倍用心了。”下雨的时候,拿着工具疏通积水。冬天到来,他们就剪枝、加保护膜,让树木安全过冬。

为了丰富品种,两位老人还经常跑到外地寻找品种,张传亮老人每次去南方,都要背回树苗来,吕学商老人则是经常跑到临朐花草市场买种苗。

面对质疑他们这么说

“这些树木花草属于公家”

现在,之前光秃秃的土地已经是一片绿油油。当年20公分的小树已长成5米高的大树,培育三年的桂花过了安全期,明年就要开花了。

由于常年研究种树、花草,两位老人成了“花草专家”,连绿化工人都来请教经验。现在,很多居民陆续加入义务绿化的行列。刚开始有居民质疑树木的权属问题,这两位老人的话,让居民竖起了大拇指,“这些树木花草种在了公家的地上,所以这些树木花草永远属于公家”。

在记者采访过程中,不断有居民来到两位老人的“花园”里采摘无花果,边吃边说味道真不错。“看着这些花草树木,我们心里满是高兴,也是希望大家能看着高兴,毕竟小区是我们的‘大家’呀!”两位老人告诉记者。

招聘
中国移动集团铁通东营分公司
招聘代维人员15名,男,高中以上文化程度,工资待遇面议。
联系电话:0546-2931036
0546-6066604

家电厂商:十一苏宁家电价格更低!

“十一”黄金周商机涌动,历来是商家必争之时。家电行业历来是竞争最为激烈的行业之一,面对十一急剧放大的市场容量,各大厂商均按捺不住,纷纷亮出十一底牌。苏宁作为家电连锁领先企业,依托其庞大的销售规模、完善的终端布局及先进的后台建设,成为各大工厂抢滩十一的首选渠道。苏宁将整合全球家电资源,从9月23日起在全国范围内全面打响十一促销。

东营苏宁电器——最高直降50%,以旧换新更优惠!

据透露,本次十一促销盛宴,东营苏宁电器在全市范围内准备了200台优惠家电放量销售,300万资源直接用于对全场七大品类的让利促销,还有上百件礼品也将为广大消费者倾囊相赠。预交30抵300,交50抵500,购物后满2500元再返400,优惠力度超越五一!

此外,苏宁“以旧换新”家电回收新购补贴政策现在正进行的如火如荼,来苏宁可享受国家补贴、苏宁补贴、厂商补贴、预约特惠、回收补贴的五重大礼,以及一站式换新服务。

大单集采,百亿备货

十一是家电销售的井喷期,众商家对于十一促销均非常重视,从货源、促销资源上准备充分。由于国家家电下乡、以旧换新惠民刺激政策今年将陆续停止,本次十一将是家电下乡及以旧换新最后一个促销旺季。今年的十一也是苏宁电器在东营的第一个十一旺季,十一期间的出货可以用“争分夺秒”来形容,苏宁依靠全国稳健的后台建设将在销售井喷中作用更加凸显。

除了充足的货源支持外,各大工厂在产品价格以及产品销售优先权上也给予苏宁额外的支持。数百款新品的全国首销地都选择了苏宁,并且在包销定制产品差异化,促销费用方面都给与苏宁较大的支持,都使得苏宁更具竞争力。买电器,到苏宁,十一苏宁家电价格更低!