

东风日产十年老店国庆大献礼

——经十西路店重装开业，三冠王天籁“礼遇三重 惠动泉城”！

“买车不必东奔西走，济南西部应有尽有”，经十西路是济南最富盛名的汽车商圈。而位于经十西路的大友专营店拥有着独特的地理优势、雄厚的资金支持、扎实的经营管理基础和充足的人才储备，作为东风日产第一批新建店及济南市资格最老的东风日产4S店，大友经十西路店与东风日产携手一路走来，共同成长，十年后的今天大友经十西路店重装迎客。

又到了秋季购车旺季。为祝贺新天籁加冕成为2011上半年中高级车销量冠军的殊荣，勇夺品质、服务、销

量三冠王。重装开业的东风日产大友经十西路专营店近期特别推出“悦享天籁 礼遇三重”活动，邀您共享三冠之悦，掀起新天籁金九银十全城热动。

购车享荣耀礼包：应市加推新天籁三冠荣耀版，特别增配3G多媒体导航系统，尊享“特别优惠”。

购车享金融礼包：0利率，0月供，首付50%，一年后支付50%，轻松购车无负担。

购车享服务礼包：5年或15万公里无忧质保，更有机会试驾发微博，赢取“日本五天双人游”。



冠军源于卓越品质：

在竞争激烈的中高级车市场，东风日产天籁能够脱颖而出，恰好证明了唯有出众的产品品质，才能够在车市称雄。在设计上，根据中国消费者的主流需求，东风

日产不断提升天籁的产品力，VQ发动机、CVT无级变速、17处三维超静音工程、Multi-layer仿生学座椅等配置保证了天籁始终在同级别车型中“技胜一筹”。在制造工艺上，全球领先的

日产生方式成就了天籁值得信赖的制造品质。

服务成就“三冠”荣耀：

在天籁登顶“三冠王”的背后，东风日产出众的服务品质带来的“助推力”功不可没。多年来，东风日产通过九段全程的销售服务、五个安心的售后服务和全能管家的增值服务，将售中服务、售后服务、增值服务有机联系起来，实现买车、用车、修车、换车的“无缝连接”，从而最大限度地提升客户满意度。并于2011年的J.D. Power SSI调研中问鼎中高级车品牌冠军。

活动链接▶▶：
“泉城金丝带 安全伴你行”公益活动

——济南交警携东风日产倡议安全行车文明驾驶

10月8-9日省体育中心隆重开幕，“东风日产科技创新暨安全驾驶体验营”强势登陆。汽车侧翻，如何安全逃生？气囊爆破，如何保护人身安全？未来都市交通究竟是什么样子？东风日产安全驾驶体验营将一一为您解答。

东风日产大友经十西路店
地址：济南市经十西路318号（京福高速西邻路南）
销售热线：0531-88880000

国庆双响炮 购车送好礼

——进口三菱感动今秋，安心好礼伴您行

进口三菱国庆双响炮活动即将启动，进口三菱为您关爱护航，安心随行！活动期间，凡购买进口三菱车的客户，即可获赠一年份的车船税及交强险。机不可失，时不再来。欢迎新老顾客光临济南泉通4S店，三菱全体员工将竭诚为您服务。

活动时间：2011年10月1日—10月8日

活动地点：济南泉通三菱4S店

活动内容：国庆鸣礼双响炮——购进口三菱车送车船税+交强险

欧蓝德EX·劲界的设

计充满着动感、时尚的风格。经典的鲨鱼嘴前脸，宽大而不失精致的车身以及简约的线条，勾勒出欧蓝德干练的精英气质。欧蓝德EX以其凶悍的外观、纯正的越野血统、完美的分时四驱、强劲的动力系统和适应性极强的悬挂结构，博得大部分客户的青睐。

ASX劲炫的造型延续了三菱目前家族式的设计风格，鲨鱼式的前脸显得相当激进，进气格栅上的金属镀铬饰条则增加了这种气势。ASX劲炫采用了2.0L MIVEC技术的4B11

进口三菱 国庆鸣礼

10月1日-8日购车送车船税+交强险



型全铝发动机，配备6速CVT变速箱，该车最大功率为110kw/6000rpm，最大扭矩为197 N·m / 4200rpm。实际驾驶来看，油门踏板力度保持了原有

的轻盈，油门响应比较灵敏，起步的表现不错，对于加速顺畅或油耗经济性贡献良多，符合一款城市SUV的应有特征。

进口帕杰罗秉承“尊贵尚无止境”的理念，从高级真皮座椅，前排座椅加热器，到定速巡航装置，以及绿色隔热隐私玻璃，处处体现低调的奢华。六安全气囊系统和RISE抗冲撞安全强化车身，更能为您提供充分的安全保障。任何路况，进口帕杰罗都能带给您惊艳于行的体验，畅享无忧用车的快乐生活。

除了优秀的产品，国庆期间，济南泉通为每一位购车客户赠送一年份的车船税及交强险。贴心的服务，为您的旅途增加一份平安和祝福。

买三菱 到泉通
全省统一销售服务热线：
400-060-5130
泉通工业南路店：
0531-8893 3030
泉通经十西路店：
0531-8750 3030
泉通省体中心店：
0531-8290 3030

大友东风本田店 提前畅“享”国庆豪礼



东风本田大友店“一元秒杀千元精品、二手车置换节、百万车主共分享”活动火热进行中，凡购买CR-V的车主就有机会获赠到店礼、试驾礼、订车礼、购车礼、推荐礼等多重礼，旧车置换升值以及店头神秘礼品等多重国庆大礼提前享受。东风本田大友店CR-V全系均有现车销售。国庆七天乐，天天乐不同，大友本田七天带给您不同的惊喜。

CR-V堪称城市SUV的巅峰之作，一直在国内SUV市场保持着“销量第一、节油第一、安全第一、质量第一、产品魅力第一、环保第一和保值率

先的地位，并以绝对的优势在全国各城市问鼎当地SUV保有量之冠，成为销量与保有量的双料冠军。一款车型销量突破50万辆后，无论是产品知名度还是口碑都有深厚的积淀，将进入产品新一轮快速增长期。这意味着，CR-V有望继续以“先行者，先天下”的巨大优势引领城市SUV市场，尽显王者风范。

买思域到大友，买CR-V到大友，买思铂睿还是到大友。

东风本田济南大友店

地址：经十西路318号

销售热线：0531-87566666

东风本田(济南)城市展厅

地址：省体育中心西侧

销售热线：0531-68825678

东风本田济南瑞益店

地址：工业南路60-3号

销售热线：0531-88960333

东风本田济南奥体展厅

地址：济南奥体中心3号商业区3003室

销售热线：0531-67876622

东风本田济南新鸿基店

地址：济南市无影山中路西

端匡山汽车大世界南区中段

销售热线：0531-55596888

比亚迪血拼金九银十



- 发动机：1.5L全铝发动机(超长使用寿命)
- 无钥匙进入系统+一键式启动系统(国产车型首创)
- 自动感应大灯(高度可调)
- 倒车可视系统、方位指示倒车雷达(保障新手驾车的法宝)
- 防静电鲨鱼鳍天线(有效防止静电,宝马级的配置)
- 真皮座椅+铝合金轮毂
- DVD多媒体系统+ NAVI语音电子导航系统
- ABS(EBD)/四轮盘式制动
- 智能行车电脑+CAN-BUS电子智能管家系统 (20万元级别车型的配置)
- 双层双模电动车窗
- 八方位显示防眩内后视镜

F0时尚家轿 冠军锋芒

中汽协评选的节油冠军，“中国汽车品牌满意度调查”荣获消费者最满意的微型车，博格华纳杯“中国心”十佳发动机，2010年度多次获得月度微车销量冠军。比亚迪F0的实力毋庸置疑，尽显冠军锋芒。

鲁能开源集团济南菲源比亚迪店

销售热线：0531-88678998

地址：北园大街全福立交桥

西300米路北(BRT北全福站)

比亚迪山东匡山汽车销售服务店

销售电话：0531-85975508

85961088

地址：匡山汽车大世界东区

今年上半年，国内车市只能用惨淡来形容，业界普遍对下半年寄予较大希望。而“金九银十”传统销售旺季的到来，也让各大车企开始为抢市场、拼销量忙碌起来。国内新锐车企比亚迪自然也不例外。

F3R宽适空间显大气

F3R时尚11版的最大亮点之一在于尺寸。在如今推崇大空间的国内消费者面前，这一优势也极具竞争力。F3R一改两厢车空间不足的形象，以“大两厢”的姿态亮相，整车长4325mm、宽1705mm、高1490mm，超大的车身和长达2600mm轴距，驾乘空间堪比同级三厢车，完全满足了一般家庭的乘用需求。在储物空间方面，比亚迪F3R采用掀背开启式厢门，使后备厢容积达到360L，空间得到大幅提升，不论平日出行

L3顶级创新 极限优惠

车型之间的比拼日趋激烈，配置提升也成为厂家拼杀的利器。以高配置打压竞争对手的L3新锋畅拥有许多豪华车型才有的配置：

●长、宽、高：4568×1716×1480(超A级尺寸)