

旅游名片,擦得铮光发亮

上半年旅游收入实现131.5亿元,同比增长30.2%

文/本报记者 孙翔 片/本报记者 孙国祥

重点项目层出不穷

引进大熊猫“秦川”“乐乐”、建设滨海欢乐海人造沙滩、奎文金泉寺项目……

搜索关于潍坊旅游新闻的关键词,你会发现,从2010年到今年上半年,潍坊旅游的重点项目接踵而至,产业规模不断扩大的同时,旅游配套设施及服务也在日趋完善。

近年来,潍坊旅游也开始走出国门,知名度、美誉度的提升吸引着越来越多的国内外游客向往潍坊、走进潍坊。

潍坊旅游业发展的背后,是潍坊人踏踏实实的努力。而未来,潍坊的旅游名片也将因此更加“闪亮”。

今年以来,潍坊市围绕“十年一流”的奋斗目标,加快转变旅游经济发展方式,推动全市旅游业实现了又好又快发展。上半年,全市接待国内游客1695.4万人次,实现国内旅游收入131.5亿元,同比分别增长24.1%和30.2%。

潍坊旅游能够实现如此大踏步的发展,其中重点项目的建设功不可没。奎文区的金宝金泉寺项目及“冒险鸭”受到市民的高度评价。青州市规划建设的云门山生态文化旅游度假区项目已启动省级旅游度假区的创建。临朐的东镇庙扩建等“七大工程”全部竣工,坊子的奥特莱斯芭蕾雨现代高端服务业项目、昌乐的中国宝石城、寿光的弥河和双王城两大生态旅游区、诸城的嘉福悦大酒店和高密的凤都国际大酒店、安丘的酒之城、寒亭的柳毅山生态文化旅游区、滨海的黄金海岸示范景区、潍城的十笏园文化旅游街区、昌邑的潍水风情湿地公园和高新区的浞河宝岛主题公园等项目也都是各自的亮点,使得上半年的潍坊旅游遍地开花。

截至2011年9月,全市A级旅游景区总数达61家,其中4A级景区由2006年的1家发展到目前14家。工农业旅游示范点从2006年的7个发展到目前

的39个,其中国家级8个、省级31个。

旅游产业素质全面提升

目前潍坊旅游业的发展也绝不仅仅局限于景点数量的增加,更包括星级酒店和旅行社集群式发展,是整个产业素质的全面提升。

到现在为止,潍坊星级饭店总数达69家,金茂国际大酒店、晨鸣国际大酒店被评定为五星级饭店,四星级饭店19家,三星级饭店31家。星级餐馆发展到63家,总数居全省首位。全市旅行社发展到117家。潍坊、寿光、诸城顺利通过中国优秀旅游城市复核,临朐县、昌乐县创建成为省级旅游强县。

另外,还专门成立了市旅游信息咨询服务中心,投资在城区设置了62套旅游交通标识牌和6套旅游地图宣传牌,旅游公共服务体系日益完善。

潍坊市在旅游业稳步提升的同时,还加快了培育旅游企业集团的步伐,以推动产业升级。今年潍坊首个旅游企业集团——金宝旅游集团正式成立,开始进入上市的实质性推进阶段。

在规模不断壮大的同时,在旅游发展质量上,对其评价的发言权也交到了游客手中。潍坊市聘请了62位旅游服务质量监督



员,充分发挥社会各界的监督作用,提高了旅游行业整体服务水平。妥善处理旅游投诉23件,结案满意率达100%。加强旅游安全监管,未发生旅游安全事故。

潍坊旅游正在“走出去”

随着潍坊市旅游局宣传力度的加大,潍坊的知名度、美誉度日益提升,越来越多的国内外游客了解潍坊、向往潍坊。潍坊旅游业发展的背后,是潍坊人踏踏实实的努力。

据了解,在今年风筝会期间,潍坊市举办了亚太地区(中国潍坊)城市湿地文化与旅游产业论坛、2011世界旅游形象大使总决赛中国赛区启动仪式暨新闻发布会、潍坊“冒险鸭”启用暨《潍坊旅游护照》发行仪式、昌乐宝石节珠宝首饰时尚周等一系列丰富多彩的活动,提升了潍坊旅游在国内外的影响力。

潍坊旅游还走出国门,与韩

国等国家结成友谊,目前已有大批韩国旅游团到潍坊进行修学旅游,预计今年总数将达到1万人。

此外,旅游信息化步伐的加快,也启动了潍坊旅游多媒体体验式营销新时代,达到国内一流水平。潍坊与网络媒体合作,在新华网建立了专门的潍坊旅游频道,还将打造永不落幕的网上“潍坊旅游博览会”。在青银高速的济南、青岛、潍坊等服务区设立了大型潍坊旅游广告宣传牌。推动营销方式创新,利用流动宣传“大篷车”开展内环市场宣传促销,目前已完成青岛、东营、德州、泰安等九城市的宣传促销活动,年内完成全省促销目标,收到很好的宣传效果。整合全市旅游资源,推出了“惠民、便民、利民”的《潍坊旅游护照》,极大地活跃了旅游市场。以京沪高铁开通为契机,推出一批民俗、美食、购物、文化、休闲等主题特色突出的“二日游”高铁旅游产品,吸引高铁游客向潍坊聚集。

工行逸贷卡巧用分期来省钱

由于现在银行贷款较为紧张,信用卡分期付款渐成为一种时尚。适应这一需求,近期工商银行专门推出款专用于消费分期付款的逸贷信用卡。

这种信用卡集“消费信贷”+“信用卡”于一身,不能透支取现和透支转账,只能直接用于分期消费,综合了使用范围广、量身定制准、交易流程快、分期方案优,还款选择多等多种优势。

据介绍,逸贷信用卡的发放对象为工行代发工资客户。工行对代发工资客户按其实际收入的一定比例进行预授信,客户到受理商户处刷卡签单即可实现消费贷款,而且现场由客户自主选择贷款期限。该卡将与客户代发工资账户联接,以代发工资账户作为其第二还款来源。

最大优势在于优惠的分期

付款手续费率和年费,持卡人能够享受到远低于普通信用卡分期付款的手续费率和三年免收年费的优惠礼遇。逸贷卡分期付款手续费是按照人民银行公布的个人消费贷款同期基准利率,折算为不同期数的分期付款手续费率,按照客户自主选择的期数收取。比一般信用卡的透支逾期利率要低,也比现行的信用卡分期付款业务的费率要低。此外,使用逸贷卡,分期付款期数由您自主选择,一个月为一期,可在24期内任意选择,最长可达36期,分期灵活,金额、时间随持卡人视情况自主掌握。

另外,牡丹逸贷卡不再需要经过漫长而复杂的申请手续,可以直接通过商户POS机进行分期,在指定商户购买600元以上商品,直接在商户刷卡办理分期付款,在打印凭条上签名确认就可以了,真正实现立等可贷。

逸贷卡办理渠道覆盖面广,使用范围广,工行营业网点、电话银行均可办理,全国5万家商户均可使用,商户类型覆盖电器卖场、大型百货、奢侈品和珠宝工艺品、旅行社、教育培训、汽车4S店、家居卖场等,全方位满足您的消费需求,就连香港、澳门地区的部分商户也自5月19日起开通受理逸贷信用卡。

如今,随着人们理财意识的逐渐加强,对于消费贷款需求也逐步多元化,购房分期、购车分期早已不在话下,手机、家电也都成为新的目标,“花明天的钱享受今天的生活”已经成为多数人的消费法则,拥有工行逸贷信用卡,你的梦想“一刷”即刻。

龚文

青森鲜花 Qingmian Flowers

青森鲜花是鲜花批发、零售,手工花盒、花束,婚庆花艺、开业花篮,花艺设计制作,婚庆服务于一体的现代实体名店。

青森人秉承“细致、真诚”的服务理念,提供全程无忧的服务,用心为感悟传递爱的情意!

主营:

- 专业批发各种鲜切花材及辅料
- 专业花艺制作
- 生日花篮花束
- 婚庆花艺 开业花篮

花艺师 员工

一店:新华路与东风街以南50米路东 6318368773 13356306668
二店:四平路与民生街交叉口西北角 8968675 13356306668

Shandong Shandong 齐鲁旅行社

沂山全景一日游 10月1-6号 天天发团 130元/人 (含景区交通)

沂山、老龙湾、石门坊、中国奇石城二日游 10月1、2、3号发团 330元/人

沂山古称“海岳”,有“东泰山”之称,居中国五大镇山之首。素享“泰山为五岳之尊,沂山为五镇之首”的盛名。主峰玉皇顶海拔1032米,被誉为“鲁中仙山”。沂山是一座历史悠久的文化名山,黄金周期间沂山盛装以待,喜迎广大游客。

沂山 泰东宾馆

可提供单位团体,个人及家庭三类档次会议,为广大游客提供优质的客房,承揽大型会议,沂山山楂已到成熟期,欢迎前来采摘。