

假日名人访



李小璐：恋爱就要大大方方地谈

本报记者 任磊磊

“导演说我是最不用功的好演员”

齐鲁晚报:《当婆婆遇上妈》快要播了,介绍一下自己的角色吧。

李小璐:这个剧会在东方卫视独家首播。我在剧中扮演的角色叫罗佳,她非常爱乃亮饰演的大可。后来,不顾父母的反对,偷偷和大可私奔。但是,罗佳的婆婆非常难相处,处处刁难她。罗佳的母亲知道后非常生气,找她婆婆理论,两人明争暗斗不可开交。不过,最可怜的还是大可,他夹在女人帮中间受夹板气。我们这个剧老少通吃,矛盾冲突非常尖锐,故事很精彩。

齐鲁晚报:罗佳的性格跟你像吗?

李小璐:我平时会有点小脾气。在感情中,我一直都很真心、很直接,这一点跟罗佳挺像。对我来说,平安、幸福就很好。

齐鲁晚报:这个剧里面有不少你和贾乃亮争吵的戏,有你们生活的影子吗?

李小璐:里面打闹的片段都是我们自然状态下表现出来的,拍之前都没有编排过。有时候导演会开着机器,让我们俩去发挥。拍完后,他自己再剪辑,所以成片之前我们都不知道他会用哪些镜头。

齐鲁晚报:导演对你们的表演怎么评价?

李小璐:田有良导演说我是“最不用功的好演员”。因为我在拍戏之前几乎很少看剧本、做功课,所以

开拍的时候,台词都不按剧本说。导演说,“你怎么不做功课呢?不过你的表演非常真实,是个天生演戏的材料。”我觉得可能是因为我是野路子出身,没有受过专业的培训,表演经验都来自实践吧。

齐鲁晚报:你爸妈有没有看过这个剧,他们有什么评价?

李小璐:我爸看到第七集就Hold不住了,如果是普通人看到十几集才会感动。父母就是那样,希望自己的孩子好,想保护自己孩子。只要女儿发生事情,父亲永远是最快出现的那个人。

想生孩子的时候才会登记结婚

齐鲁晚报:生活中你会像罗佳那样去爱一个人吗?

李小璐:我会像罗佳一样,爱一个人我会舍弃很多东西,当舍弃到最后,到自己的底线,我可能才会释怀。我会爱一个人爱到最后底线为止。

齐鲁晚报:演完这个剧,会不会很期待婚姻生活?有没有想过什么时候结婚?

李小璐:我现在对婚姻生活很期待,但是我怕会受伤害,这个剧对我有一些借鉴意义,不过我不会把这些情绪带到生活中去。结婚这件事,我们暂时没有想过,我们现在很享受恋爱的状态。我觉得等我生孩子的时候才会登记结婚吧。

齐鲁晚报:那你和准婆婆之间是怎么相处的?

李小璐:我就是做自己,不做作,顺其自然。我觉得如果装的话,只能装一时不能装很久,

早晚会露馅的。

公开恋情是因为不想给对方压力

齐鲁晚报:最近很多明星都结婚了,你还给好友董璇当伴娘,有没有什么触动?

李小璐:肯定有触动,我觉得女人穿婚纱真的很漂亮。我前两天还做了一个梦,梦见我穿着婚纱,走在海边,但是身边一个人都没有。我这次在剧中也有穿婚纱的戏,我就祈祷千万不要让我穿最漂亮的婚纱,因为我想在我真正结婚的时候穿最漂亮的婚纱。

齐鲁晚报:谢霆锋和张柏芝离婚,有没有影响你们?

李小璐:我们完全没有受影响。我觉得每对恋人的情况都不同,我们不会受别人的影响。

齐鲁晚报:很多明星谈恋爱都不想让媒体知道,你们当初为什么公开恋情?不担心被外界质疑你们在炒作吗?

李小璐:我不喜欢给对方压力,那样两个人会很累。如果两个人一起出去玩,被媒体发现了,还要撒谎。我不喜欢说假话,遮遮掩掩会给彼此造成压力,要谈就大大方方地谈,又不是见不得人的事情。

明年想转型突破自己

齐鲁晚报:今后还会和贾乃亮情侣档合作吗?

李小璐:当然不会排斥。不过我不喜欢重复一样的角色,如果有合适的剧本,肯定会合作。

齐鲁晚报:那你设想中的剧是什么样的?

李小璐:生活中,乃亮经常会编各种角色来和我演。乃亮最希望的就是演一个王子或者将军,永远站在那里,威风凛凛,帅帅的样子。而我就是那个边塞公主之类的,需要他来保护我。

齐鲁晚报:《奋斗》之后,你拍了很多家庭婚姻剧,有没有想过转型?

李小璐:我今年的婚姻剧比较多,但是明年不会了。明年我争取寻求一些突破,人不可能老是停在一个地方。

齐鲁晚报:能不能说得具体点?

李小璐:接下来会播《美人天下》,这个剧就不是婚姻剧。之后,我会演一部喜剧片,别的剧都叫都市轻喜剧,但是我们这个剧定位是都市重喜剧,因为口味太重了。在剧里,我彻底转型了,颠覆了之前的形象。



品牌企业齐给力 北方糖酒会招展火爆

由临沂市人民政府与齐鲁晚报联合主办的2011中国北方糖酒副食品交易会(以下简称“北方糖酒会”)将于11月11日至13日在新落成的中国临沂商城国际会展中心盛大开幕。本届北方糖酒会启动伊始即受到多方关注,山东、北京、天津、江苏、河南、河北、安徽、湖北、山西、陕西、内蒙古及东三省的品牌酒水和食品企业纷纷参展。

笔者近日获悉,北方糖酒会招商招展工作正如火如荼地进行,已有来自全国20多个省市的酒水和食品企业报名参展。据组委会负责人介绍,北方糖酒会是目前我省最大的专业性交易会之一,也是我国糖酒行业北方区域交流盛会,整个展会分为酒水和食品两大系列,进行酒水、饮料、副食品、乳品、包装机械类产品展示,为期三天。

临沂区位优势明显

临沂是江北最大的商品批发城,素有“南义乌,北临沂”的说法,有着重商兴商的传统,临沂承

专业批发市场体系的外联优势,邀请全国50多个知名专业糖酒副食品专业市场到会洽谈,这也是国内其他任何城市所不具备的优势资源。

鲁酒名企助力北方糖酒会

近年来,鲁酒逐渐崛起,开始走向全面复兴,历经十年发展,鲁酒已经基本控制本地市场,全省17市都有1-4个当地的强势品牌,85%的市场份额被鲁酒控制,利用本地市场,主流鲁酒企业形成较为稳固的根据地区域市场,泰山、扳倒井、景芝、兰陵、花冠、孔府家、趵突泉、古贝春等中国驰名商标企业在山东各地雄踞,形成了独特的鲁酒品牌格局,山东糖酒会全面升级为北方糖酒会后,鲁酒众企业信心满怀,准备在展会上再续前四届参展的辉煌。

本地食品企业争当东道主

本届北方糖酒会受到临沂本地

糖酒企业的热情支持,他们将在家门口展示各具特色的产品,全面进军省内外市场,同时,由临沂市优质农产品基地和品牌创建工作领导小组办公室举办的“临沂市第二届优质农产品十佳(知名)品牌”评选活动将与北方糖酒会大力合作,届时“临沂市第二届沂蒙优质农产品十佳品牌”、“临沂市第二届沂蒙优质农产品知名品牌”和其他沂蒙优质农产品知名企业将全力参展,集中展示临沂市优质农产品基地和品牌建设成就,目前,该评选活动已经进行网上投票,读者可登陆沂蒙优质农产品网站(www.ymznpc.com)进行投票,另外,临沂凯歌文化茶城也将组织数百家茶商参展,借助糖酒会这一品牌平台,全面提升茶城形象。

省外糖酒名企给力北方糖酒会

自北方糖酒会启动招商以来,省外糖酒企业纷纷致电组委会,表示将全力参展,借助齐鲁晚报等强

势媒体的宣传全面拓展山东及北方市场,目前已有数百家来自江苏、河南、安徽、河北、内蒙古、吉林、黑龙江、辽宁、湖北等省的酒水以及食品、包装机械企业参展,安徽古井贡酒股份有限公司将精心制作展位,展示“古井贡酒年份原浆”等精品品牌;江苏汤沟两相和酒业有限公司将在展会上隆重推出“汤沟红瓷”、“汤沟窖藏”;吉林德惠正通酒厂将推出“正通小烧”;内蒙古蒙古酒酒业、北京二锅头酒坊、山西西口人家酒业等省外知名酒企也将集体亮相,此外,由东阿阿胶肉、山东六润食品、河北鼎盛食品、武汉香来尔食品机械等省内外知名食品和加工机械企业组成的食品展团也将亮相糖酒会。

据组委会工作人员透露,本届北方糖酒会正在火爆招商中,所剩展位已不多,欢迎省内外各大酒水、食品企业参展。

订展热线:(临沂)0539-7207606 7207607 7207608 7207609 (济南)0531-81758692 81758693