

百姓早餐咋吃好 全国行家来研讨

两百多名餐饮老板临沂献策

随着生活节奏的加快，早餐市场巨大潜力也逐渐凸显，然而品种相对单一、网点分布不均等因素制约了该行业的发展。如何创新发展、转变思路，怎样才能让市民“吃得起、吃得好”？13日，2011全国早餐企业年会上，全国各地的200多位餐饮企业的负责人献计献策、各抒己见。

早餐品种也要“末位淘汰”

品种单一、口味单调……在市民抱怨早餐味道一成不变时，全国早餐企业负责人也意识到这一问题，在13日召开的年会上，早餐的产品研发与创新作为重要的讨论议题。

江西南昌大众食品公司经理熊春水提出了一个新的观点：加快早餐新产品的推出，应该大力提倡末位淘汰制。他以公司主打产品包子举例，目前大众食品公司的早餐包子共有16个品种，而每个月末和每季度末都会进行一次

产品统计，将销量最低的品种淘汰掉，然后再推出一种新口味的产品当做“替补”。

参会代表们普遍认为，早餐产品不仅存在地域差异，而且还受营销终端、设施条件等多方面的影响，口味的创新要考虑到当地消费群体的实际情况。代表们达成共识：要以本地特色为主，针对不同消费群体开发产品，在全国范围内进行早餐品种的优化组合。

“只有逐步优化早餐的品种，才有能力占领市

场。”天津一家早餐企业的负责人也表示，对于企业来说，目前产能已经达到规模化的要求，硬件条件不会制约企业的发展，唯一的瓶颈就是产品的创新。

特色、创新、组合……在讨论会上，这些成为了关键词。随着很多城市一些传统早餐品种的消失，不少企业打起了“复古”旗号。他们认为，早餐的发展需要一个过程，在放开思路创新新品同时，更值得考虑的是让老百姓吃得起、吃得放心。



在市区中丘路一惠民早餐点，市民在购买早餐。 记者 展萍 摄

■新闻链接：

2011全国早餐企业年会在临沂召开

本报10月13日讯（记者 邵琳 王逸群）13日，“2011全国早餐企业年会”召开，来自全国各地的200多位餐饮企业的负责人齐聚临沂，就“放心早餐”工程进行专门讨论，重点研究现有早餐企业如何实现转型升级，为广大市民提供更加贴心的早餐服务。

我国从2008年开始试点“放心早餐”工程，如今山东、河南、浙江等17个省市已经全面

推进“放心早餐”工程。会议传达了未来“放心早餐”的发展模式，将构建以主食加工配送中心为主的早餐模式，引导大型餐饮企业开展早餐配送，支持早餐企业建立电子信息化管理平台，完善食品安全检测体系、冷链物流配送体系，推进“放心早餐”经营由餐车、餐亭向统一形象的固定门店式经营发展，构建完善的大众化早餐供应体系。

“放心早餐”工程是临沂

市的“十大为民工程”之一，目前兰山区、罗庄区、河东区以及周边县区共布设早餐经营网点500处。

按照规划，临沂市将利用2—3年的时间发展放心早餐经营网点1000个，基本覆盖临沂市区及各县区城、重点乡镇，满足40万市民的早餐需求，同时加强主食加工配送中心功能，丰富早餐品种，推进早餐企业规范化、标准化、连锁化发展。

早餐车、早餐店并存互补

尽管全国的早餐车纷纷开进社区，为市民提供了便利，然而记者了解到，从企业可持续发展的角度看，早餐转型也成为了讨论会上备受关注的话题。

“公司计划明年早餐车将达到500台。”哈尔滨远方餐饮有限公司董事长王啸枫表示，考虑到成立早餐店面需要有雄厚资金以及完善管理制度等，他还是把重点放在了早餐车上。但让他头疼的是，每到冬天，哈尔滨接近零下30度的寒冷天气，让马路上

的早餐车成为了摆设。

“为了能保证早餐车正常营业，去年冬天我们公司给网点员工发放棉大衣、竹炭棉裤等。”太原双合成娘家早餐餐饮有限公司负责人也提到了早餐车的局限性，因此，从2010年开始，公司尝试着运作“娘家厨房”早餐店铺。

“转型的过程中，我们在人员、技术、管理各个方面遇到了很多困难。”他表示，2010年新开的6家店铺，今年已经关停了3家，目前店铺刚刚开始盈

利。

在与会代表激烈讨论的同时，上海中饮餐饮管理有限公司总经理洒海滨认为，正是由于早餐车和店铺各有优缺点，两者的共同存在才能丰富早餐市场。“早餐店铺是所有‘早餐人’的愿景，是企业长期发展的必经之路，但重要的是各个早餐公司根据自身的现状进行早餐车、店铺的合理规划。”洒海滨说。

本报记者 王逸群 邵琳

■新闻特写：

“放心早餐”改变生活

13日早上3点半，天还黑着，“放心早餐”水田桥点经营户孙艳美准时来到餐亭前，她仔细将餐亭里里外外清理了一遍。4点多，满载早餐的配餐车为孙艳美送来了当天的订单——110个锅贴、75个肉夹馍、120杯营养粥、75个包子、25个馅饼。

孙艳美熟练地点起了煤气炉为蒸锅加热，并把一箱箱包子搬到蒸笼里，顺便清理了煎盘，随时准备煎锅贴和馅饼。

6点，一切准备就绪，孙艳美拉开了餐车的窗户，开始营业。

孙艳美1999年就下岗了，经营“放心早餐”亭

之前，她开过花店，做过的姐，卖过麻辣烫，但是收入并不多。2010年4月，了解了“放心早餐”工程以后，孙艳美便联系经营起了一家“放心早餐”亭。如今，餐亭每天的营业额可以达到800多元，按照10%的提成计算，孙艳美每月可以有2500元左右的稳定收入。她说想就这样一直干到退休。

在孙艳美开始营业的时候，在市区某公司上班的刘瑞英刚刚起床，她的家距离公司有10多公里，每天骑车到单位要花掉40分钟的时间。为了多睡一会，刘瑞英通常不吃早饭。而自从去年10月份，单位门口出

现了一辆“放心早餐”车后，她已经习惯到单位后顺便买上一份热乎乎的早餐——有时候豆浆搭配锅贴，有时候是鸡蛋加南瓜粥。她觉得非常方便。

如今，临沂的大街小巷已经遍布了近500个“放心早餐”网点，基本实现城区全覆盖。目前，每天都有20多万市民成为“放心早餐”的消费者。

自2009年临沂市推行“放心早餐”工程以来，已经为1000多位像孙艳美一样的下岗失业人员提供了就业岗位，同时每天有20多万像刘瑞英一样的市民通过“放心早餐”工程买到可口的早餐。

惠民早餐公司二期工程完工

按照临沂市委、市政府的部署，今年临沂市将完成惠民早餐公司主食加工配送中心二期工程建设，提高早餐加工配送能力；在市区及莒南、费县、临沭等周边县区新增早餐亭300个；实施餐饮业食品安全“十、百、千”工程（在全市范围内创建十个餐

饮服务食品安全示范片区、百条示范街、千个示范店）；加快市区农贸市场改造提升和便民服务摊点群建设。

目前，临沂惠民早餐有限公司二期工程已经顺利完工，工程建设无菌化生产车间10000余平方米，配备专业的食品安全检测

本报记者 邵琳

王逸群

美国DNK等离子消融术

与过敏性鼻炎 一次了断

治疗的王女士之子是鼻子不通气，头一年前开始，每天早上一起床就鼻塞不通，睡觉时打呼噜，睡一觉起来鼻塞加重，呼吸困难，影响睡眠，严重影响生活质量。王女士带儿子到多家医院治疗，效果都不理想，后来听说王女士的儿子患有鼻炎，王女士带儿子到北京治疗，治疗效果也不理想。

王女士根据网上查询资料了解到美国DNK等离子消融术治疗过敏性鼻炎的效果显著，于是抱着试试看的心态，来到了北京治疗。

王女士的儿子经过检查，确诊是鼻息肉，鼻腔内鼻息肉阻塞鼻腔，影响鼻腔通气，进而导致鼻塞、打呼噜、睡觉困难，严重影响生活质量。

王女士的儿子在王主任的建议下，选择了美国DNK等离子消融术治疗，手术后王女士的儿子鼻腔通畅，睡觉不再打呼噜，鼻塞情况明显改善，鼻息肉消失，王女士的儿子在王主任的建议下，选择了美国DNK等离子消融术治疗，手术后鼻息肉消失，鼻腔通畅，睡觉不再打呼噜。

王女士的儿子在王主任的建议下，选择了美国DNK等离子消融术治疗，手术后鼻息肉消失，鼻腔通畅，睡觉不再打呼噜。

王女士的儿子在王主任的建议