原料猛涨成企业利润“杀手”

山东原材料产业三季报:轮胎、玻璃、钢铁形势不乐观

本报济南10月19日讯(记者 马绍栋) 记者从省经信委了解到,今年三季度,我省原材料工业总体保持产销平稳效益增长态势,其中石油、烧碱、黄金等行业企业效益大幅增长,而受困国际大宗商品价格大幅波动以及产能过剩、下游市场萎缩等影响,轮胎、平板玻璃及钢铁行业企业面临较大经营困难,且四季度经营形势仍不乐观。

据省经信委通报,今年1-8月份,我省原材料产业中化工和黄金行业产值增长较快,同比增幅均超35%。全省黄金行业完成工业总产值641.75亿元,同比增长36.14%。随着后金融危机时代全球范围内通胀的加剧,特别是欧洲债务危机恶化及其后续影响,黄金具有的抗风险和通胀作用体现得淋漓尽致,价格屡创新高。

与上述行业高增长相比,部分行业业绩惨淡。轮胎行业正是如此。胶料占轮胎生产原材料成本的70%左右,1-8月我省天然胶购入平均价3.65万元/吨,同比增长52.8%,伴随原材料成本上涨的还有轮胎产能扩大、国内汽车生产增幅回落和国外需求萎缩等多方面因素影响,省经信委预计四季度轮胎行业生产经营将更加困难。平板玻璃也不乐观。前8个月我省建筑玻璃(含加工玻璃)销售收入完成261.9亿元,增长37.45%,利润15.8亿元,增长9.68%,利润率只有6.05%,低于全省建材平均利润率2.75个百分点。同时,平板玻璃企业主营业务成本上升40%左右,重油、煤炭、天然气等燃料价格及人工成本大幅度上涨,能源和纯碱的购进价格都处于历史最高价位,基本上吞噬了平板玻璃的利润空间。

省经信委分析,自9月中下旬开始,国际大宗商品价格大幅下跌,原油价格上下大幅波动,铜、铝、金、银等有色金属价格近两周跌幅从4%到20%不等,铜价每吨下降1万元以上,铝价每吨下降1千元以上。一些存货较多企业面临巨大减值跌价的风险,企业利润被大幅吞噬。由于外围环境不确定,市场心理正变得脆弱和谨慎,企业规避风险成主流,不敢备货和接单。

iPhone4S纽约遭华人抢购

本报讯 据美国知名财经网站商业内幕(Business Insider)报道,在纽约第五大道的苹果零售店,如今有一群华裔顾客,他们一大早就来排队(如图),买到iPhone4S都是为了寄去中国。

当地时间18日一大早,商业内幕的记者亨利来到第五大道的苹果零售店,打算买一部iPhone4S。他觉得,首发已过了5天,应该不用排队了。

但是,才七点半,苹果零售店已排起了一个100多人的长队。让亨利惊异的是,排队的人说的基本都是中文。据了解,他们买了iPhone4S都是要寄回中国的。

“我不明白,上海和北京不是已经有好几家苹果零售店了吗?”亨利不解地问道。

一位苹果前雇员解答了他的问题:iPhone4S在中国还没有发售,并且每当苹果有新产品发布时,纽约的零售店都会出现这样的排队景象。

据报道,这些人在美国买了苹果的产品后,会通过邮寄的方式卖到中国或其他地区。在结账时,他们都使用现金。此前,苹果公司制定过多项措施来控制这种做法,但现在他们开始采取容忍的态度了。

(法制晚报)

铁矿石大跌 引矿山主动降价

中国钢厂祸福难料

据新华社上海10月19日电 一直高高在上的铁矿石价格近日迎来年内最惨烈一跌:19日,现货市场上品位63.5%的粉矿价格跌至160美元/吨左右,较一个月前下挫逾20美元/吨。伴随着现货矿大跌,部分国际矿山开始酝酿下调四季度供给中国钢厂的协议矿价格。然而在这场博弈中,谁是最后赢家目前还不好说。

一些国际矿山开始酝酿主动调整。“西本新干线”高级分析师邱跃成说,协议矿客户较多的巴西淡水河谷公司,提出钢厂可以先按照三季度末的现货价格指数作为提货价,在四季度结束后,双方再按照当季指数均价结算。这意味着,中国钢厂可以拿到低于175美元/吨的协议矿。

从短期内看,矿山提出的这种调整对中国钢厂是有利的,可以降低中国钢厂的成本。然而,问题也出在这里。如果协议矿价参照当季的现货矿价,意味着铁矿石市场“全现货”的趋势进一步加强。“在全现货的情况下,矿山对于铁矿石市场的掌控力会进一步加强。未来现货矿一反弹,协议矿马上跟着涨。到时候中国钢厂也无话可说,因为这是大家现在约好的。”铁矿石资深研究人士胡凯说。

兴业银行22日至23日升级核心业务系统

兴业银行日前发布公告称:该行定于2011年10月22日至10月23日进行核心业务系统升级工作。系统升级期间:除兴业信用卡刷卡消费业务外:该行将暂停其他业务受理。

其中:10月21日17:00至10月23日24:00,暂行转账业务、个人结售汇业务、代理上海黄金交易所业务、个人实盘外汇买卖业务暂停办理;10月22日0:00至10月23日24:00:各营业网点柜台、自助服务渠道(包括网上银行、手机银行、短信服务、电话银行自助语音、ATM自动取(存)款、自助通、POS刷卡消费等)暂停服务;联网合作渠道也将暂停办理与该行相关的业务。该行公告特别提醒在此期间有资金使用、调度需求的客户:提前做好有关安排;错开系统升级时段办理相关业务。

据兴业银行相关负责人介绍:核心业务系统是商业银行管理客户信息、处理客户账户及核心总账、提供基础存贷款、支付服务的系统:是商业银行生产营运的重要平台,直接影响到银行服务能力与经营管理水平:是银行做好金融服务的重要基础。目前该行使用的是2003年自主研发的核心业务系统:其“实现不间断服务的数据处理方法和系统”曾获得国家知识产权局颁发的《发明专利证书》,但随着市场变化、业务发展和客户需求的日益多元化:需要对核心业务系统的功能、业务处理能力、业务流程等进行优化升级:以提高运行效率:支持产品与服务的不断升级,与原有核心业务系统比较:该行此次上线的新一代核心业务系统更加强调以客户为中心:立足精细化、专业化管理需要:从业务流程、产品配置、客户信息管理、客户差异化服务、市场响应等方面充分挖掘潜力:提升系统业务处理能力和客户综合服务能力。系统成功升级之后:该行服务客户的效率将进一步提高:服务的稳定性、安全性、便捷性也将进一步提升。

据悉:此次核心业务系统升级是该行历年来规模最大的信息科技系统工程,该项目于去年1月份启动:历时1年10个月完成,在此期间:该行周密部署系统设计、开发、测试、验证等各环节工作,并从全行抽调了大批业务骨干和科技精英投入系统建设,系统建设顺利完成后:该行先后组织了六轮系统测试、四轮模拟演练和一次双机并行验证:对系统本身和关联系统进行反复测试、验证:并在组织架构、操作流程方面做了充足准备:力保此次系统升级安全平稳。

兴业银行公告称:此次系统升级期间该行24小时全国统一客户服务热线95561人工座席将照常对外提供咨询服务和紧急挂失处理:客户如有问题可致电95561咨询。

核心业务系统升级期间,兴业银行敬请客户关注:

友情提示

1.转账、缴费类业务

提示:跨行转账汇款业务将于10月21日晚17:00起停止受理;其他各类转账业务22日至23日停止受理;设定于22日至23日期间触发的网银预约转账和预约缴费无法执行:且在系统升级后不会自动补做。客户无法办理转账业务:可能影响资金流动、信用卡还款、各种还贷、缴费等业务办理。

建议:客户请前办理各类转账业务:特别是预约转账和预约缴费业务:建议客户请前手工主动发起或系统升级完成后补办该项业务。

2.刷卡消费业务

提示:系统升级期间:客户使用兴业信用卡进行刷卡消费不受影响:但无法使用兴业借记卡进行刷卡消费。

建议:客户应使用兴业信用卡、他行卡或者请前准备好现金。

3.网上支付业务(含手机银行)

提示:系统升级期间:客户无法使用兴业借记卡、兴业信用卡进行网上支付:无法办理网上购物、代缴费、手机充值等业务。

建议:客户应借开系统升级期间办理网上购物、代缴费或手机充值业务:或者改用其他方式支付。

4.存取款业务

提示:系统升级期间:客户无法通过兴业银行自有渠道或他行渠道(包括网点、自助机具)办理兴业借记卡存取款业务;无法通过兴业银行自有渠道办理兴业信用卡存取款业务,银银平台合作银行客户也无法通过兴业银行渠道办理存取款业务。

建议:客户应根据自身的需要:请前准备足够的现金:或将资金暂时转存到其他银行的卡上。兴业信用卡取现业务仍可在他行ATM机上办理:他行取现与兴业银行取现手续费收费标准相同。

5.代理个人实盘外汇买卖业务、代理上海金交所贵金属业务

提示:兴业银行代理个人实盘外汇买卖业务10月21日17:00至23日24:00期间暂停办理:客户在这段时间将无法登录系统办理市场交易、资金划转、业务查询等各项业务。代理上海金交所贵金属业务10月21日17:00至23日24:00期间无法登录系统办理查询、资金转入转出、提取贵金实物、客户开销户等各项业务。

建议:客户应在10月21日收盘前做好仓位调整、资金划转等工作:请前调整资金结构及持仓情况:合理规避风险。

你想持续稳定地赚钱吗?

什么行业能持续稳定的赚钱呢?这是吴先生苦苦追寻的一个问题。吴先生以前是做机械配件生意的,前两年这个行业特别火,但从爆发全球金融危机以来,生意越来越不好做,平时特别关注报纸、网络等媒体,希望能从中找到受外界因素影响较小的行业,但一直都不甚理想。

直到有一天,他去朋友干洗店有点事情,一上午的时间,看到店里取送衣物的顾客这么多,跟朋友细细一交流才知道洗衣业利润竟然这么高:平均利润空间高达80%。洗衣服务的单笔交易金额低:且顾客愿意预先付款:不存在呆账、滞帐的情况:产业变化性小、风险低:它不像啤酒取宠的流行性商品:或价格昂贵的奢侈品:只要消费者每天都要穿衣服:不管市场经济怎样变动:洗衣店的生意都可以永远持续下去:一年比一年生意好:使投资风险大大降低:洗衣业不像其它行业:必须先备货库:储放在仓库:再销出去:卖不掉就要丢掉。因此:洗衣业不会积压资金:更没有存货损失。 这和吴先生以前所从事的行业有很大的区别。他决定把投资方向锁定在干洗业。

考察了很多干洗品牌:他最终选择了加盟国际知名洗衣连锁、山东干洗业第一品牌——朵拉国际洗业公司。自开业以来:吴先生用心经营:短时间便收回投资:利润稳步上升。在朵拉洗业公司的协助下:成为金融业、银行业等行业的定点团体洗衣单位:现在每天衣物输送线上都是满满的。

吴先生非常庆幸自己当初选择朵拉国际洗业公司:他现在积极的向朋友们推荐朵拉:希望身边的朋友们也能快速加入赚钱的行列……

寻 找
共同创业的兄弟姐妹
好项目 大品牌 投资少 收益高
朵拉国际洗衣连锁
咨询电话:0531-86117788
400-8095-777

深股(002121-002350)

个股简评 仅供参考
据此操作 风险自负
个股数据资料来源于山东神龙证券股份有限公司