

社区人物

秀 20

自“本报记者一线体验360行”系列报道以来,在社会上引起了强烈的反响。记者在体验基层工作辛苦的同时,也在各大城市社区、县区发现了一大批美好人物,他们有的是小区能人,身怀绝技;有的是古道热肠,助人为乐;有的是年轻有为,胸怀大志……在这些美好人物中,有年过半百的老人,也有中年人和孩子。

连日来,本报记者走进一线社区,和读者一起去发现那些社区里的美好人物。如果您身边有感动着你、鼓舞着你、帮助着你的社区美好人物,欢迎向我们提供线索。 热线电话:3211123/18654399022

惠民县李庄镇大徐村村民徐庆书

三十年清苦成就“农民书法家”

文/片 记者 王晓霜 王景坤 通讯员 董士达

他今年43岁,是一位地地道道的农民,却痴迷书法近30年;他的作品4次入展中国书法家协会主办或协办的书法展;他的作品《大风歌》入选了国家级书法家作品集——他便是被附近乡亲们尊称为“书法家”的惠民县李庄镇大徐村村民徐庆书。



徐庆书正在写书法。

从小学书落眼疾,自创书法成一体

14日,记者来到惠民县李庄镇大徐村,刚走进村子,就在一家名为“大徐快餐”的小店外的墙上看到了三幅装裱起来的书法作品。接着记者来到徐庆书的家里,刚走进门口就被左边墙上的《赤壁怀古》吸引住了,整篇书法疏密得当又不失大雅,展现出一种气势,客厅的墙上挂着的则是众人都赞不绝口的《三国演义开篇词》。“这篇作品的字体算是我自创的,以狂草、行草为主,也有一些楷书。你们看这字的墨迹有浓有淡,其实是有讲究的,主要是为了整体效果,不懂的人也许就以为是败笔呢。”徐庆书向记者介绍,这幅作品字字独立,疏密得当,字与字大小穿插以便呼应顾盼。

练字过程像爬山,至今还未到顶峰

徐庆书高中毕业后回家务农,但劳作之余他还是坚持书法研究和创作。他年年订阅《书法报》、《中国书法》等报刊,并购买了《中国行书大辞典》、《当代书法名家讲座》等光盘。

求字不是随便给,要看缘分到不到

在徐庆书的书房里,记者看到仅有两张简陋的桌子、一张椅子和一个破旧的书架,一张张书法作品堆满了角落,足有半米高。为了传承书法,徐庆书筹建了书法院,免费指导县内外十余位书法爱好者研习书法。自2007年开始,他每年用于研习和交流书法的费用都在一万元以上,每天练字,光纸墨费用就得三四十元。如今,徐庆书的知名度越

来越大,尽管有诸多好友、同仁前来求字,赠送友人的书法作品也有三百多幅,但徐庆书的作品并不是随便给的,而是看自己与求字人的“缘分”。

徐庆书的作品经常被放到派出所、书院、商店里,最高的能卖到4000元,但也有不少人出高价却买不到。2009年,北京、济南等地书画院要收购他的作品,也有收藏界的许多人士前来购买,

甚至有人给他的作品出价到6000元,但徐庆书还是坚持不卖。“我主要是看来求字的人是否跟我投缘,如果能说到一块去,就是送给他们我也高兴。”徐庆书说,“但是也有一些人找我写一些媚俗的作品,我不想写就直接回绝。我练书法的初衷就是兴趣,不是为了发家。写字的人要重气节,要不然写的字再好也没有意义。”

后,他转习行草,上高中后又开始临摹狂草。那时候条件有限,连好一点的墨水在县城里都买不到。17岁时,徐庆书一个人从滨州骑行三四百里的路程到济南,两脚都磨出了泡只是为了买纸墨。18岁那年,他入读中央美院书法研究生(函授)班。再后来,他拜白狼、周俊杰、张旭光等当代书法家为师,在学习前辈的书法之余终于创出了属于自己的书法风格。

无棣县佘家镇刘仓村养蟹能手赵荣宝

一年能赚200万,他要带领全村养蟹致富

文/片 记者 张牟幸子

他的毛蟹卖到了天津、北京,他养毛蟹一年赚了200万,他养毛蟹的池塘是无棣最大的毛蟹池塘,他还要带领全村人一起养毛蟹共同致富……他就是无棣县佘家镇刘仓村养蟹能手赵荣宝。

偶然机会喜欢上养毛蟹

13日,记者来到赵荣宝的蟹塘时,看到几只毛蟹正在岸边“跃跃欲试”。赵荣宝告诉记者,“九月团,十月尖,潇洒水国天”,这个时候正是毛蟹成熟的季节,不过现在毛蟹已经基本上卖完了,蟹塘里就剩了一些个头小的了。

说起养毛蟹的经历,赵荣宝告诉记者,自己家里原本有500亩的池塘,但是闲置着也不知养什么好。2009年,他的孩子在村附近的河里捉了一些很小的毛蟹,乡下俗称“嘟噜子”,随手放在了自家的池塘里。“到了2010年,某一次池塘巡查时,我就发现池塘里已经繁衍了许多的毛蟹。”于是我花了二百多块钱买了专门捕蟹用的网,一下子竟捕到七八只大毛蟹。当天,我就捕了80多斤毛蟹,卖了2900多元,也正是从那时起,我才坚定了养蟹的决心。”说起这些经历,赵荣宝兴奋不已。

为卖蟹睡在蟹塘旁的车里

赵荣宝告诉记者,刚开始饲养

毛蟹的时候,他并没有经验,就用先一个小池塘做实验。他把70斤的蟹苗撒到了池塘里,但是到了收获的季节,毛蟹的个头并不见长,也卖不出好价钱。“我就跑去向人家会养蟹的人请教,才知道原来是撒的密度太大,毛蟹都不长个了。此外,养毛蟹不能只有水面没有陆面。”

前段时间,毛蟹准备下网捕捞的时候,赵荣宝就天天睡在池塘旁的车里看着这些毛蟹,“每天早上七八点都会有天津和北京的客商来这里收毛蟹,我就早上4点多起来下网捕捞,等人家来了正好!”

据了解,十一前后,毛蟹逐渐进入了上市旺季,0.3斤—0.4斤的毛蟹市场价是100元/斤,0.4斤—0.6斤的毛蟹市场价是120元/斤。按照赵荣宝的估算,他今年春天投放了价值7.5万元的蟹苗,加上池塘内的各种鱼类,今年的收入能达到200万元。“两只就要一百块钱呢。”虽然有这么多的毛蟹,但是赵荣宝却一只也没舍得吃。

愿把养蟹技术教给乡亲们



赵荣宝展示自己养的螃蟹。

据了解,在无棣县像赵荣宝这样的养蟹大户并不多见,而且他的蟹塘也是无棣县最大的。赵荣宝自己富了起来,并没有忘记同村的乡亲们。他主动找到村支部书记赵元清,表示愿意把养螃蟹的技术教给村里愿意养蟹的人,和大家一起把螃蟹养殖规模

扩大。赵荣宝告诉记者,以前村里就是种棉花、冬枣以及养鱼,收入并不能保证,“现在有了这么一个好的致富项目,得好好利用起来。刚开始大家都不大相信我,现在我把螃蟹养起来了,这下大家才服气了,都想跟着我一

起干,那我就带着大家伙一起干!”

赵荣宝说,下一步将会考虑扩大蟹塘的规模,并在蟹塘中心建一座小岛,像沾化冬枣园那样开发成半旅游的形式,供市民游玩,“我还打算尝试养一些甲鱼,争取做出自己的品牌!”