

汽车节能补贴新政实施一月

聊城小排量车市稍显清冷

本报聊城 11 月 3 日讯(记者 张召旭) 从 10 月 1 日起国家实行新的节能车补贴标准。按照新标准,可享受政府节能补贴的车型从 400 余款“缩减”到目前的 49 款。记者走访城区车市了解到,新政实施一个月以来,小排量销量呈现下滑势头。

3日,记者在江北汽车城某品牌汽车4S店内看到,已是上午10点,店内仅有两三个消费者,店面显得有些冷清,几位销售人员正围坐聊天消磨时间。“新政策没实施前,我们店里可享受节能补贴的车型十分畅销,一个月卖百十辆很轻松,可10月份一共才

卖出去 23 辆车。”该 4S 店一工作人员说，他们主要经营售价 5 万元至 10 万元的车型，消费者很看重这 3000 元补贴。所以，这次车市新政，对他们冲击相当大。“国家补贴没了，厂家还没有出台相关政策，这个‘银十’相当冷清。”

在东昌路一家汽车 4S 店内，

在东昌路一家汽车 4S 店内，

正在挑选汽车的王女士说,她想买辆9万元左右的车型,3000元的节能补贴对她来说还是很有吸引力的。“我此前相中了广本飞度,可这款车现在无法享受补贴,只好改选别的车型。”

对于节能车型取消补贴政策对市场的影 响,记者走访的多家

汽车销售公司都表示,政策对消费者的影响不小,有很多想买节能车的消费者因为没有了补贴,都在观望。有的希望政策能做出调整后再次。记者在采访中得知,眼下多数厂家还没有出台相关政策,经销商认为卖车的优惠已经到底线了,不太可能去补贴消费者。



景逸 1.5XL 持续热销

过去一年,景逸 1.5XL 的终端销量超过 7 万辆;即使是在车市整体下滑的今年上半年,景逸 1.5XL 仍以月均 6000 台的骄人业绩稳居它所在细分市场销量冠军的宝座。景逸 1.5XL 的畅销证明,在坚守性价比优势的同时,瞄准目标消费者,在相应价格区间内深耕细作,运用准确而独特的营销手段,就能打造出让消费者青睐的品牌。

景逸 1.5XL 的定位是城市全能家轿,它将东风风行将“人能够享受到的空间最大化”这一设计理念发挥到了极致。驾乘者不管是什么体型,都能在车内自在舒展身体,获得最舒适的坐姿;后备箱最大容积更是高达1970升,真正为中国城市家庭打造了“畅快自在”的第二生活空间。

目前大两厢家轿细分市场
竞争激烈,很多品牌都使

出浑身解数抢占市场份额。如何在这场争夺中脱颖而出?景逸 1.5XL 的策略就是,用产品实力加“亲情”定位攻势突出重围。

在品牌文化方面,景逸1.5XL并没有盲目跟风大型热点活动或请名人代言,而是瞄准了如今消费者重视家庭生活这一特点,着力打造“亲情”车文化,这也是其市场制胜的关键因素之一。近日,东风风行在全国范围内举办了“好开又省油,妈妈向前冲——景逸城市任务全国挑战赛”。该活动体现了景逸品牌对女性驾车安全等问题的关注,彰显了风行景逸“亲情”的品牌文化和精神,同时也提升了品牌的人气。

业内人士认为,与市场同类车型相比,景逸 1.5XL 在产品实力和营销思路上都显得出色;景逸 1.5XL 已成为自主品牌市场运作的一个样本,未来的热销潜力巨大。

文化节轻松购车

11月3日,金羊集团第二届年度汽车文化节隆重开幕。在为期三天的文化节上,市民购车可享最大优惠。



TOYOTA

聊城三友汽车销售服务有限公司

携手三友，成就梦想



聘

聊城三友汽车销售服务有限公司是广汽丰田汽车有限公司授权聊城地区唯一4S店，严格按照广汽丰田建设标准建立的4S店。销售广汽丰田全系车型，包括凯美瑞、汉兰达、致致、雅力士、FJ等车型。聊城三友汽车销售服务有限公司，作为广汽丰田标准4S店，拥有行业领先的硬件设备及管理系统，并将导入丰田全球首创的e-CRIS客户关系管理系统，全面体现“以客户第一”的广汽丰田服务理念。未来，我们将一直致力于以至诚至善的产品品质和体贴入微的贴心服务，为客户提供超越期望的尊贵体验。

广汽丰田4S店即将盛大开业，现面向聊城及各县市 诚聘精英

职位名称	任职要求	学历要求	招聘人数	薪资待遇	职位名称	任职要求	学历要求	招聘人数	薪资待遇
销售经理	1. 男，40岁以下，大专以上学历，销售、管理等相关专业毕业者优先； 2. 三年以上汽车行业销售或管理经验，有业绩者优先； 3. 具备良好的沟通能力、团队协作精神和抗压能力； 4. 具有开拓精神和责任心，能适应出差及加班工作。	大专以上学历	1	底薪+提成	销售顾问 (服务接待)	1. 形象气质佳； 2. 沟通能力、服务意识； 3. 具有团队精神； 4. 具有吃苦耐劳精神，能适应加班工作； 5. 具有亲和力，性格开朗大方。	高中以上学历	20	底薪+提成
市场经理	1. 本科以上学历，市场营销或相关专业； 2. 三年以上汽车行业市场经理或销售经理经验； 3. 具有制定市场策略、品牌推广、活动策划等能力； 4. 具备良好的沟通协调能力，能协调各部门工作； 5. 具有强烈的责任心和团队合作精神。	大专以上学历	1	底薪+提成	销售技术支持 (培训、售后)	1. 具有汽车维修、保养、故障诊断等专业技能； 2. 了解丰田车系各车型性能； 3. 具备良好的沟通能力； 4. 具有团队合作精神，能协助销售顾问工作。	中专以上学历	10	底薪+提成
售后经理	1. 本科及以上学历，汽车维修或相关专业； 2. 三年以上汽车行业售后经理或维修主管经验； 3. 具有制定维修流程、质量控制、客户满意度提升等能力； 4. 具备良好的沟通协调能力，能协调各部门工作。	大专以上学历	1	底薪+提成	配件专员	1. 大专及以上学历，汽车配件专业； 2. 具有汽车配件采购、库存管理、物流配送等经验； 3. 具备良好的沟通能力，能协调供应商和客户关系。	大专以上学历	1	底薪+提成
业务经理	1. 本科及以上学历，市场营销或相关专业； 2. 具有制定业务策略、客户开发、销售目标达成等能力； 3. 具备良好的沟通协调能力，能协调各部门工作； 4. 具有强烈的责任心和团队合作精神。	大专以上学历	1	底薪+提成	金融专员	1. 大专及以上学历，金融专业； 2. 具有汽车金融、保险、信贷等经验； 3. 具备良好的沟通能力，能协调客户和金融机构关系； 4. 具有强烈的责任心和团队合作精神。	大专以上学历	1	底薪+提成
展厅经理	1. 本科及以上学历，市场营销或相关专业； 2. 具有制定展厅策略、客户接待、销售目标达成等能力； 3. 具备良好的沟通协调能力，能协调各部门工作； 4. 具有强烈的责任心和团队合作精神。	大专以上学历	1	底薪+提成	前台接待	1. 大专及以上学历； 2. 形象气质佳，沟通能力； 3. 具有团队精神，服务意识； 4. 具有吃苦耐劳精神，能适应加班工作。	大专以上学历	1	底薪+提成
培训主管	1. 本科及以上学历，人力资源管理或相关专业； 2. 具有制定培训计划、组织实施、效果评估等能力； 3. 具备良好的沟通协调能力，能协调各部门工作； 4. 具有强烈的责任心和团队合作精神。	大专以上学历	1	底薪+提成	售后回访	1. 大专及以上学历； 2. 沟通能力、服务意识； 3. 具有团队精神，责任心； 4. 具有吃苦耐劳精神，能适应加班工作。	大专以上学历	1	底薪+提成
品质主管	1. 本科及以上学历，质量管理或相关专业； 2. 具有制定品质标准、实施质量控制、持续改进等能力； 3. 具备良好的沟通协调能力，能协调各部门工作； 4. 具有强烈的责任心和团队合作精神。	大专以上学历	1	底薪+提成	资料专员	1. 大专及以上学历； 2. 沟通能力、服务意识； 3. 具有团队精神，责任心； 4. 具有吃苦耐劳精神，能适应加班工作。	大专以上学历	2	底薪+提成

报名方式：应聘者请通过以下方式投递简历：

- 将个人简历、学历证明、近期照片（附近期联系电话及应聘岗位）发送至邮箱：cyf000@163.com
- 携带个人简历至金宇海大酒店302房间进行报名。

面试安排：有意者请携带本人近期免冠照片1张、身份证、毕业证、驾照、户口本原件及复印件等资料于三友汽车销售服务有限公司面试。面试后通知面试时间和地点。未通过者恕不另行通知。所有职位一经录取，待遇从优，签订正式劳动合同，入职五险。

报名咨询电话：18903352560 报名地址：聊城东昌东路95号金宇海大酒店302房间（脑科医院向北路口）

截止日期：2011年11月11日 公司地址：聊城经济开发区辽河路以南东外环以西双荣商贸园内