

康师傅要“喝下”百事可乐

合作计划有待商务部批准

本报综合报道 台湾饮料巨头康师傅和美国饮料商百事公司4日达成协议,在华建立战略联盟,所属康师傅饮品将成为百事公司在华特许经营装瓶商。这不但意味着康师傅以后将能生产和销售百事可乐,同时还缔造了中国最大的饮料联盟,市场份额高达两成。

根据协议,康师傅旗下的控股附属公司康师傅饮品控股有限公司将成为百事公司在华特许经营装瓶商,而百事公司将在联盟获批后把其在装瓶厂中的间接持股移交给康师傅饮品以获得康师傅饮品5%的间接持股。目前,该联盟尚有待商务部和康师傅股东大会的批准。

康师傅方面资料显示,截至今年6月30日,康师傅饮品控股集团的未经审核综合资产净值约为11亿美元。若照此推算,百事此次股

权换购将获得账面价值约为5500万美元。

“百事可乐抛股权与其在中国业绩不佳分不开。”职业培训师徐剑认为。据双方披露的公告,代表百事持有中国24家装瓶厂权益的CBL公司2009年、2010年两个财政年度亏损合计高达2.211亿美元。中投顾问食品行业研究员向健军分析认为,百事在中国的发展确实遇到了一定阻碍。与康师傅合作,百事或是希望通过此举扭转当前的亏损局面。

在康师傅与百事结盟前,可口可乐也曾计划并购汇源,但最终未果。此次康师傅与百事的合作若能顺利通过,将是中国饮料行业的又一次重大并购事件,对中国饮品界未来格局发展将产生重要影响。

康师傅控股有关人士称,目前



康师傅所涉及的饮料品种众多,却唯独没有染指碳酸饮料,通过与百事合作能够大大丰富其饮料品类,

加上百事可乐拥有强大的品牌地位,也能够进一步稳固康师傅的品牌影响力和市场份额。

品牌中国产业联盟秘书长王永认为,康师傅一直奉行单一品牌模式,即“集团品牌+产品名称”,这种模式的好处是一荣俱荣,坏处是一损俱损。此次收购不但可以丰富康师傅的品牌群、分散风险,也有利于在细分市场做大做强。(据新华社、《新京报》等)

前三季我省跨境人民币 结算额达1445亿元

本报济南11月6日讯(记者 桑海波) 记者从山东省金融工作办公室了解到,今年前三季度,我省跨境人民币业务共实现结算额1445亿元,已有33家银行的411家分支机构办理了跨境人民币结算。

我省跨境人民币结算保持良好增长态势的主要特点:一是贸易活动运用人民币结算增多。二是跨境投融资交易人民币结算稳定增长。三是实收实付结算占比上升,实收实付资金出现净流入。四是境外区域继续扩展。

济钢莱钢重组将上会

本报讯 11月4日开市起均停牌的济南钢铁、莱钢股份6日晚间双双公告,中国证监会上市公司并购重组审核委员会将于近日审核公司换股吸收合并、发行股份购买资产暨关联交易之重大资产重组事宜。根据相关规定,经公司申请,公司股票自11月7日起停牌,待收到并购重组委的审核结果并公告后复牌。

上市公司并购重组审核会定于11月9日审核济南钢铁(600022)换股吸收合并、发行股份购买资产暨关联交易申请。(辛财)

团购鼻祖Groupon光鲜IPO 国内团购跟风上市前景不明

本报济南11月6日讯(记者 崔滨) 团购业“鼻祖”Groupon成功登陆纳斯达克并一路股价大涨的消息,无疑给正陷入“水深火热”中的国内团购网站带来了福音。日前拉手网贴身Groupon上市,正式向美国证监会(SEC)提交上市申请,但在市场人士看来,毛利率低,无盈利甚至仍然深陷裁员泥潭的国内团购网站,上市之路仍然前景不明。

尽管比预先的估值和定价缩水不少,但世界团购网站先驱Groupon的成功上市,依然获得了投资者的青睐。在5日上市首日的交易中,发行价每股20美元的Groupon股票,收盘报26.11美元,上涨30.55%。按收盘价计算,Groupon估值为164.6亿美元。6日该股又以28美元开盘,盘中一度触及31.13美元的高点。虽然光鲜上

市股价一路高歌,但成立3年多的Groupon至今仍未实现盈利,仅今年前9个月就亏损3.08亿美元。

不过,尽管上市备受争议,但团购行业上市的破冰,让深陷逆境的国内团购网站信心大增。就在Groupon上市前夜,国内团购网站拉手网在10月28日也向美国证监会提交上市申请。艾瑞分析师王亭亭表示:“虽然目前海外上市的环境不是非常有利,而

且拉手网上半年净亏损3.9亿元人民币,但经历多轮融资,考虑到未来运营的中长期资本需求,以及当下融资渠道的恶化,拉手网选择IPO或许是最优的选择。”

拉手网不惜“流血”也要争上市的举动,正是眼下国内团购网站的写照:不仅因为缺乏新鲜感面临老用户的审美疲劳,同时还面临着风险投资的冰冻期。

建行电子银行服务赢得客户满意

一直以来,建行山东省分行坚持“客户至上 注重细节”的服务理念,为当地客户提供满意的优质服务。在电子银行越来越受客户重视的今天,建行电子银行服务以其安全、便捷、优惠等特点赢得了客户满意,让客户尽享现代化的理财生活。



建行 账号支付

支付化繁为简, 网购畅通无阻!

建行电子银行短信 汇款手续费一折优惠

长久以来,为感谢广大客户长期以来对建行电子银行的支持与厚爱,建行山东省分行在推出多项电子银行新功能的同时,陆续开展了个人网银积分换礼、电子银行交易“礼上礼”等多项优惠活动。

近期为提升客户体验,建行自2011年11月1日至2012年3月30日开展短信汇款价格优惠活动。活动期间客户办理短信异地汇款、短信对公转账、短信跨行转账等业务时手续费执行优惠,即统一按交易金额的0.05%收取,最低1元,最高5元。

做电子银行交易 可赢IPAD2大奖

建行山东省分行于7月1日至12月31日在全省范围内持续开展电子银行交易“礼上礼”(四期营销活动,客户在假期足不出户就能办理金融业务,还有机会获得一份额外惊喜,可谓一举两得。

据介绍,凡是建行电子银行客户,通过个人网银或手机银行在活

动当期办理单笔(含)以上指定电子银行交易;短信或电话银行客户办理3笔(含)以上指定交易;可通过建行网站或95533登记参加抽奖,有机会赢取IPAD2大奖!另有羽毛球套装、电炖养生壶及抱枕被等精美礼品。

多项电子银行 新服务更人性化

近年来,建行推出了多项电子银行新产品与新服务。其中包括以“账号+手机短信动态口令”为基础的“账号支付”服务;基于智能手机应用的“手机银行iPhone客户端、手机银行Android客户端”以及基于建行短信平台的“短信约定账户转账汇款”服务,这些服务更具人性化,极大丰富了客户的精彩生活。

通过“账号支付”服务,客户无需开通网上银行,只需要拥有建行的银行卡,配合开卡时预留号码的手机,即可轻松完成网上支付,据了解,这一创新服务产品的推出,将彻底改变只有数千万建行网上银行客户才能进行网上支付的局限;数亿的建行卡用户都可以享受这一服务产品带来的便捷网上支付体验,该服务

的具体应用为:客户在购物网站下完订单,选择建行“账号支付”时,只需在支付页面上输入拟支付的银行卡号,建行将向与该卡号对应的手机号码发送一条手机短信动态口令,客户再输入该手机短信动态口令即可完成支付,使得以往需要8个步骤才能完成的网上支付,只需要简单的3步即可完成。

而使用建行创新推出的短信约定账户汇款功能,客户只需要编辑发送一条短信就可以完成单笔限额5万元、日累计限额20万元以下的转账汇款服务,同时享受转账汇款手续费一折的优惠。据了解,此项功能使原来仅有资讯服务功能的短信成为了一种交易渠道,建行客户在柜台开通短信服务后,约定汇款接收账户,只要编辑一条“YDZZ#转出账户后四位#转入账户后四位#转账金额”发送到95533,即可随时随地办理向本人或他人账户以及企业客户的转账,客户只需会收发短信即可办理业务。

建行山东省分行 共建服务到基层

不仅如此,建行还把电子银

行服务送到基层,近日,在建行山东省分行电子银行部的指导与帮助下,建行济南历城支行成功举办“优质企业客户电子银行联谊会”,联谊会从客户普遍关心的网银安全问题入手,通过生动详实的案例介绍和已签约客户的现身说法,深入浅出地诠释了网上银行在抵御操作风险、降低成本费用和提高工作效率等方面的功能优势,引起了参会客户的广泛兴趣,联谊会较好地提高了客户对企业网银的认知度,在密切银企关系的同时为下一步签约网银、提高产品覆盖面打下了基础。

目前,建行山东省分行以打造“当地客户服务最满意的银行”为目标,正以强大的实力为后盾,以优质的服务为依托,为广大社会公众提供更多、更好、更优质的现代金融服务,相信电子银行服务也将为客户带去更多的方便与实惠。

你想持续稳定的赚钱吗?

什么行业能持续稳定的赚钱呢?这是吴先生苦苦追寻的一个问题,吴先生以前是做机械配件生意的,前两年这个行业特别火,但从爆发全球金融危机以来,生意越来越不好做,平时特别关注报纸、网络等媒体,希望能从中找到受外界因素影响较小的行业,但一直都不甚理想。

直到有一天,他去朋友干洗店有点事情,一上午的时间,看到店里取送衣物的顾客这么多,跟朋友细细一交流才知道洗衣业利润竟然这么高,平均利润空间高达80%,洗衣服务的单笔交易金额低,且顾客愿意预先付款,不存在呆账、滞账的情况;产业变化性小,风险低;它不像哗众取宠的流行性商品,或价格昂贵的奢侈品,只要消费者每天都要穿衣服,不管市场经济怎样变动,洗衣店的生意都可以永远持续下去,一年比一年生意好,使投资风险大大降低;洗衣业不像其它行业,必须先备货库,存放在仓库,再销出去,卖不掉就要丢掉,因此,洗衣业不会积压资金,更没有存货损失,这和吴先生以前所从事的行业有很大的区别,他决定把投资方向锁定在干洗业。

考察了很多干洗品牌,他最终选择了加盟国际知名洗衣连锁,山东干洗业第一品牌——朵拉国际洗衣公司,自开业以来,吴先生用心经营,短时间便收回投资,利润稳步上升,在朵拉洗衣公司的协助下,成为金融业、银行业等行业的定点团体洗衣单位,现在每天衣物输送线上都是满满的。

吴先生非常庆幸自己当初选择朵拉国际洗衣公司,他现在积极的向朋友们推荐朵拉,希望身边的朋友们也能快速加入赚钱的行列……

寻找

共同创业的兄弟姐妹
好项目 大品牌 投资少 收益高
朵拉国际洗衣连锁
咨询电话: 0531-86117788
400-8095-777

