

考研辅导班要到15万元天价

这些号称“包过”的辅导班,报名者寥寥

本报记者 孟敏 实习生 韩静静

2012年考研的同学们还未步入考场,2013年的考研序幕已经被考研辅导班悄然拉开。采访中记者发现,一些教育机构大打“包过”牌。而有了“包过”的名号,收费往往高达5万元至15万元之多。“包过班”的葫芦里卖的是啥药?



各类辅导机构纷纷推出了高价考研班,最高的能达5万-15万元。 本报记者 孟敏 摄

>> 试卷B卷成内部资料,考生称只是普通参考书

“内部资料,名师押题,过不了可免费再学”“1对6、1对1辅导,考研包过,名师授课”……诸如此类的宣传语吸引着考研者的眼球,所谓的内部资料有多神奇?名师押题准确率又有多高?

一位多年从事考研辅导的业内人士透露说,历年考研都会有A、B两套试卷,几乎每年考的都是A卷,这样B卷就会汇入题库,那些出题的人就是去研究这些题目,再加上当年的新情况,汇总起来构成第二年

的A卷。因此,考研试卷B卷就是辅导班的内部资料。

按规定,B卷内容不应该透露出去,那辅导班是如何获得的?“虽说参加命题与阅卷的老师不允许给学生讲课,但他们可以去做科研,研究这些题目将其编纂成书,这就是我们的内部资料。”省城一家辅导机构的工作人员表示。

“再说,不允许给学生讲课不代表不能给老师讲课,培训机构可以雇这些命题与阅卷的老师去培训自

己的授课老师,再让自己的老师去上课,这样一来,命中题的可能性就比较大。”据该工作人员介绍,命题人员这样做不违反规定,还能得到“最少六位数或最多七位数”的报酬。

事实果真如此吗?内部资料的指导效果如何?据一位报班的魏姓同学介绍,学员对“内部资料”抱了很大期望,但抱着这些“内部资料”背了好长时间后,才发现其实里面的内容和普通参考书相差无几。

>> “天价辅导班”称能帮考生见到导师

山大路一家培训机构的接待人员说,1对6的小班辅导,报名费11800元,一共72小时;1对1的单独辅导,每小时收费700元,保守估计,课时得在20个小时以上,目前这两种班的报名情况都不错。

“收费14800元的‘高级钻石卡’班预计招200人,现在还剩下50个名额。”据省城东部一家辅导机构的工作人员介绍,10万元的高价班每年能招到的学生非常有限,主动报名的人很少,一般都是从钻石班转

过来的几个学生。

“对于那些成绩很差的学生,尤其是艺术生,我们还可以提供特殊资源。”据该工作人员介绍,所谓的特殊资源其实是利用培训机构工作人员的人脉关系、与高校的合作关系,帮学员联系到导师为其增分,或者内部操作一下帮学员拿到自主招生名额,或者帮他们在核心刊物上发表论文通过加分的形式增加自身“分量”,但收费也会相应增加。

在该辅导机构报名的山东师范大学一名大三女生说,看复习情况,如果实在没把握就转10万元的班,一般高价班初试通过率很高,加上了初试后,辅导机构能帮忙安排见导师,保证面试的通过率,也不失为一种办法。

“收费是5万元、10万元,还是15万元,要由学员报考的学校和专业来决定。当然,内部操作之外的费用,比如联系导师等花费由学员自己解决。”一位业内人士表示。

>> “包过”包的是30%考生,辅导班稳赚不赔

考研辅导机构宣传的“包过”或“过不了再免费学或者打折”,可信度有多高?在省城东部一家辅导机构,四五位错过课程的同学正在补课,在补课室里戴着耳机听网上课程,一位同学已经睡着了。“不管报什么班,都要在自己肯学的基础上才能包过。”工作人员说。

一位业内人士表示,考研本身就有30%的成功率,所谓包过其实赚的就是这30%考研成功考生的

钱,这些钱是“保底”的,而报名的学生这么多,这30%的钱已经足以养活一个机构。但钻石班的通过率能达到80%以上,平时还可以在这里上自习,有一大一小两间自习室。

据了解,省城的很多高校每周都会有1到2个考研讲座,竞争激烈时一栋教学楼会同时开两家培训机构的讲座,考研的学生有时候要串场听。针对省城各个辅导班推出的高价班,记者随机采访了十几位在山东师

范大学读研的学生。多数学生表示,报辅导班其实在很大程度上是为了获得心理优势,增加信心,但不考虑报5万元以上的“天价辅导班”。

“上个辅导班,要花5万元到15万元,再加上其他花费,估计还要更多,这数目不是一般人能承受的。”山东师范大学的一位顾姓老师担忧,肯花这些钱的人报的学校多是名校,无形之中,一些寒门学子考入名校的机会就减少了。

想吃罗非鱼 要等明年了

天气转冷,暖水水产迎来“寒假”

本报11月6日讯(见习记者 张頔) 由于肉多刺少、价格适中,罗非鱼是济南人爱吃的一种淡水鱼。原产于非洲的罗非鱼是暖水鱼,一到冬天,在水产市场上就难见其踪影,近日的降温也预示着罗非鱼市场“寒假”的开始。

“罗非鱼,这里还有最后三条。”3日清晨,燕子山早市上一位水产摊贩的叫卖声顿时引来几位顾客的注意。“罗非鱼没有细刺,鱼肉丰满,价格也比海鱼便宜不少,我经常买来炖着吃,可一到冬天就买不着了。”市民秦富珍将这三条罗非鱼买了下来。

“一斤还是8块钱,这三条鱼一共43块钱。”经营这个水产摊位的李立升边称鱼边说,现在济南市场上的罗非鱼都是从南方进的,这是今年的最后一批货了。

建设路附近的济南海鲜大市场也难见罗非鱼的踪迹。经营了十多年水产生意的卢丛介绍,罗非鱼适宜的水温在22~35摄氏度之间,因为是淡水鱼,所以山东本地的一些水库也有养殖的。进入9月以后,山东本地就不好养殖了,基本要靠南方运货。加起来每天能有十万斤的罗非鱼从广东、福建运过来,从江苏、山东中转后进入北方市场。到了11月,南方的罗非鱼基本断运了,因为就算运过来,咱这

里的水温也养不活。

“海鲜市场只有冷库,没有加热设备,所以市场上的罗非鱼季节性很强。虽然一年只有6个月的销售期,但罗非鱼一直卖得很好,每天经我手批发的就有1500斤。”卢丛说,不光是罗非鱼,像大黄鱼、南美白对虾这些暖水水产,在济南都过不了冬。“要想吃罗非鱼,最早也要等到明年4月份了。”

●链接

上世纪90年代,黄台电厂曾利用发电机组的冷却水养殖暖水鱼。冷却水进入鱼池时能保证水温为22℃-25℃,比较适宜罗非鱼的繁殖和生长。

但华能济南黄台发电有限公司的一位工作人员介绍说:“青岛的电厂还有这个项目,我们这早就不养鱼了。”发电厂供应的热水有限,从效益出发就要多养鱼,但充氧、抽水等设备的耗电成本就提高了,光这一块电费每年就有十几万,卖鱼的钱连电费都补不上。另外,养过鱼的水里含有较多的残饵、粪便、黏液等杂质,这样的水回流到冷却机组,很容易堵塞管道,造成机械设备损伤。

不过,商河一家农业生态园今年建设了5个温泉鱼池用来养罗非鱼。

舜耕小学打造特色体育文化

体育“牵手”舜文化

本报11月6日讯(记者 孟敏 通讯员 庄颖) 2011年市中区中小学生篮球联赛于10月30日圆满结束。此次比赛是济南市市中区第三届中小学生篮球联赛,也是济南市中区教育局、体育局联合举办的又一代表性赛事。

近年来,舜耕小学结合学校的社区资源优势,确定了篮球、游泳、田径作为体育传统项目,推进了学校的

体育工作特色发展。

同时,舜耕小学把学校的校本课程——舜文化与体育结合起来,形成了独具特色的舜康体育活动。这是一种充满童趣的情境化文化体育活动,其中的“毛毛虫竞速”源自舜时期骑兽农耕的传说,“大河飞渡”拟意上古游泳场景,还有“春之播种”、“我是狩猎小能手”、“丰收乐”等充满浓郁舜文化特色、趣味盎然的健身活动。



舜耕小学结合学校的社区资源优势,推进了学校的体育工作特色发展。