



# 岁末车市能否揪住“兔子尾巴”?

——2011岁末泉城市深度调查

□李晓宁

## 今年岁末

“拿号排队买车”恐难再现

回首2010年岁末,正值国务院针对汽车购置税批准的调整方案出台,对1.6升及以下排量乘用车减按7.5%的税率征收车辆购置税的优惠政策于2011年1月1日起恢复至10%,这意味着,市民购买一辆价值10万元的汽车,仅购置税一项,新年景下的2011年就将多花2300元左右。这种“刺激”反映到车市上,“早买”就等于“省钱”。

为此,记者采访了山东吉利汽车超市总经理房立刚先生,他不无感慨地回忆说:“去年年底受国家购置税优惠调整的影响,造成消费者纷纷抢在税率恢复前扎堆购车,12月我们单月销售额达到了惊人的1800台,前来购车的客户不得不拿号在店外排起了长龙,7个财务会计排成一排叫号办理购车手续,其火爆场面真是堪比现今的摇号买房啊。”

在谈到今年岁末的销售预期时,房立刚表示:“11月上旬,现在店内每天的进店客户大约保持在30组,电询也有20个左右,虽然各种利好政策相继取消收缩,“拿号排队买车”的火爆场面恐难再现,但年底是传统旺季,虽面对前三季度销售量同比去年下滑10%的困局,仰仗“刚需”客户群“买辆新车过大年”的中国式观念,依然对今年的岁末车市保持乐观。”

东风柳州汽车有限公司济南大区副总监齐小东也对今年的岁末车市有同样预期:“按照惯例,每个年底都会有一个销售高潮,然后在农历新年前有一波销售高潮。就2012来说,春节正好在一月份,部分热点车型仍有可能在12月出现小幅购车潮。”

## 活动优惠

依然是今冬车市主旋律

来自中汽协的数据显示,今年9月,中国车市销售164.61万辆,同比仅增

随着“立冬”的降临,兔年的2011在阴雨绵绵中进入了冬日的倒计时阶段。然而岁末年终,在整体车市大环境不利和节能补贴车型“缩水”的双重影响下,泉城市市是否能揪住“兔子尾巴”来一次“缺氧冲刺”?年末的经销商“价格战”是否硝烟再起?带着种种猜测,近日记者走访了泉城各大汽车市场,进行了一次全方位的深度调查。

5.52%,而前9月乘用车累计销量为1053.78万辆,增长仅6.38%。这样的市场表现让四季度的走势颇为揪心。因此,要完成年初制定的销售目标,或者至少为了争取一个还过得去的销售数据,经销商们不得不打出降价促销牌。

本周三,记者以购车客户的身份走访了匡山汽车大世界,发现多家汽车4S店已经陆续打出降价、打折、送大礼包、零利息、送保险等招数,希望能刺激消费者积攒了一年的购车欲望,在年底出现一波“抢购潮”的行情。

众多汽车经销商在促销上可谓使出了浑身解数。天津一汽山东有限公司举办了“落叶知秋 心知感恩”的钜惠活动,为前来购车的客户准备了三重大礼,更有价值不菲的油卡相送。鸿发森泉雪佛兰更是借助厂家的鼎力支持,在今天“光棍节”的限定时段,成为济南市唯一授权参与在淘宝网上推出的爱唯欧5折秒杀活动,更有雪佛兰全系购置税减半,现金再减3000元的“惊人之

举”。

令记者大跌眼镜的是济南吉利汽车超市,为了促进县级网点的销售,抓住县城经济庞大的消费群体,推出了“摩托车换汽车”的“折现”活动。针对既定车型,每辆摩托车可最低折现人民币5000元抵购车款。

“优惠活动的唯一目的就是冲量。“岁末年关,本来就进入了‘准车主’市场。一定要抓住这个机会冲一把,打好‘收官战’,才有可能完成今年的销售任务。”一位汽车4S店的销售经理如是说。

## 买车过年

“准车主”盼岁末车展“抄底”

昨日,记者来到省体育中心,发现多数汽车展厅的客户进店量都还算令人满意。

记者在荣威展厅采访了正在听销售人员做车型讲解的小王。随意的交谈中得知,今年28岁的小王是一家快递公司的区域经理,现在已经是一辆面包车的主人。这个年底,小王即将由“好丈夫”升级为“好爸爸”,为了能让年底出世的



儿子和媳妇坐上轿车回老家过年,他准备下个月入手一辆新的荣威350。

在问道为何这时才换新车时,小王笑了笑说道:“早就有换车的打算啊,但是今年为了扩大业务,存款都用在生意的资金周转上,这不忙活一年,资金回笼了一部分,买辆新车带着儿子回老家过个高兴年,也算犒劳犒劳媳妇儿,呵呵……”当他从记者口中得知,岁末车展就要在下个月开展时,小王开心地表示一定会去车展“捞”个“抄底价”。

多家4S店的销售人员告诉记者,年底看车客户的成交量都保持在70%以上,一部分是用于结婚用车,还有一部分是“小康家庭”准备入手第二辆车,其中七成的准买家都表示愿意在岁末车展上“出手”。

据车展组委会负责人透露,今年的岁末车展将定于12月9日在舜耕国际会展中心隆重开展,为期三天。届时,济南众多一线品牌将共同参展,具体事宜请关注本报的后续报道。

# “智驱豹”君威GS试车记

提到君威,相信大家都不会陌生,这是一款主打运动风格的中高级轿车。君威GS则是在君威2.0T基础上打造的一款高性能版车型,上海通用别克希望将其打造成为“最强性能的B级车”,并取了一个特别的名字叫“智驱豹”。下面就跟随笔者,走进这头“豹子”,一睹其“豹”力风姿。

□庆义

## 静之美

尽显格调的运动美豹

我承认对君威GS一见倾心。它的外观具有令人耳目一新的凌厉冲击力,静默中犹如一头蓄势猛兽:双竖直镀铬进气口位于两侧大灯下方,凶狠的“獠牙式”模样,配合超跑样式的运动大包围,流露出极为浓郁的高性能车的风格。最最让人喜欢的是它Blue Ring冰蓝豹眼大灯,犀利的目光配上周围的耀目晶钻灯泡,在夜幕里轻易就从周围的车流中跃然而出。

车尾动态平衡尾翼设计精致不夸张,高速时带来更好的稳定性和操控性;镀铬质感的大口径内嵌排气管更是一展其根正苗红的运动态度;18英寸的五辐熏黑轮毂配合普利司通245/45 R18 96V高性能轮胎,酷味十

足,要是不尽心还能选装北美版19寸超大运动型轮毂。至此大部分人已经难以压抑驾驭它的冲动。一旦坐进车内,什么都无法阻挡你澎湃的心潮了:手握国产车里最厚实、最具手感的小尺寸真皮运动方向盘(底部还是高性能超跑的扁平设计),食指搭在左右两个换挡拨片上,将身体塞到包裹性一流的红黑镶拼的真皮运动座椅里,脚踩防滑铝合金运动踏板,这一刹那就仿佛走进价值百万的超跑里,我敢打赌任何人的驾驶欲望都会被瞬间点燃!

## 动之魅

激发本能的操控高手

试驾前就听说君威GS首度在国内中高级车市场引进了FlexRide自适应驾驶系统。它集合CDC全时主动稳定系统、Magnasteer磁力随速可变助力转向系统、ESC/TCS控制、变速箱换挡逻辑控制、油门踏板逻辑控制



等项目,不仅能自动识别11种不同行驶工况,通过调节悬挂、转向助力、油门响应、换挡时机和ESC介入时机来自动适应车主驾驶风格,同时还能自行选择舒适模式(Tour)和运动模式(Sport),以往只是在百万级别车型上看到的系统这次竟然出现在30万不到的车型上,真叫“耸人听闻”。

试驾出发时我先从默认普通模式开始体验。这时候的君威GS就如同一台普通的2.0T君威,中规中矩地展现原本就出色的驾控水准,162kW的最大功率和350Nm的峰值扭矩的2.0T SIDI直喷涡轮增压发动机无须质疑,直道加速、过弯、减速都有着让人熟悉的君威2.0T的均衡味道,由于FlexRide在普通模式下自动识别驾驶动作和路况,因此在无声无息当中它已经为

你解决过弯的侧倾问题、急刹车时的点头问题、高速驰骋时合适的转向助力大小的问题……所有这些自动为你完成。

但是作为一名追求极致性能、需要自主掌控一切的运动车型粉丝的你肯定还不过瘾!那现在只有按下那个变身按钮了——Sport运动模式。随着仪表盘的背光瞬间变为显眼激进的红色,仿佛在警告“危险”:方向盘变沉,转向扎实了许多,油门变得异常灵敏,配合延迟的换挡时机,发动机亢奋起来,尾部排气管的声浪和车头的引擎轰鸣以及增压器的泄压声,汇聚成激荡人心的动力交响曲,让人越开越快。绕桩时明显感觉车身侧倾非常小,车体走线能控制得清晰稳定,让人信心十足。切换到手动挡模式后还能通过换挡拨片来轻松控制

挡位,意随心发,真有人车合一的快感啊!君威GS的0-100km/h的加速时间从之前普通君威2.0T的7.9秒提升为7.3秒,由此可见FlexRide系统对性能的提升有多么了得的作用。

相信对于这款驾趣十足的车子,没有人会在赛道上使用Tour舒适模式。只要你回到市区正常的日常驾驶路况下,舒适模式不失为一种好选择,这时候的君威GS就像脱下了紧身的运动外衣,换上体面悠闲的高档便服,变得静谧、舒适、轻柔,但又一点也不失君威的本质,让人从骨子里知道这是不折不扣的君威。

## 试车后记:

从2008年底上市至今累计销量突破21万辆,新君威可谓第一款真正成功开拓B

级运动细分市场的车型,并且一直坚持着自己的运动风格,赢得了极好的市场口碑。三年来新君威不断升级动力标准,从2.0L和2.4L到1.6T、2.0T、2.4L SIDI,已成为同级动力配置最丰富的运动座驾。随着市场的细分和个性化趋势愈发明显,别克顺势而为推出的这款最强悍的君威GS,再次树立起同级车新的性能标杆,成为别克品牌布局中高级运动市场的又一重要棋子。通过君威GS,我们可以看到别克品牌对B级车细分市场独到的眼光以及对创新科技的不懈追求。

作为一款既能享受自由激情、又能享受舒适的“三车合一”的智驱轿车,别克君威GS带给人最大的震撼除了动感非凡的运动设计、性能卓越的FlexRide自适应驾驶系统和激发本能的操控能力外,那就是28.39万的亲民价格,要知道它在强调高性能的同时,完全不牺牲豪华舒适性,各种高档车上常见的舒适配置都悉数奉上,而诸如OnStar安吉星全时在线助理、harman/kardon 5.1声道11扬声器豪华音响也都代表了其超越同侪的配置水准,这的确显示出上海通用汽车的诚意。只要体验过君威GS,意犹未尽之余,相信你会和我一样,被它俘获的同时,还有立刻订车的冲动。