

菜价“过山车”成顽疾？

本报记者 李兆辉 王世腾

一连四天,本报联合泰城的爱心企业下乡收菜。虽然爱心企业和市民认购了五十吨爱心菜,但与肥城市桃园镇几万亩白菜种植规模相比,还是杯水车薪。许多菜农盼望实现农超对接,让“过山车”式的菜价走上坦途。

盲目跟风种植 菜农自吞苦果

10日中午,在肥城市桃园镇伏庄批发市场,菜农丁西华以每斤8分钱的价格卖出了1770斤白菜,总共才收到140元,而去年1770斤却能卖708元。“去年一斤都四毛钱,一看这么贵,今年家里的10亩地都种了白菜,本来想赚钱,结果连本都收不回来。”丁西华说。

“去年这个时候,每天都有30多辆货车在我这里收白菜,每辆车的吨位都超过10吨,而且每斤能达到3毛以上,这里的菜农都狠狠地赚了一笔。”肥城市王庄镇一家蔬菜收购站负责人王超说。

由于信息不对称,在今年秋季种菜时,菜农们只能参照去年的价格,跟风种植。鉴于去年的高价和抢购,今年王庄镇和桃园镇几乎家家户户都不同程度地扩大了白菜的种植规模。桃园镇一家收购站的负责

人张先生告诉记者,今年整个桃园镇的白菜种植面积起码扩大了五分之一。

忙了三个月,在白菜收获的季节,菜农却发现今年白菜的价格急转直下。“没办法,只要给钱,我就卖。”王庄镇菜农王利法无奈地说。因为种植面积扩大,市场供应量远远超过需求量,白菜价格由去年的0.3元/斤降到今年的0.08元/斤,下降幅度达73%。最后,菜农只能被动接受跟风种植的苦果。

标准高成本大 农超对接困难多

菜贱伤农在今年又一次上演,不少人想到了农企对接,但是在实际操作中,因为标准高、成本高,农企对接困难重重。

“说实话,直接与菜农合作,对我们降低成本很关键。”曾经试图与菜农建立一对一采购关系的东方假日酒店营销总监赵刚说。除价格优势,直接采购也能让企业直接掌握蔬菜的

品种、新鲜度和数量等,从而有目的地制定采购计划。农企对接的另一方,菜农也希望能得到企业的订单,因为有了订单,菜农就不再为寻找买主犯愁了。“省心,还能保证不像今年一样赔钱。说实话,我们很愿意把菜交给企业。”王庄镇菜农张小强说。

但是,在实际操作过程中却有许多的困难。“来收白菜的企业,对菜要求太高,一棵菜本来是10斤重,按照他们的要求,要去皮一半。这样一来,一棵白菜只能卖半棵的钱。”张小强接着说。

“要链接企业和菜农,应引入第三方介入,否则我们很难接受极不稳定的菜价。”泰安银座超市采购部相关负责人说,目前超市采购的蔬菜60%来自南关蔬菜批发市场,20%来自供货商,剩下的来自良庄、范镇、房村等蔬菜基地。但是去蔬菜基地采购时,超市也是直接与基地的合作社对接,不会向菜农直接采购。“我们也是希望

直接向菜农采购,因为这样可以减少很多中间环节,降低成本,价格上有很大优势,定价也好定。但有一个很关键的问题,菜农无法给超市出具正规的税务发票。”该负责人说,因为税务部门对企业的进货渠道管控很严格,如果超市向菜农直接采购,还需要另外支出一些费用来购买发票,再加上采购时的运费等问题,一趟算下来成本增加了不少,这让身处市场竞争中的企业很为难。

商家压低收购价 菜农只能认倒霉

企业需要多少蔬菜,菜农不得而知,而菜农种多少蔬菜,企业也难以统计。“信息不对称,让企业和菜农都很难受。”肥城桃园镇农业办主任李庆波说。肥城农业部门意识到了这个问题,曾经也为企业和菜农做过“媒人”,但暴露出来的问题让农业部门遇到了尴尬。

“菜价不稳定,企业想随时

根据成本变动定价,这样一来菜农又有意见了。”李庆波说。针对白菜等价格不稳定的农产品,农业部门充当起企业和菜农的“搭桥者”,为菜农寻找企业,把他们的订单交到菜农手中,并帮助菜农制定第二年的种菜计划。与此同时,农业部门也为企业估计蔬菜规模,便于企业核算成本。

可是到了蔬菜收购季节,为赚取最大的利润,在农业部门主导同企业协商好蔬菜最低收购价格后,企业常常以各种方式向农户压价,这让政府这个‘搭桥者’很为难。

目前农业部门只能对菜农提供蔬菜种植技术的指导,还有做好蔬菜基地的建设和认证工作。“现在桃园镇每个村都有一名农业技术员,在秋季换菜的季节,我们也召集种植会给菜农选种提供指导。”李庆波说,去年肥城种的白菜都是京益3号,为达到差异化竞争,今年他们特意从济南农科所引进了红芯白菜。



10日下午,泰安银座超市工作人员正在卸爱心白菜。 记者 李兆辉 摄

订齐鲁晚报 抽精彩大奖

11月14日起,每一位订阅齐鲁晚报的读者都可以填写一张抽奖卡,参与订报抽奖活动!

每期一等奖1名(37寸TCL液晶电视)、二等奖2名(海尔全自动洗衣机或三星智能手机)、三等奖20名(美的电磁炉、美的豆浆机、美的压力锅、美的电饭煲等,每期随机抽取一种)。每十天抽奖一次,共六期,每期末抽中者可重复抽奖,奖品多多,越早征订,便可获得更多抽奖机会。

奖品提供单位

鲁科手机超市

品牌手机火热促销

大奖抽不停 豪礼给力送

还有笔记本 等你拿

详情咨询店内

东风日产 嘉信汽贸