



泗水县供销社发力订单农业,助推本土企业实现产销一体化 “双十一”,泗水甘薯走上万家餐桌

文/图 齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 李从伟 通讯员 乔娟

“双十一”马上到来,各行各业的电商企业,都在线上卯足劲推广自己的产品,以期自己的商品大卖。在泗水,家喻户晓的甘薯也加入了这一电商狂欢,泗水县供销社通过发展订单农业,拉长产业链,把深加工的甘薯产品通过各大电商平台送到了万家餐桌。



经过分拣、装箱等程序之后,甘薯直接送上物流车发往全国各地。

甘薯订单量大增 双十一能达到十万单

5日,在泗水供创农业科技服务有限公司电子商务分拣配送中心,一条条标语吸引了记者的注意:“一切备战双十一,创佳绩一让泗水甘薯飘香万家”、“从田间到餐桌

就是一个物流的距离”、“控品质、降损耗、抓时效一以提升用户满意度为目标”……条幅挂在厂房醒目位置,字里行间透露出该企业对双十一节点的关注和重视。

分拣配送中心内一派忙碌的景象。一堆堆甘薯旁坐满了来此打工的人,分拣、装箱、过称、打包……一道道工序有

条不紊地进行着。来此打工的王大娘,坐在马扎上细心分拣着甘薯,“带疤痕的不能要,有虫蛀眼的也不能要。”王大娘告诉记者,自己来这里打工一个多月了,每天干8个小时,能挣60多块钱。虽然对电商没什么概念,但是看着自己的劳动成果一车车被拉走,王大娘心里也挺有成就感,“这里的生

意那么好,我们就能多打几天工,多挣点钱。”

泗水供创农业科技服务有限公司负责人闫海振告诉记者,他经营的甘薯产品现在已经开始在天猫、淘宝等电商平台进行预售,十斤装的甘薯推出的价格是29.9元,现在抢单只需预付5元,到双十一当天下单再付24.9元就可以了。“现在预售已经三万多单了,估计双十一当天能达到十万单。”闫海振信心满满地说。

供销社发力订单农业 帮本体企业找到商机

“做电商就要推陈出新,大家都在卖单一品种,容易导致消费疲惫,这时候就要用新的产品吸引消费者的眼球。”为给消费者提供多样性的产品,结合当地的产业优势,闫海振带领团队打造了“四色薯”薯盒,发力中高端市场。

“四色薯由薯中四宝——尼山儒薯、尼山颜薯、尼山蜜薯、尼山雪薯精选而成,这四种甘薯都有独特的吃法。”闫海振说,这一产品主要销售途径是社区团购、微商、直播带货等途径。

闫海振告诉记者,产品在电商平台的大卖,得益于泗水县供销社对订单农业的尝试。“通过发展订单农业,把购销两端紧密联系在一起,既能够稳定农业生产,扩大农产品种植规模,也能推动农产品标准化种植,培植特色产业。”

“订单农业不同于传统的计划经济,必须按照市场需求去组织和安排生产种植,通过灵活、新颖的营销方式和流通模式,去拓展市场、扩大销售。”济宁市供销社相关负责人说,在做好传统渠道销售的基础上,重点组织推进全网营销、社区团购、同城配送、体验式销售、农超对接等新型营销方式,特别是要充分利用好全市供销社电子商务联盟和超市采购联盟,发挥好两联盟的作用和系统内联合合作的优势,多渠道、多模式开拓农产品市场。

“我们力争利用一两年的时间,在全市供销社系统基本搭建起一个以订单农业为总抓手,以标准化基地建设为基础,以冷链物流、电子商务和农产品精深加工为支撑,以可追溯体系建设为保障的农产品全产业链服务体系基本框架。”该负责人介绍。

今日本报B01—04版 本版编辑:陈鸿儒 组版:曾彦红 校对:李岩松

中国银行 济宁分行
BANK OF CHINA



对党忠诚 纪律严明 赴汤蹈火 竭诚为民

2019年11月9日是国家综合性消防救援队伍授旗一周年纪念日,长期以来,消防队伍作为同老百姓贴得最近、联系最近的队伍,有警必出、闻警即动,奋战在人民群众最需要的地方,特别是在重大灾害事故面前,不畏艰险、冲锋在前,作出了突出贡献。

在国家综合性消防救援队伍授旗一周年之际,为惠及消防指战员及广大客户,中国银行山东省分行定制推出了190天“消防日”专属理财,年化收益率3.8%,11月8日至11日发售,可至中国银行各营业网点或登录中国银行手机银行购买,中国银行手机银行目前推出了“票靓山东”、“乐惠齐鲁”、扫码一折购、济宁市区五折坐公交等惠及民生的一系列活

动,欢迎广大客户垂询、体验使用。

详询中国银行济宁分行各营业网点,或拨打0537-2609649。

