

新华保险潍坊中支：党建引领巅峰之路 公益汇成爱心之海

成立于2002年的新华保险潍坊中支，扎根鸢都18年，在总公司的战略引领下，以客户为中心，坚持“创造价值，稳健持续”的经营理念，全力进行市场开拓。一步一台阶，一年一跨越，在保费规模、机构发展、公益事业等方面不断飞跃新高度。

潍坊中支以助力公司“二次腾飞”为目标，以“听党指挥、战疫必胜”“腾飞大业、冲锋有我”“庆党99周年”“建国71周年”等主题党日活动为依托，充分发挥党支部战斗堡垒作用和党员先锋模范作用，开创了潍坊中支党建工作新局面。“2019年，公司高质量开展了为期5个月的‘不忘初心，牢记使命’主题教育，党建工作全面发力，实现了迎头赶上，开创了新的局面。”潍坊中支总经理刘兆军介绍。

高质量党建引领高质量发展，在行业增速普遍放缓的形势下，新华保险潍坊中支保持战略订立、聚焦核心业务，取得了良好的成绩。2019年保费规模达15亿，登顶历史新高峰，市场份额连续多年排名市场第四。在机构发展方面，潍坊市所有县市区实现四级机构全覆盖，其中奎文、诸城和青州三家支公司新单保费年规模已突破6000万平台。潍坊中支注重品质管理，强化基础培训和增员拓展，2019年实现在册人力6545人，2020年在册人力目标超过8000人。

2019年新华保险潍坊中支累计给付理赔保险金约1.1亿元，理赔件数超过3.5万件，理赔获赔率97.71%。个人客户从申请至结束，案件平均理赔时效为0.53天，最快30分钟，彰显了新华保险“快理赔”的品牌特色。“优服务”则是新华保险理赔服务的另一大特色。

2018年，诸城市的王女士为女儿投保了新华保险的多倍保少年重疾险和健康无忧青少年尊享版，今年2月，孩子不幸罹患急性淋巴细胞白血病。因为在疫情期间，医院限制人员进出，但是客户的诉求一刻也不能耽误，潍坊中支的理赔人员第一时间协助王女士办理理赔，联系医生提供入院记录及各类报告单，通过视频面见被保险人，帮助王女士完成现场查勘取样，最终获得理赔款660000元。潍坊中支的“优服务、快理赔”让王女士倍感欣慰，孩子治病费用有了着落，王女士一家重燃希望。

潍坊中支积极践行社会企业责任，热衷公益事业。自2013年开始，每年在临朐县多所山区

小学开展捐资助学公益活动，包涵30余所小学，惠及超过9000名少年儿童。累计为临朐县捐款20余万元，捐赠图书累计超过15272册，帮助20所小学建立“爱心书屋”，为1所小学筹建操场。连续三年荣获“捐资助学先进单位”荣誉称号。

潍坊中支持续关心关注弱势群体和特殊群体，为潍坊市环卫工人捐赠物资和意外保险保障；为寿光洪涝灾害受灾群众捐款；今年疫情期间，为公交司机捐赠意外保险，积极组织抗疫工作并捐款捐物。2020年截至目前，组织开展活动超过9次，捐赠物资超过55000元，累计超过500名志愿者参与。

（胡晓娟 陈潇）



工行建立外汇业务绿色通道

做最有力的企业防疫合作伙伴

2020年1月27日，国家外汇管理局发布相关通知，对经常项目进口、捐赠业务、资本项目收入结汇业务等实施便利化政策。工行第一时间转发辖内分支机构，部署相关疫情防控外汇资金结售汇、跨境汇款及捐赠收入入账等应急方案，全力做好抗疫外汇金融服务保障工作。首康医疗科技(山东)有限公司(以下简称：首康医疗)就是首批受益企业之一。虽然现在距疫情高峰期已经过去很长一段时间了，谈起和工行合作的第一笔业务，首康医疗的负责人付波还是有露出一丝丝得意的神情，“危急时刻选择工行合作，竟然是最正确的方案”。

2月6日下午4:30，因疫情防控需要，应济南市应急局之邀，首康医疗科技(山东)有限公司为济南市采购一批3M口罩，这批口罩的货源是比利时，由于全球都在抢购口罩，对方要求中国时间2月

7日下午6时前必须货款到账，否则不发货。一时间付波急得团团转，一旦延误，不仅对方不发货，更有可能费尽千辛万苦联系的货源就“飞了”。

首康医疗以前的合作银行也是一家全国性股份制银行，但是对方在海外的营业系统覆盖面很小，无法支持这种苛刻的要求。就像病急乱投医一样，首康医疗选择向几大国有银行求援。

工行济南分行接到求援后，表示可以特事特办，解决企业的难题。当天晚上11点，工行山东省分行、济南分行、历下支行联合办公，为企业完成了开户和签约等事项，并确定了汇款模式及相关流程，为首康医疗提供购付汇“绿色通道”。终于用最短时间为企业购汇并汇出，全力支持企业防疫需求，用银行自身的实际行动助力防疫工作。

采访过程中，首康医疗财务总监张

文对记者说，“和工行合作，才是首康医疗最佳的财务选择。以前，同样一笔业务，结算周期至少需要五天，现在因为工行覆盖全球的营业系统，结算周期缩短为一至两天，企业受益良多。”

疫情就是命令，防控就是责任。早在疫情防控启动之初，工行就主动联系涉及医院、医药产品医疗器械生产制造及采购等企业，掌握跨境捐赠、物资采购、结售汇等详细需求，以最快捷、最优惠为标准，为企业设计服务方案，积极引入境外优势资源，严格确保境内汇路畅通，打造起一条快捷、高效的疫情防控跨境服务绿色通道。与此同时，工行还和多家工行境外机构达成意向，充分运用跨境融资新手段，降低企业融资成本，以实际行动助力全社会打赢这场疫情硬仗！充分展示了国有大行的风采和担当。

投资者如何维权

中信国安被调查之后股价连跌，



谈股论金

深市主板上市公司中信国安(股票代码000839)，自2020年5月18日公告因涉嫌信息披露违法，被证监会立案调查以来，股价持续盘跌，触底2.26元之后略有反弹，至今跌幅已超过20%，投资者的损失持续扩大。

中信国安究竟因为何种违法被调查，市场人士纷纷猜测，莫衷一是，在违法行为不明确的情况下，投资者的权益又该如何维护？

北京市盈科(济南)律师事务所律师杨泉军表示：中信国安被调查之后，已经有大量的投资者通过微信fazhi315咨询或委托律师。

根据司法解释第二十条的规定，上市公司的违法行为，被首次公开披露之后，因为股价下跌遭受损失的投资者，可以要求上市公司赔偿其投资损失。

证监会的立案调查通知书，已经载明上市公司前期披露的信息存在虚假陈述情形，二级市场下跌的走势，也已经对投资者起到强烈的警示作用，符合“违法行为首次被揭露”的认定标准。据此，凡是2020年5月17日收盘时持有中信国安股票的投资者，此后无论持有或者卖出，发生的损失均推定与中信国安的虚假陈述具有因果关系，都可以咨询律师，或者等待证监会下达《行政处罚决定书》之后自行起诉，要求中信国安赔偿其遭受的投资差额损失、佣金和印花税，以及利息损失。

中国人寿重磅推出 国寿盛世传家终身寿险

财富传承有很多方式，比如房产、车子、金钱和遗嘱继承等等，其实在当下还有一种方式是安全恰当却不是非常普及的，那就是保险。保险是一个集风险保障、财富管理、资产传承于一身的方式。具有传承作用的保险也分很多种类，近期，中国人寿重磅推出一款国寿盛世传家终身寿险值得关注。

国寿盛世传家终身寿险是中国人寿推出的一款经典的保障终身的寿险产品，顾名思义，传家终身寿险，为传家而生的人寿保障险。该产品的投保范围为28日以上、70周岁以下身体健康者；交费方式分为：趸交、3年交、5年交、10年交、15年交、20年交、30年交。

国寿盛世传家终身寿险具有以下三大特点：1、保额逐年递增。本产品突破已有传统产品模式，身故保险金额和身体高度残疾保险金额采用逐年递增的设计模式，自合同生效第二个保单年度起，每年都将按照上一保单年度金额的3%递增，逐年增长的保险金额，使您享有更高规格的保障和财富通道。2、保障直至终身。涵盖身故、身体高度残疾保障，从保单生效之日起，直至终身，您都可以在中国人寿享受到高效便捷的服务和全面专业的保险保障。3、合理传承财富。您可以选择将身故保险金转换为以下一代为被保险人而给付的年金，预防资金挪用风险，保障子女有一笔持续稳定的学习与生活资金，实现百年后福荫子孙，财富传承，盛世兴旺。