



## 工行德州分行

# 工银e企付助力科技企业发展

日前,经积极运作,工行德州分行成功为某科技公司上线“工银e企付”项目,实现首笔平台类客户合作上线,解决了客户资金清算的痛点,获得客户的高度认可。

“工银e企付”是将工商银行企业网上银行转账汇款及电子票据等优势产品进行模块化封装,以支付为切入点,融入交易平台的采购、生产、经营、流通、贸易、销售等高频业务场景,并创新采用账户内资金冻结方式模拟担保支付,实现电商平台负责交易信息管理,银行承担资金清算的运营模式,确保线上交易

资金流、信息流、物流相统一。它的另一优势是支持平台交易买方在协议约定的权限内授权银行根据平台指令完成资金清算,满足企业财务、采购相分离的交易场景。

某公司是一家专业从事企业信息化建设的公司,已研发某工业互联网平台,2019年7月,与工行德州分行签订聚富通平台业务合作协议。该平台发展迅速,4个月内交易订单数量就达近20万笔,该行根据企业特点优势,在第一时间了解客户需求后,适时向客户推出e企付产品,同时与总省行联动,组成

精英团队,开展上门营销工作,共同深入了解客户需求,制定综合营销服务方案,最终凭借产品的优势功能和优质服务,获得客户认可,实现业务的成功落地。

“工银e企付”抛弃了以往平台交易资金过中间账户的交易模式,保证了资金流、信息流与物流的有效统一,有效解决了客户供应链、资金流与信息流割裂等痛点,同时提高了人员管理效率,节约了不必要的人力资源,降低了人员方面的隐性消耗,实现了银企双赢。

(宋开峰 张婉玉)

## 宁津农商银行

### 召开信贷产品推介会

8月19日,宁津农商银行组织召开“薪e贷”“商e贷”“税e贷”三款信贷产品新闻推介会,县融媒体中心记者应邀出席、业务骨干代表参加。

发布会上,党委委员、副行长王金鹏同志介绍,宁津农商银行积极履行地方性金融机构的责任与担当,主动融入全县经济发展大局,截至7月末,存款余额92.24亿元,贷款余额53.36亿元,分别较年初增长9.48亿元和7.21亿元,存款和贷款市场占有率均居全县金融机构首位,为广大城乡居民创新创业提供源源不断的金融动力,同时为县域经济的发展壮大和“乡村振兴”战略的成功实施提供了强有力的信贷支持。

零售贷款部总经理范振东向大家详细介绍了“薪e贷”“商e贷”“税e贷”三款信贷产品。

“薪e贷”是指向近一年内在农商银行存在连续代发工资记录的客户发放的用于综合消费的线上贷款,贷款额度根据客户代发工资流水、日均存款、理财等情况自动生成客户授信额度,贷款期限为1年期,采用信用方式。

“商e贷”是指向近一年内在农商银行存在连续交易流水的个人聚合支付商户发放的,用于生产经营和消费的线上贷款,贷款额度根据客户聚合支付收单流水、日均存款、理财等情况综合确定,自动生成授信额度(最高10万元),满足个体工商户资金周转需求,贷款期限为1年期,采用信用方式。

“税e贷”服务对象是近2年(含)存在纳税纪律,且纳税等级须为M级(含)以上小微企业法定代表人和个体工商户负责人发放的用于生产经营的个人类线上贷款,贷款额度根据客户纳税信息、资产总额、销售收入及经营利润等情况系统自动生成授信,最高额度50万元,贷款期限为1年期,采用信用方式。

宁津农商银行将以此次新闻发布会为契机,助力城乡居民便捷获贷,把普惠金融政策落地生根,下步工作中,我行将紧紧围绕省联社党委“123456”总体工作思路决策部署,坚持“服务三农、服务小微企业、服务城乡居民家庭”市场定位,加大信贷产品创新推广力度,持续优化业务办理流程,密切跟踪产品推广效果,将普惠金融政策辐射乡村振兴重点领域,全力支持乡村振兴重点主题,为县域经济发展壮大贡献农商力量。

(宋青华 郑若祥)

## 农行平原县支行

### “医师节”走进县中医院开展慰问宣传



8月19日,在第三个中国医师节来临之际,农行山东省平原县支行党委书记李宪文带队走进平原县中医院,组织开展慰问宣传活动。与该院主要领导进行座谈,表达了农业银行对全院医务人员的真诚祝福和良好祝愿,并就下一步深化银医合作交

换意见。

在医院工作人员的协助下,门诊主楼一楼大厅摆放了业务咨询台,摆放了易拉宝宣传展板,向前来咨询的医务人员散发宣传单。公司业务部客户经理就农行天使e贷、馨医信用卡、掌银等产品进行了宣传推介。

据了解,平原县中医院作为农行的重点机构类客户,目前银医双方合作正在快速升温。前期已完成对该院的评级工作,目前正在对该院的授信及用信业务开展紧张调查论证中,四季度有望实现投放。

(宫玉河 赵曙光)

## 平原农商银行

# 探索党建共建新路子 绘好普惠金融新画卷

平原农商银行牢固树立“高质量党建引领高质量发展”的理念,积极探索党建共建工作新思路、新方法,实现党建与业务的深度融合。

发挥党委“领头羊”作用,激活党建共建内生动力。该行党委通过专题培训、集中学习、线上教育等形式引导各党支部学习党建共建工作实施方案,开展讨论,提出共建思路。同时党委积极发挥带头作用,指导各党支部党建共建,广泛征集各党支部意见,探索党建与业务同部署、同推进的新形式。5月22日,该行党委与县第一人民医院党总支举行党建共建签约仪式,在此基础上,共同上线“银医通”项目,通过信息软件和自助设备的布设为患者提供诊疗、缴费、查询、凭条打印、住院费

用清单打印等全流程服务,医疗服务和金融服务的有机融合,提升医疗卫生信息化水平。除此之外,该行还积极推进主办行制度,提供代发工资、结算服务、金融支持等全方位服务,在便民利民、深化合作方面迈出崭新步伐。

探索多样化的党建共建模式,丰富党建共建内涵。充分借助共建双方现有资源,促进优势资源有机融合。创新机关党支部“1+N”服务模式,提升条线管理能力。机关第二党支部与鲁望农业有限公司党支部开展党建共建,提供资金支持950万元;机关第一党支部与西关社区开展党建共建,联合平原县中医院到社区开展义诊活动。农区党支部充分结合当地产业特点,主动融入特色品牌建设,有力带动当地经济发展。王果

铺党支部抓住当地土地集约化经营、“泉牌”蔬菜推广、龙头企业带动时机,通过整村授信方式,为辖内2家农业生产专业合作社、种植大户授信310万元,发放“鲁担惠农贷”25笔,1518万元。王凤楼党支部与张士堂村党支部达成党建共建合作协议,在该村设立普惠金融服务站,为周边村民提供小额取款、存款、汇款、缴费、社保卡激活等业务,实现基础金融服务全覆盖。

依托行业客户营销拓宽渠道,推动党建业务深度融合。该行党委及各党支部主动加强政银、银企合作,拓宽党建共建渠道。机关第三党支部与不动产登记中心、人行、出租车公司协调对接,设立“不动产抵押登记便民服务点”,缩短客户办理抵押登记时间;对接辖内出租车公司,推出

“聚合支付+交通”模式,为出租车及上下游客户办理聚合支付商户46户,开立银行卡12张,智e通21户。金河源党支部与行政审批服务局合作,实现企业名称预核准、注册登记、营业执照领取等在网点办理,为58家企业提供开户服务,提供资金支持80余万元。深入开展“我是党员我带头”和社区“双报到”活动,各党支部不定期到所在党建联系点开展慰问困难党员、“复学复课”、“普惠金融”等志愿服务活动,密切党员与群众的联系。联合当地团委、工会,组织员工员工联谊会、农民丰收艺术节活动,并组织员工参与无偿献血、金融知识宣传活动,疫情期间,动员全行上下捐赠善款、物资20余万元,树立良好的品牌形象。(刘中帅)