



“通宵鏖战包装花束,眼都熬肿了”

在花卉市场,记者见证老板们七夕前忙碌的一夜

“七夕今宵看碧霄,牛郎织女渡河桥!”25日是传统的七夕节,这个源自美好爱情故事的日子,赋予了当代人对爱情的美好向往。七夕前夜,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者来到位于济南解放桥附近的花卉市场蹲点,感受爱意浓浓的节日里花店老板的“拼命”。买花的人有好多,他们就有多忙,熬通宵已经成了节日的必备,甚至有人因为睡眠不足眼都肿了。



24日入夜,花卉市场内一片忙碌。

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点 记者 李培乐

市场里除了电话声 听不到任何闲聊

24日中午,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者来到解放桥附近的花卉市场。来市场买花的人并不是很多,相比之下跑腿送花的小哥倒是穿梭在市场里,不停奔波。每个花店的老板都在忙着手头的花束,大部分都在包装花束,各种不同花色的包装纸,加上不同的搭配,让本来就娇艳的玫瑰花,更是光彩夺目。

记者看到,包装好的有99朵的大捧花束,也有11枝的礼盒装。而且玫瑰的品种也是花样繁多,红玫瑰、白玫瑰、蓝玫瑰、粉玫瑰、黄玫瑰……花店老板们说,情人节、520,卖得最好的还是红玫瑰,而红玫瑰本身又有不少品种。记者了解到,当地红玫瑰相对便宜,基本在3元一枝,而昆明过来的红玫瑰卖到六元一枝。“品相和进价就不一样,昆明的玫瑰要好,这种99朵的昆明红玫瑰要600多元。”靠近门口的一位商户说。

有的商户一边包装,一边还要不停地接电话,就是接电话的空也不能耽误手中的活,所以将手机夹在脖子和头之间就成了常态。

“每次过节,我们都忙得晕头转向,虽然到了生意好的时候,但是也真累!”一位商户坦言,每次过节都要上足发条,铆足劲挺住。

和平常逛花卉市场不同,现在的市场里看不到任何人闲聊,每个人都像是加了倍速,说话的语速,走路的速度都明显加快。对于与业务不相关的事情,很多人直接选择忽略。

入夜后灯火通明 老板们都要熬通宵

“没有卡片就放空白的!”一个店铺里五六个人都在忙着包装,地下已经放了长长的一排包装好的花束。“这种盒装的11枝玫瑰,搭配起来,放到礼盒里,价格100元就可以!”每有人路过,店主们赶紧问一句,见对方不买花,就继续忙活了。

24日晚上9点多,解放桥花卉市场里灯火通明,没有一个闲人。花店老板们还是在忙碌着包装,“订单很多,今晚是没法睡觉了!”



一边包花,一边接单,忙得不亦乐乎。

记者在市场里转悠的过程中,听到得最多的就是需要熬通宵。

“没有办法,只能熬通宵,太多了!”对于花店老板们来说,这就是他们工作的性质,这个时候他们需要像打了鸡血一样接单、包花、发货。“花店季节性太明显了,就靠这些节日,所以我们只能拼。”

据了解,他们在进入农历7月初就开始备货,准备包装纸,“平常自己守着店铺,一旦过节就要把家里人都叫过来,帮着看店,现场卖还有接单。”同样,花园庄的花卉市场内也是灯火通明,一位市场的工作人员告诉记者,“看着赚钱,他们赚的真是辛苦钱,我看到有的人眼都熬肿了!”

999朵的两个人协作 两三个小时才能包好

在花卉市场里,老板们都极力推荐买包装花。对于不需要包装的散花,他们售卖的积极性并不高,“卖散花利润很低,因为每枝花的价格都是透明的,而花束则是加了我们的劳动的,更漂亮,更适合送人,所以卖价更高。”

包装鲜花可不是件容易的事情,24日晚上,快10点了,解放桥花卉市场里一片忙碌。一位店主告诉记者,“包花说难也不难,但是说简单也不简单,需要有灵性。”她说,同样的花,有的人简单一搭配就很好看,可是有的人包装出来就是不美,吃这碗饭也需要有一定的天分。

“花束好不好,几乎就决定了卖得怎么样,谁都喜欢买好看的,特别是表达心意的东西。”这位店主说,包装花基本都是店主自己干,“这个没办法,虽然累,也没法找别人来代替。”据她介绍,如果请人来帮忙,也只能是做一些去刺、去叶的辅助工作。

您知道为何店主们说要熬通宵吗?因为一束简单的花都需要20分钟左右的包装时间。像99朵玫瑰的花束,包装的时间通常在一个小时。而999朵的玫瑰,不但费时,还要至少两个人才能合力完成。“需要捆扎,这么多的玫瑰花,一个人是无法完成的。”据了解,为了培养自己包装花束的能力,很多花店的老板还去接受培训,闲暇的时候自己也不停琢磨,以便提升自己产品的竞争力。

延伸阅读

网上订单占七成

微信、美团等等,能够想到的网上平台,花店老板们都会极力推广。一位开花店16年的店主告诉齐鲁晚报·齐鲁壹点记者,“现在快递业务发达,来现场买花的人少了,大部分的订单都在网上,我们家的订单网上占到七成。”在花卉商场,接订单的声音也是此起彼伏,甚至有的快递小哥拿着一沓子订单就找过来了。

记者在现场采访时,不时吃到闭门羹。“不好意思,太忙了,真没时间和你说,订单就接不过来。”虽然被拒绝,但是很理解他们,赶紧走开,以免影响人家的生意。记者注意到,这些店主即便是接单,说话也是干脆利落,如果对方是咨询,很快就挂断。

晚上快10点了,两名快递小哥依然在现场等候。“我们俩一块来的,其他的快递送完了,专门过来接七夕的鲜花订单。”这两位小哥说,他们也只能等到十点多,再晚就来不及了,因为送达还需要时效。

他们告诉记者,两人接到了五六十个鲜花订单。其中一人的快递车里几乎满了。在小哥打开快递车门的一刻,一股花香扑面而来。借着手机微弱的灯光,记者看到,很多花束和礼盒整齐地摆放在里面,其中以礼盒居多,其中还有一束99朵玫瑰的花束。

除了快递,下午和晚上记者都在现场看到了外卖小哥的身影,他们接的订单不多,有的就一两单,但是他们的优点是快速,“我们就是跑腿,拿到马上就帮着送到指定的位置。”

据花店老板介绍,今年因为疫情的原因,鲜花市场也受到了不小的影响。因此,他们也都重点发力网络销售,同时也都憋着劲鏖战七夕情人节,“每个节日都是这样,2.14、3.8、5.20、母亲节、七夕、教师节等等,都是黄金时期。”希望这个七夕,花店老板都能拿到他们想要的多多的订单。

2020 江浙沪 丝绸服装 商品特卖会

全国名优食品展

8.27-9.7 舜耕国际会展中心

明日盛装开幕

山东选派“业务院长”下乡帮扶 61个乡镇卫生院全部可以开展二级手术

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 王小蒙

8月25日,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者从省政府新闻发布会了解到,山东两年累计选派497名“业务院长”,实现了全省200个扶贫重点乡镇和297个薄弱乡镇卫生院全覆盖。业务院长帮扶基层补短板提能力,检查和手术水平明显提升。

山东省卫生健康委党组成员、副主任马立新介绍,2018年我省启动试点,首批向菏泽、临沂两市61个贫困与薄弱乡镇卫生院选派“业务院长”,2019年在全省16市全面推开,两年累计选派497名“业务院长”,实现了全省200个扶贫重点乡镇和297个薄弱乡镇卫生院全覆盖。

两年时间,派出单位累计支援救护车、CT、呼吸机、四维超声、生化仪等各类

手术室、检查检验相关设备600余台,价值2500余万元。61个乡镇卫生院全部具备开展二级手术能力,新增开展肺小结节早期切除、腰椎内固定取出等304种手术,实现小病不出村,大病不出乡的目标。

为鼓励“业务院长”安心基层,山东明确,下乡帮扶不会耽误职称评审,而是“加分项”。“业务院长”在乡镇卫生院的工作时间,计算为城市医生晋升高级职称前到基层累计服务的时间,期间工作业绩作为职称评审、岗位聘用的重要依据。“业务院长”任期结束后,经考核合格且符合相应专业技术职务资格的,在单位岗位数量限制内优先推荐,职称评审中同等条件下予以倾斜。在乡镇卫生院工作达5年及以上,可不受原单位岗位数量限制参加职称评审,取得资格后予以聘用。