



建行德州分行

信贷春风“润三农”奏响增收“向天歌”

财经专刊



B03

齐鲁晚报

2021年4月1日
星期四

综
合
财
经
资
讯

在乐陵市杨安镇前石村，一万多只白鹅成群结队、悠然自得。或在围栏中“闲庭信步”，或在波光粼粼的水面上摇曳生姿，一片生机盎然。这个隶属于前石村土地股份专业合作社的生态养鹅场是当地村民脱贫致富的制胜法宝，从2017年成立开始，就采取“种植+养殖”相结合的运营模式，带领着乡亲们一起搞家禽养殖。

“我把地流转给合作社后就在社里打工，土地有分红，打工有工资，不用管地里的农活，也不用再跟孩子分开，收入比以前还高了一倍呢！”村民张照

明说。

合作社不断发展，村民们是最大的受益人。但是农业项目投入大、周期长、见效慢，资金问题在一定程度上制约了合作社的前进步伐。

杨安镇前石村书记石建岗说：“去年养了5000多只种鹅，今年增长到了15000多只。随着我们规模扩大，资金就出现缺口。孵化设备再一上，投资很大，鹅蛋孵化期要一个月，资金就要压一个多月才能回笼。”

在了解合作社情况之后，建行德州乐陵支行派专人走访调研，了解到企业没有符合要求的

抵押物，通过为合作社量身定制贷款方案，最终为合作社顺利发放“兴农快贷”100万元。

“兴农快贷”是向涉农主体提供的全流程线上化服务的授信产品，额度有效期内循环使用；无需提供任何担保措施，随借随还；签订合同、提款、还款全部通过手机银行完成。

“手机申请办理，而且还款也没有什么约束，我们资金一回笼，随时可以还款，两三天就办完了。现在乡亲们打工的安心打工，养老的安心养老。去年我们村经济收入11万多，光合作社分红就5万多，下一步孵化项目还

能增收！有了这个贷款我们发展就有了底气！”石建岗说到。

贷款的及时发放，不仅为合作社解决了一时的资金难题，还为今后良性经济循环提供了有力保障。今年以来，建行德州分行全面推进“助力乡村振兴”工作，加大对农村经营主体的支持力度，积极有效推动农民创业增收。截至目前，涉农贷款余额74.04亿元，较年初新增3.43亿元。又是一年春天到，今年花胜去年红，成就与希望连接，恰如这眼下的延绵春意，映射出乡村振兴之路草木蔓发、春山可望。

(胡霜 任昊)

齐河农商银行

扎实开展“慧德e贷”宣传推广工作

“慧德e贷”上线以来，齐河农商银行聚焦目标客群、模式创新，采用线上+线下相结合模式，通过广泛宣传、全员营销、强化奖惩机制等措施，精准发力，持续加强营销推广。目前该行所有员工均设置了“慧德e贷”推广码，全面开启全员营销模式。总行领导班子定期走访企业、支行督导营销进度，各支行不断拓宽营销思路，借助多样差异化营销活动，持续丰富创新营销方式和改进服务，取得了显著效果，有效带动了全员营销推广的热情和

工作积极性。截止目前，该行“慧德e贷”已授信1573户，9435万元，用信393户，684万元。

一是领导班子根据所包片区、支行定期督导调研，全面了解营销进度，鼓舞工作士气，并提出针对性指导建议，切实提升工作效能。二是开展移动银行进美丽乡村营销宣传，依托驻村办公，成立营销宣传工作小组，携带移动智慧柜员机，现场采集客户信息，开立银行卡，手机银行等，真正实现了现场授信、现场

发放，提升了普惠金融服务效率和客户体验获得感。三是充分发挥厅堂营销模式，大堂经理利用客户等待时间，通过分发宣传彩页、慧德e贷厅堂营销模式，积极引导客户现场体验，有效带动了业务持续向好发展。

下一步，齐河农商银行将持续优化信贷服务模式，拓宽金融服务渠道，以“四张清单”走访对接为主线，以“智慧营销系统”为支撑，以“线上产品为发力点”，全力助推零售贷款提质增效，为服务乡村振兴注入金融力量。

平原农商银行

支持保障老年人群体金融权益

近年来，平原农商银行以打造“有温度的百姓银行”为愿景，充分保障老年人金融消费需求，为老年客户群体提供贴心专业的金融服务。

改善硬件环境。在网点设置了无障碍通道，免费雨伞、老年轮椅、急救箱医药用品、老花镜、无障碍坡道等便民设施，营造温馨舒适的服务环境。开辟“绿色通道”，在25家网点设立“爱心窗口”，要求厅堂人员及时为老年人提供业务咨询、办理服务。充分兼顾老年人的消费需求，在保证足量的传统金融服务渠道的同时，由大堂经理担任智能设备引导员，引导老人客户使用智能机具。在辖内多个网点配备了纸硬币兑换机，方便辖区老年人小面额人民币、不宜流通人民币等的兑换。

提升服务质量。以“消费者权益保护周”为契机，开展以“守护夕阳美”为主题的金融知识宣传活动，充分利用辖内营业网点、普惠金融服务点、电子银行行示范村等支付场景，通过现场PPT演示、业务操作指导、情景模拟表演等方式，增强老年人的风险防范意识。积极开展上门服务，利用移动智慧柜员机设备，为行动不便、身体不适的老年人提供修改密码、激活银行卡等业务，实现老年人享受足不出户的金融服务。

识破“特效药”迷局

农行禹城市支行堵截一起柜台诈骗事件

3月17日，一名客户来到农行禹城市支行市中分理处，要求给他人汇款。大堂经理将其引至柜台，客户表示自己带来的都是零钱，必须在柜台办理。

填单后，当值柜员要求客户提供身份证，客户强调1万元以下不需要身份证，柜员向客户解释新的柜面作业要求，表示无信息的新客户办理无卡存款业务必须提供身份证，以便新增客户信息。

客户在柜员劝导下从包里拿出身份证。这时值班柜员听到客

户打电话说，钱马上就汇过去了，一定要给他留着货。值班柜员随即提高了警惕，立马询问客户：往哪里汇钱？是否认识对方？客户一个劲地催着汇钱，说从网上买的糖尿病特效药，数量有限，那里必须见到汇款后才能发货。

值班柜员闻听此言立即劝阻客户，并告诉客户这是典型的电信诈骗。经再三解释分析，客户终于觉得此事蹊跷，恍然大悟后，终止了转账行为。

目前，随着网络的普及，犯罪

分子的诈骗手段也日益多样化趋势，形形色色的诈骗方式更是层出不穷。诈骗分子尤其把防诈骗知识淡薄的老年人、妇女等当成他们的首选目标一旦实施，成功率很高。因此，当客户在柜台办理汇款业务时，银行临柜人员一定要做好提示，适时询问客户所汇款对象是否熟悉，所汇款用途为何。并告知客户，犯罪分子诈骗手段多样，提醒客户谨防上当受骗。

(王河南)

学党史 悟思想 办实事 开新局

恒丰银行德州分行党总支部书记讲党课

3月23日，恒丰银行德州分行组织党员大会暨党总支部书记讲党课活动，德州分行党总支部书记、行长郭虎以“学党史 悟思想 办实事 开新局”为主题，带领全体党员干部重温优秀共产党员的先进事迹。党课以现场加视频的形式覆盖德州辖内各网点，内容精彩深刻，引起全行干部职工的强烈反响。

课上，郭虎同志结合恒丰银行德州分行发展新形势新任务，进一步勉励年轻干部要做到学史明理、学史增信、学史崇德、学史力行，在学思践悟中勇挑重担，用真本领、真功夫在工作

岗位上留下奋斗足迹，以全新姿态、全新面貌开启高质量发展的新征程。

郭虎同志强调，做好培育并坚持党的光荣传统和优良作风要做到以下几点：一是坚持对党忠诚，对党忠诚是保持全行凝聚力、战斗力的基石，全体干部员工要切实用实际行动诠释对党忠诚，做老实人，说老实话，办老实事，在工作岗位上干出实实在在的业绩。二是坚持理论联系实际，郭虎同志指出，干部员工干一件事就要干好，要立足工作本身做好调查研究，稳打稳扎才能实现稳健发展。三是坚持人民至

上，德州分行倡导的“家访”制度，就是要全面了解员工的诉求和实际困难，全行各级干部都有责任做好员工交心、交流、沟通工作，严禁成为工作上的“官老爷”。四是坚持自我批评，干部员工工作中要听得进批评的声音，不拘囿于自己的“固有思维”和“浅认识”，勇于改正自身的缺点和不足，不断加强自身党性修养，提升胸怀气度。五是坚持勇于斗争，面对业务压力，只有依靠顽强的斗争精神和必胜的信心才能赢得扭转乾坤的局势。

课上，郭虎同志还带领全体人员学习优秀共产党员先进事

迹，通过品读红色家书，穿越时空隧道，与革命者、奋斗者展开心灵对话，那句“我现在只能在祖国需要的地方，在党安排的岗位上踏踏实实地做点贡献”，让在场全体员工与几十年前的一颗红心产生精神共鸣，深切感受到优秀共产党员的家国血脉情怀。

下一步，恒丰银行德州分行将继续深入推动党史学习教育，通过学党史润初心，引领全行干部员工以求真务实、奋发有为的工作状态，积极履行社会发展责任，更好的服务地方实体经济，以优异成绩迎接建党一百周年。

编辑：孙萌萌
美编：赵秋红