



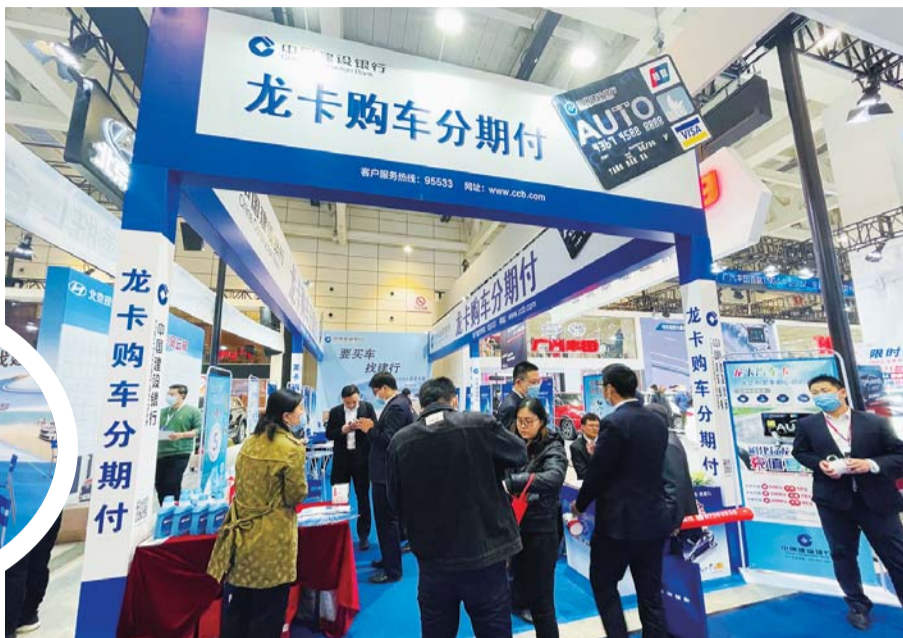
齐鲁车展 建行相伴

人气爆棚!建行购车分期展位吸引众多消费者

4月8日—12日,由齐鲁晚报·齐鲁壹点主办的第四十三届齐鲁国际车展,在山东国际会展中心盛大开幕。中国建设银行山东分行作为齐鲁车展的合作银行,携特色业务“建行龙卡购车分期”入驻车展。齐鲁晚报·齐鲁壹点记者看到,在2号厅建行购车分期展位前,吸引了不少消费者前来咨询。



消费者正在办理购车分期。



建行购车分期吸引不少消费者前来咨询。

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 韩晓婉

购车分期

成不少年轻消费者第一选择

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者从车展现场看到,在2号厅主入口,摆放着建行的背景板,“提前实现新车梦”尤其引人注目,不少参展人员驻足观看。“早就知道建行的龙卡购车分期,这次我来看看车,也准备用建行的这个优惠。”早早来排队的购车者王进说。

在展馆内入口,“要买车 找建行”的字样也赫然在目。齐鲁国际车展主办方介绍,建设银行与齐鲁国际车展多年相伴,一直是良好的合作伙伴。“建设银行山东省分行是我们齐鲁国际车展的指定银行,作为消费者来说,购车分期还是要靠靠谱银行,优惠力度还大。”

走入2号厅,在左手边北京现代和广汽丰田展位之间,就是建行的购车分期展位了。据了解,在本次的齐鲁国际车展上,建行以汽车金融、建行龙卡等为主题,举办众多特色活动,为市民提供多元化的购车金融选择。

“之前我已经有相中的车了,就等着这次车展来买,因为资金周转不太过来,所以准备用建行的购车分期付余下款项。”前来购车的济南市民孙婷和老公专门来到这次车展选购爱车。孙婷告诉记者,因为刚买了房,所以资金周转不过来,但买车又是刚需,所以建行购车分期成为了她和老公的第一选择。

业务办理台搬进车展现场

记者在建行展位现场看到,办理业务均有礼品相送,包括保温杯、大米、洗衣液等

等。不少市民前来咨询如何办理。展位前围了满满的人。

现场,建行将业务办理台也搬到了车展现场。建行济南分行工作人员告诉记者,只需要持龙卡信用卡到指定汽车品牌经销商店办理购车分期付款,支付首付款后,剩余款项分月偿还。轻松理财,购车无负担。

龙卡购车分期涵盖主流汽车品牌热销车型,合作汽车厂商贴息,最优惠可获0手续费;办理手续简便,最长60期还款期限;购置税、车险等附加费也享受分期;专业化的团队,专业化的服务。

据悉,建设银行购车分期优质客户仅凭1张身份证即可办理,额度查询可以关注“中国建设银行公众号”,绑定建设银行信用卡或储蓄卡,在“信用卡”菜单下,点击“额度管理”,根据提示输入序号,可查询自己的分期

专项预审核额度。

“我们联合众多主流品牌、百余款热销车型推出了购车分期优惠活动,由汽车厂商贴息,优惠幅度最大的可享0手续费,分期额度最高可达100万,最低首付可低至20%,最长60期分期还款,优质客户可享受免抵押、免担保。”该行工作人员介绍。

“手续方面,在建行申请购车分期手续简单、便捷,针对优质客户,我们有‘一证贷’政策,仅需提供身份证即可办理。在车展现场我们的工作人员通过分期PAD进件申请,即可现场办理分期业务,最快20分钟就能出审批结果。”工作人员介绍。这意味着购车者当天就能把新车开回家了。

现场直播引数万人观看

建行办理购车分期有哪些合作厂商?暂时没有龙卡信用卡,可否申请办理龙卡购车分期?现场,齐鲁晚报·齐鲁壹点进行了现场直播,邀请建行济南分行购车分期产品经理术林介绍了相关情况。“作为齐鲁国际车展的官方指定银行,我们携特色业务“建行龙卡购车分期”入驻,主要是为消费者提供更优惠的购车分期方案,帮助购车者提前实现新车梦。”术林说。

术林给记者举了个例子,比如张先生想买一辆18万元的车,经销商向其推荐了12期(0手续费)分期,首付6万元,分期本金12万元,当月应还本金为10000元,当月手续费为0元,当月还款金额为10000元,总计12万元。

在本次直播间,不少壹粉纷纷踊跃提问,建行工作人员也给予了相关回复,本次直播吸引了数万人围观。



扫码查看直播回放

兴业基金刘方旭：震荡之年的变与不变

——专访兴业基金权益投资副总监刘方旭

作为拥有15年投资和研究经验的老将,兴业基金权益投资副总监刘方旭曾先后在外资、公募和险资工作,2015年5月加入兴业基金。5年来,刘方旭打理的兴业国企改革混合不仅是过去5年收益率方面的赢家,而且是市场极为少有的5年以上未更换过基金经理、长期业绩及风格可追溯的产品。查询Wind数据和产品定期报告可以发现,兴业国企改革混合自成立以来的完整会计年度,每年业绩均超过沪深300至少5个百分点,全市场灵活配置基金能做到如此的寥寥无几。具体来说,海通证券数据显示,截至2月26日,兴业国企改革混合最近五年、三年、一年的收益率分别高达239.41%、117.01%、89.16%,位居全市场灵活策略混合型产品的前5%、11%、2.5%。

追求收益与波动的平衡

如要概括刘方旭的投资框架,即通过精选个股控制回撤,淡化择时,对企业安全边界的追求优先于对股票短期可能获得的追求。他坦言,“从长期的视角来看,我们对很多事情的看法是相对清晰的,但从中期的视角来看,就没那么清晰。估值波动或风格轮动的博弈远远不如企业盈利增长来得简单。我会从产业的逻辑和企业本身经营周期的逻辑去寻找中短期市场的结合点,自下而上均衡配置力争获取超额收益。”

尤其在当下,正值震荡加剧,转折执念,刘方旭表示,他的持仓风格会更加注意均衡。所谓“均衡”,即是在收益与波动之间、在行业与个股之间找寻到一种平衡状态,让组合波动率和收益率更好地匹配,而这也是刘方旭一直在坚守的投资理念,过往优秀的业绩也能说明一切。多年

的投研经历和长期的“不变”,铸就了他当下的投资风格——低换手、追求长期较为均衡的行业配置,注重风险和收益的平衡,强调回撤管理,以优化持有人的持基体验。

在分散的同时,刘方旭坚持长期持有优质的龙头白马股,在他看来,绩优龙头股长期来看并不会差,短期波动加大属正常现象。刘方旭表示,“我不追求短期内极致正确,所以目前最重要的是把组合配置得更为均衡。”当下正处于大幅震荡和投资者情绪焦虑之时,分散持股可以降低组合波动性,主要优选中长期景气度高、竞争壁垒高的赛道,聚焦细分行业龙头和隐形冠军,优选安全边际高、发展空间大的个股。

顺应周期的风口

经历过市场的非理性繁荣,也见过过

度恐慌带来的市场冷寂,从业十余年的刘方旭,在亲历多轮行情变化后,对市场的“变化”有着深刻的认知。在风格务实的刘方旭眼里,当下是高端制造行业的布局良机,“海外经济的复苏将有效带动制造业需求井喷,而中国连续11年位居世界第一制造业大国,生产要素齐全,产能利用率饱满,有望迎来新一轮扩产扩张”。

刘方旭认为,顺周期板块也是今年重点配置方向。选择顺周期板块,对于出身周期研究的刘方旭而言,更像是水到渠成,能圈范围之所及。其中,他相对看好有色金属的表现。有色金属是全球定价,在全球经济稳步复苏的背景下,需求端会发生改变,价格有望迎来一波持续上涨行情,一些被低估的上市公司可能迎来估值修复。

4月19日,刘方旭管理的兴业兴智一年持有期混合基金(基金代码:011820)盛大首发,兴业银行各网点有售,欢迎垂询。

网点信息

单位	地址	咨询电话
兴业银行济南分行营业部	济南市高新区经十路7000号汉峪金谷商务中心六区1号楼	81755577
兴业银行济南历下支行	济南市历下区经十路17703号	82619629
兴业银行济南天桥支行	济南市天桥区无影山东路31号	86909827
兴业银行济南章丘支行	济南市章丘区汇泉路南唐人中心A区东沿街	83362561
兴业银行济南市中支行	济南市市中区万达广场A区帝景苑4号楼108-112号	86051080
兴业银行济南历城支行	济南市历城区七里河路1号	88585929
兴业银行济南建设路支行	济南市市中区建设路84号	82986006
兴业银行济南槐荫支行	济南市槐荫区经四路490号	86051856
兴业银行济南龙奥支行	济南市历下区解放路22号	88686015
兴业银行济南历东支行	济南市天桥区标山路14-16号(香江花园5号楼1-101)	82097088
兴业银行济南历山支行	济南市历下区历山路18号	86569820
兴业银行济南燕山支行	济南市历下区窑头路1号	88153912
兴业银行济南泉城支行	济南市东八里洼路22号伟东新都二区5号楼1-103号	86197287
兴业银行济南高新支行	济南市高新区山钢新天地7号楼	88166755

备注:异地客户欢迎通过欢聚直播收看

齐鲁晚报·齐鲁壹点
理财社群开课啦

随着经济不断发展,国民财富日益累积,家庭财富管理越来越重要。鉴于每个家庭的资产状况、理财预期皆不同,且理财投资的渠道和方式又多种多样。如何理财,已经成了家庭必修课。齐鲁晚报·齐鲁壹点创建的理财社群应运而生,免费为读者用户提供系统专业的理财服务,树立正确的理财观念。通过系统学习理财知识,让每个家庭的资产得到合理优化配置,进而创造更加和谐美好的生活。添加客服微信号 licai1588或扫码即可报名。

部分课程目录:

- ◆不会理财,吃了多少亏?
- ◆如何辨别投资陷阱。
- ◆定投=轻松加薪,你要不要?
- ◆保险别乱买,不花冤枉钱。
- ◆手把手教你查看理财工具。

更多精彩课程,报名即可学习

适合人群:

①理财小白:想理财,却不知道从何下手

②投资达人:做了很多投资项目,不赚钱反而还亏钱

③白领一族:每月辛辛苦苦打工赚来的钱,却熬不到下个月发工资

④宝妈、“工作狂”,无暇理财的人群

报名时间:4月12日—4月20日



扫描二维码即可报名