



小康圆梦 走进宝藏村镇

遍地灵芝撒「金」粉

冠县店子镇灵芝总产量占全国半壁江山



冠县店子镇的种植户正在采收制作盆景的灵芝。

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点记者
田汝晔 王开智 负建伟 唐学钰
通讯员 路子勇 姚敏

灵芝变成“黄金草”

在冠县店子镇，外出打工的人很少，几乎每家每户都在从事灵芝种植，镇里基本上没有耕地，全都被大大小小的灵芝大棚所占据。每年一到10月份，家家户户的院落、屋顶都晾晒着灵芝片，赤红色和黄色相映交织，场面十分壮观。

在人们印象中，灵芝大多生长在深山密林或悬崖峭壁上，平时难得一见。但在店子镇，种植户的大棚内长满喷着金黄色孢子粉、形态万千的灵芝。

冠县地处鲁西平原黄河故道，沙质土壤非常适合菌袋灵芝种植。20世纪90年代初，店子镇引进菌袋灵芝，开始尝试推广种植。

靖当铺村村民靖永果是较早种植灵芝的种植户。他回忆，那时候，村里都靠种菜为生，收入十分微薄，不少人选择外出打工，“现在想想，我们村真是沾上灵芝的光了”。

刚开始种植灵芝时，不少村民都觉得这是新鲜事物，不敢轻易下手。有愿尝鲜的村民就在自家院里搭一个小土棚，用棉籽壳、玉米芯、麸皮等配料，培育几百只菌包。灵芝种植操作简单，管理方便，几位村民很快掌握了灵芝的种植技术，而且从菌包接种到采收结束只需要五个月时间，到了九月份生长成熟期，种植户手里的灵芝就被外来的采购商收购一空。

灵芝不愁卖，一个菌包长出的灵芝就能卖一块钱，相较于其他经济作物，这可是一笔不菲的收入。

1994年，看中了灵芝种植的大好前景后，靖永果放弃了外地的印刷生意，专心在老家搞起了灵芝种植。“就是看中灵芝能赚钱，种植周期短又能顾家。”投产的第一年，靖永果一口气种上了一万只灵芝菌包，成本在15000元左右。

“灵芝菌包原料比较简单，就是要在接种养护上多费心思。”种灵芝是个精细活，从菌包拌料、装袋、灭菌、开口、出芝等，要经过十多个阶段，经过精心养护和管理，靖永果种下的灵芝一包能产一两左右，“那时都流行卖灵芝片，灵芝成熟后就被商贩收走了。”灵芝卖了足足三万元，靖永果的投产当年就回了本，他尝到了灵芝带来的甜头。当时，村里流传着一个说法，种灵芝投一万块就能挣一万块。

就在这一年后的靖当铺村的村民开始陆陆续续种植灵芝。如今，村里310多户村民，有200余户都种起灵芝，全村建了1400多个灵芝棚。“在我们这里，十几岁的孩子都懂得灵芝棚怎么通风。80多岁的老人还能到灵芝棚里采集孢子

粉。”靖永果说。

靠着灵芝种植，靖当铺村也挂起了“中国灵芝第一村”的金招牌。

全国灵芝价格的“晴雨表”

在店子镇有一句流行语：“早知冠县灵芝好，不去峨眉盗仙草。”灵芝成熟期可以喷射孢子粉，灵芝片可以做药材，废弃的菌包还能做有机肥，可以说，灵芝浑身都是宝。

如今，冠县店子镇已成为全国规模最大的灵芝生产经营集散地，年产各类灵芝7000余吨，灵芝孢子粉1200余吨，冠县灵芝在全国已颇具名气，这其中就离不开高质量孢子粉的采集和销售。

在店子镇灵芝产业振兴示范园的标准灵芝大棚里，灵芝的伞盖及周边覆盖了厚厚一层“褐色粉末”，一个个采粉机正在呼呼地运转，透过微光，能看到有细小的粉末飘起来，被采粉机缓缓吸入风筒内。

“这粉末就是灵芝的孢子粉，紫芝在生长成熟期会不断喷出孢子粉。”冠县煜南生物科技有限公司总经理南焕斌介绍，孢子粉是灵芝生长过程中的一种副产物，经过收集生产后，孢子粉产量及价格要比灵芝本身高许多。之前镇上种植的品种大多是赤芝和鹿茸芝，主要是卖灵芝子实体，一斤售价在20元到40元。近年来，灵芝作为健康养生品越来越被市场认可，按克出售的孢子粉成热销产品，售价也比灵芝子实体高许多，他们种植的品种也变成了出粉量较高的紫芝。

不过，孢子粉在自然环境下收集非常困难。早些年，店子镇孢子粉采集还是使用十分传统的方式，就是用一把小刷子扫下灵芝表面的孢子粉，这样收集的孢子粉含油量较高，卖不出好价钱。“孢子粉在灵芝成熟期，每天都会通过菌褶弹射出来，人工扫得不及时就浪费了，还有一些成熟的孢子粉掉落在地上，很难收集。”

灵芝不愁卖，一个菌包长出的灵芝就能卖一块钱，相较于其他经济作物，这可是一笔不菲的收入。

1994年，看中了灵芝种植的大好前景后，靖永果放弃了外地的印刷生意，专心在老家搞起了灵芝种植。“就是看中灵芝能赚钱，种植周期短又能顾家。”投产的第一年，靖永果一口气种上了一万只灵芝菌包，成本在15000元左右。

“灵芝菌包原料比较简单，就是要在接种养护上多费心思。”种灵芝是个精细活，从菌包拌料、装袋、灭菌、开口、出芝等，要经过十多个阶段，经过精心养护和管理，靖永果种下的灵芝一包能产一两左右，“那时都流行卖灵芝片，灵芝成熟后就被商贩收走了。”灵芝卖了足足三万元，靖永果的投产当年就回了本，他尝到了灵芝带来的甜头。当时，村里流传着一个说法，种灵芝投一万块就能挣一万块。

就在这一年后的靖当铺村的村民开始陆陆续续种植灵芝。如今，村里310多户村民，有200余户都种起灵芝，全村建了1400多个灵芝棚。“在我们这里，十几岁的孩子都懂得灵芝棚怎么通风。80多岁的老人还能到灵芝棚里采集孢子

粉。”靖永果说。

靠着灵芝种植，靖当铺村也挂起了“中国灵芝第一村”的金招牌。

生长成熟后的紫芝有40多天喷粉期，为了提高孢子粉的产量和质量，店子镇的种植户自制了采粉机，就是利用鼓风机，将飘起来的孢子粉通过风筒收集起来，“其实机器的结构和原理十分简单，但通过这种方式，咱的孢子粉品质提高了一大截。”通过采粉机，一个大棚在喷粉期可收粉400到800公斤，一斤孢子粉的收购价60元左右，一个标准化灵芝大棚，一年采收孢子粉的纯利润能有三万元。

冠县店子镇的孢子粉出粉量高，品质又好，慢慢打开了销路。“现在，我们享有了定价权。”南焕斌自豪地说，冠县店子镇灵芝的生产状况和销售价格的变动，会直接影响全国灵芝的价格走向。

每年六七月份灵芝成熟季，全国各地的采购商都聚集在店子镇选货、订购，灵芝片和孢子粉更是供不应求，“一到11月份，种植户手里的货都已经出完了。”

灵芝盆景变“聚宝盆”

有了育种种植、烘干加工等技术还不够，店子镇要想真正靠着灵芝走得更长远，除了做鹿茸芝、灵芝孢子粉、灵芝切片等初级产品，还得在延伸产业链条上下功夫。

在灵芝文化产业园展览室里，百余盆灵芝盆景一株一景，造型别致。一盆灵芝盆景根据大小和造型不同，售价在几百元到几千元不等，这让灵芝有了更高的产品附加值，董学堂就是灵芝盆景的创始人。

生在店子镇，长在店子镇，让董学堂对灵芝有一种特殊的情怀。“我从小对书画艺术感兴趣，灵芝又有着自己的特色文化，我就想能不能把灵芝做得更有艺术感。”董学堂是一个喜欢钻研和创新的人，灵芝的形状、颜色以及吉祥富贵的寓意，让董学堂萌发了制作灵芝盆景的想法。

“灵芝盆景讲究层次美，枝干要

错落有致，叶片大小搭配匀称，嫁接的刀痕要严丝合缝。”董学堂说，灵芝盆景种植是个十足的技术活儿。一株赏心悦目的灵芝盆景，从品种选择到育成，历时近一年，经过大大小小两百多道工序，对温度、湿度、光度、氧气量的要求非常高，一个工序有失误，全年心血就泡汤了。

2000年，经过数次失败后，董学堂所培育的活体嫁接灵芝盆景终于取得了成功。制作成盆景后，灵芝被赋予了较高的观赏价值、艺术价值和收藏价值，这些灵芝盆景在国内外市场上也颇受欢迎，相比按斤售卖的灵芝，价格翻了好几倍。眼下，冠县生产的灵芝盆景占全国销量的85%以上。

在董学堂看来，灵芝产业潜力无穷，他把这门种植技术推广开来，让更多人受益。2011年，他联合十家灵芝种植户，成立了冠县芝艺缘灵芝盆景艺术专业合作社，目前已有300多种植户加入，合作社采取了“公司+合作社+基地+农户+互联网”的经营模式，让更多灵芝盆景走向市场，带动农户就业增收。“我们现在已有近600个大棚，一个棚能种600多盆灵芝盆景，赚40多万元。”

随着效益不断提升，董学堂带领社员又流转了100多亩土地，新建了冠县灵芝文化产业园，“以前店子镇连个从外面来的人都没有，现在平均每天都能有两三个旅游团来参观。”

开辟技术新“钱”景

靠着灵芝盆景，董学堂做出了大名堂。全国各地前来取经学习的人很多，他又做起了老师。

董学堂如今已收了300多名学员，有的学员专门赶到灵芝文化园的大棚学习观摩，董学堂手把手教他们怎么嫁接、种植，保证农户“学得会、种得好、不愁销”。“过几天我还要去西藏和长沙，去那里教学员们怎么种植。”董学堂乐此不疲地讲解灵芝种植技术，在他眼中，这是推广和打响冠县灵芝品牌的一条新路子。

在店子镇，不少人都已成为灵芝种植的行家里手，每年外出传授灵芝种植技术的人不在少数。

靖当铺村党支部书记靖广礼告诉记者，从2000年开始，村里每年都会派出近百名有经验的种植户到各地，推广冠县灵芝种植技术。而且，他们外出教学时，都会带着培育好的菌包，村里每年卖出的菌包能有1000多万只。

靖广礼给记者算了一笔账，除去种植户拿到的技术指导费，每个菌包卖1.7元到2元，一个菌包的毛利润大概在0.8元，通过菌包售卖，种植户也就多了一份收入，这也激励更多种植户走出去推广技术。



灵芝文化产业园展览室内，灵芝盆景造型十分别致。



灵芝大棚内，种植户自制的采粉机正在采收孢子粉。

10月初，正是灵芝孢子粉采收的季节。在聊城市冠县店子镇灵芝生产基地大棚里，一个个伞状撑开的灵芝“仙气”缭绕，采粉机正在采集着灵芝喷射的孢子粉。靠着种植灵芝，这片土地早已处处生金。

经过三十多年发展，店子镇灵芝总产量占全国产量的50%，交易量能达到全国的六成以上。伴随着集育种、种植、加工、销售、研发于一体的全产业链形成，灵芝产业早已成为当地的富民产业，店子镇也享有山东省“灵芝小镇”称号。