"百亿助力小微发展行动"成效显著

潍坊银行为近万户小微企业授信超140亿元

齐鲁晚报记者 姜宁

2月24日,潍坊埃锐制动系 统有限公司以专利权质押方式获 得潍坊银行1000万元贷款,一举 解决了企业融资难题。

潍坊埃锐制动系统有限公司 成立于2006年,是潍坊市高新技 术企业、瞪羚企业、国家级专精 特新"小巨人"企业,拥有一支 30人的高端人才研发团队,但也 正因科技型企业重技术的特点, 企业大部分资金用于技术研发, 缺乏担保及抵押物, 使其在申请 银行贷款的路上处处碰壁。潍坊 银行工作人员了解到企业情况 后,第一时间为企业制定了专项 融资方案, 快速为企业发放知识 产权质押贷款1000万元,一举解 决了企业融资难题。接下来,潍 坊银行还将按国家扶持政策帮其 申请知识产权质押贷款贴息,进 一步降低企业的融资成本。

潍坊埃锐制动系统有限公司

自潍坊市"百亿助力小微发展行动"启动以来,近10个月时间里已有9400余户小微 企业接受潍坊银行授信超过140亿元,在疫情防控常态化的大背景下,实实在在地支持 了小微企业发展,帮助他们破解了融资难题。

能够获得潍坊银行的千万元知识 产权质押贷款,正是得益于潍坊 市去年5月28日启动的"贯彻落 实服务企业专员制度 百亿助力 小微发展行动",这项活动由潍 坊市市场监管局和潍坊银行联合 开展,为期三年。截至今年2 月,双方联合召开政银企对接会 161场,对接走访小微客户15.4 万户,为9400余户小微客户授信 超过140亿元,小微贷款增长 4775户101亿元。

在"百亿助力小微发展行 动"中,潍坊银行利用数字化技

术创新产品研发,围绕"消费+ "个人+小微"双擎驱动 模式持续发力,推出了"惠民 贷""惠农贷""信速贷""信 好贷"等多款线上贷款产品,将 线上经营类贷款平均获贷时间缩 短至1天以内,线上消费类更是 缩短至10分钟以内;加大对个体 工商户支持力度,形成"个体工 商户特色贷款产品""服务事 项""收费标准"三张清单,全 力支撑业务下沉。截至目前,潍 坊银行已累计推出37款普惠产品,形成"好贷""速贷""惠

贷"、线下经营系列、"爱家" 消费系列等5大产品体系,服务 小微能力持续增强。

同时,潍坊银行在当地监管 部门的指导下,及时将各类金融 惠企、惠农政策传递给客户。以 "知识产权质押贷"为抓手,加 大科创类企业支持力度,进一步 降低企业融资成本,已累计向46 户拥有自主知识产权的"专精特 新"普惠小微客户提供知识产权 质押服务,贷款余额2.6亿元。 联合政府性担保机构率先在潍坊 市推出批量化担保业务——"潍

担"系列产品,截至2月末,贷 款余额超过20亿元。聚焦乡村产 业振兴,至2022年2月末发放涉 农贷款超过550亿元。其中,联 合省农担推广"鲁担惠农贷", 按照"三七分险"比例向涉农企 业发放支农惠农贷款,截至2月 末贷款余额3500万元。

据了解,潍坊市市场监管局 与潍坊银行坚持"信息共享、活 动共办、定期联络",在联合举 办政银企对接会的基础上,通过 各类微信公众号、营业场所、媒 体网站等开展联合宣传推广活 动,并建立"一周一调度、一月 一会商、一季一小结、半年一总 结"的联络机制。为确保活动效 果,潍坊银行建立活动总触达客 户不低于100万户,每年召开银 企对接会不低于100场次,三年 新增授信不低于200亿元的 一二"机制,全力支持小微、民 营企业发展,助力乡村振兴战略

一张银联卡 满满岁月情

中国银联成立20周年征文开始,现金红包大奖等你拿

小小一张银行卡,包含了多 少回忆与希冀。

或开启了你的青春岁月,或 见证了一段纯真恋爱, 或寄托了 对未来的满怀向往,又或是承载 了家人之间的浓重亲情。关于你 的银行卡, 你有哪些故事愿意与 大家分享呢?

20年前的3月,承载着实现各 家银行之间的互联互通,中国银 联登上历史舞台,银行卡这一事 物也得以更加便捷地服务千万用 户,走进许多家庭的日常生活。

在中国银联成立20周年之 际,中国银联山东分公司联合齐 鲁晚报·齐鲁壹点,发起"一张 银联卡、满满岁月情"征文活 动。这一次,我们希望可以听到 关于你的那些,由一张银行卡延 展而生的故事。

本次征文以"一张银联卡 满满岁月情"为主题,广大中国 银联卡用户可通过一篇400字左 右的短文, 讲述你对这张卡的回 忆与憧憬。要求内容客观、真 实, 富有真情实感, 语言简明、 鲜活,生动活泼。经过专家评审 与网络投票后,最终评出一、 二、三等奖若干名,分别奖励 1000元、800元和500元的云闪付 现金红包。

此次投稿作品应当为作者原 创且为版权所有,不得一稿多 投,以往参加各类比赛的获奖作 品不得重复投稿。涉及著作权、 肖像权、名誉权、隐私权或其他 第三方利益的,应当由作者自行 解决。

同时,对于获奖的优秀征 文,将在齐鲁晚报等主流媒体以 及"银联山东"微信公众号上择 优刊发,刊发的优秀及获奖作品 不再另付稿酬。所有获奖用户, 将获赠本次活动优秀作品汇编宣 传册,以作永久留念。

联系电话: 0531-85196318 报名方式:微信扫描下方二



■资讯

省财政拨付135.4亿元 助力打造综合立体交通网

为支持打造综合立体交 通网,1-2月,省财政拨付资 金135.4亿元,重点支持铁 路、机场、公路、水路重大 项目建设。一是支持升级改 造公路网。拨付资金72亿 元,支持普通国省道建设, 推进90条、1900多公里国省 干线瓶颈路段扩建、穿城路 段改建和损坏路段大中修。 拨付资金5.2亿元, 用于"四 好农村路"建设,推动建设 农村公路基础设施网。二是 支持打造现代化机场群。拨 付资金4.2亿元,支持济南、 烟台、威海等8个民用运输机 场和17个通用机场建设运 营,对山航集团发展支线航 空、提升安全能力给予支 持。三是支持加密高速铁路 网。发行并及时拨付政府专 项债券资金49亿元,对潍烟 高铁、莱荣高铁建设给予补 助, 加快打通山东半岛东 部、北部地区客运主通道。 四是支持发展水运网。拨付 资金5亿元,实施京杭运河主 航道改造和船闸建设项目, 发挥好水运成本低、污染少的优势,推动形成"干支通 达、沟通南北"的高等级内 河航道。

加强消费者权益保护 中信银行扎实开展金融知识宣传教育

齐鲁晚报记者 韩晓婉

2022年3月, 一名50多岁的 女士急匆匆来到中信银行绍兴诸 暨支行网点转账, 称自己手机银 行受额度限制无法办理汇款。工 作人员按照工作流程进行汇款 '四.以同" 回了15万元的资金损失。

在得知客户并不认识收款方 后,中信银行工作人员立即警觉 起来,详细询问客户汇款原委。 但女士含糊其辞,不停催促道:

"就差这笔了,不能超时,你们 赶紧给我办理吧!"会计经理也 闻讯赶来, 经再三了解, 得知客 户最近加入了一个微信群, 群主 告知下载某App, 打入垫资款可 得红利,完成多个任务即可提 现。目前,平台显示客户如完成 充值15万元的任务,就能获9万 元奖励,但汇款如果超时,此前 完成的任务也将被清零。银行工 作人员发现,这个App在正规的 软件商店中并不存在,客户极有 可能遭遇到了电信诈骗。经过工 作人员耐心劝阻并普及各种诈骗

案例知识,该女士恍然大悟,及 时停办了汇款业务,并在工作人 员协助下拨打了110报警。

上述故事只是中信银行网点 人员的一个日常工作片段。为切 实履行企业社会责任,中信银行 主动、规范、持续、系统地开展 金融知识宣传教育工作,提升消 费者对自身合法权益的保护意 识。2021年,中信银行共组织公 众教育宣传活动场次超14670 场,发送宣传资料3915万余份, 线上活动点击量超5735万次,累 计触达受众超过1.2亿人次。

持续关注"一老一少"人 群。中信银行通过"以案说险" 等形式, 总结"一老一少"日常 生活中易发生的金融安全风险 点,对信息保护、非法集资、电 信诈骗、支付安全、理性消费等 常见案例进行解释说明, 引导老 年人、青少年积极维护自身合法 权益,形成正确的投资及理财观 念,并多次开展金融知识进校园 等线下活动。中信银行还专门推 出"幸福+"版老年客户专属手 机银行App, 联合中国老龄协会

启动"百城千场百万老人 跨越 数字鸿沟"活动,依托全行网 点、深入社区、老年大学等,在 年内举办上千场活动,帮助上百

万老年人学会智能手机的应用。 不断丰富宣教形式。根据网 络时代的传播特点,中信银行下 大力气开展线上渠道的金融知识 普及,创新内容形式,设计了消 保知识卡、图文刊、漫画、短视 频等形式,风格诙谐幽默、轻松 易懂,持续提升公众对个人金融 权益的认知和维权能力, 相关宣 传图文多次被监管部门采用推

有效突出宣教重点。中信银 行宣教内容围绕"个人客户信息 保护、理财知识、金融诈骗、防 范非法集资"等主体展开,同时 将金融宣教与党史学习、投资者 教育、防范非法集资、解决老年 人运用智能技术困难等重点工作 相结合, 进一步聚焦人民群众对 金融知识的迫切需求和薄弱领 域, 切实为群众办实事, 解难 题,有效提升金融知识宣传普及

齐鲁晚报·齐鲁壹点 理财社群开课啦

随着经济不断发展、国 民财富日益累积, 家庭财富 管理越来越重要。鉴于每个 家庭的资产状况、理财预期 皆不同, 且理财投资的渠道 和方式又多种多样。如何理 财 已经成了家庭必修课。 齐鲁晚报·齐鲁壹点创建的理 财社群应运而生,免费为读 者用户提供系统专业的理财 服务, 树立正确的理财观 念。通过系统学习理财知 识, 让每个家庭的资产得到 合理优化配置,进而创造更 加和谐美好的生活。添加客 服微信号licai1588或扫码即可 报名。

部分课程目录:

- ◆不会理财, 吃了多少
- ◆如何辨别投资陷阱。
- ◆定投=轻松加薪, 你 要不要?
- ◆保险别乱买,不花冤 枉钱。

◆手把手教你查看理财

更多精彩课程,报名即可学习 适合人群:

①理财小白:想理财, 却不知道从何下手。

②投资达人:做了很多 投资项目,不赚钱反而还亏

③白领一族:每月辛辛 苦苦打工赚来的钱,却熬不 到下个月发工资。

④宝妈、"工作狂", 无暇理财的人群。

报名时间: 3月23日-3月31日



扫描二维码即可报名