

有人独钓寒江雪 有人钓出一江春

面对垂钓市场生变,一些新玩家用新玩法蹚出一条新路

钓鱼本是一种玩儿的事情,玩的人多了便成为一种生意,于是便有了“钓鱼经济”的说法。近来,伴随着经济大环境的起伏,潍坊的垂钓市场也暂时陷入低谷,特别是“黑坑”(花钱钓鱼的鱼池)的经营异常困难。然而,在困境中,一群新玩家加入进来,他们利用网络和自媒体的加持,试图在寒冬中为垂钓市场蹚出一条新路,等待春天的到来。



三目半钓鱼俱乐部的会员悠闲地垂钓,场景美得像一幅画。

文/片 记者 张梓璐

老玩家遇冷——一周亏损近万元 “黑坑”老板欲转型

“黑坑”是钓鱼爱好者对商业性质鱼塘的时尚称谓。由于人类的繁衍生息,自然环境、生态平衡遭到破坏。特别是在大城市,可供钓鱼人垂钓的自然水域越来越少,取而代之的是各类具有商业性质的鱼塘,钓鱼爱好者便把“黑坑”作为鱼塘的代名词。经营着鸢都湖垂钓中心的葛秀峰便是“黑坑”的老板。

9月7日,记者来到鸢都湖垂钓中心,正赶上当天放鱼,水塘两边坐着不少钓友在钓鱼,地上是各种打开的鱼饵包装袋,整个钓场很少有人说话,都弯着腰聚精会神地盯着鱼漂。葛老板回忆,之前自己的鱼池效益还可以,今年受大环境影响,再加上自己鱼池价格相对较高,钓友来得很少了。

“我这个钓场现在每周都在赔钱,虽然我收费高,但是我的成本也高,根本没有利润,明天我就清池。”葛秀峰说着,掏出计算器算了一笔账,钓场的运作是从原塘拉鱼6元一斤,钓友钓上来的鱼4.2元卖给鱼贩子,也就是说鱼进了鱼塘一斤就赔1.8元,一万斤的鱼就有18000元需要钓友的钓费来填充,按70%的上座率就是42个人来钓,一个人780元,钓费就是32760元。钓友钓上来的鱼每斤还要返还3块给钓友,按照70%的出鱼量也就是减去7000斤回给钓友的钱,也就是21000元,还差着11760元,这些

钱就需要从“偷驴”(钓场放鱼当天价格最高叫正钓,过了放鱼当天下叫偷驴,价格比正钓便宜)里找补回来。

葛老板说:“这还是42个人来钓的情况下,你像今天才来了20个人,赔死钱了。如果正钓,钓不出鱼的数量,偷驴就会钓得多,但门票价格还便宜,没法弄了。我现在打广告说一万斤鱼,因为人数上不去,只放7000斤鱼,就这样我还亏2000多元。这就是说正钓赔钱,很难从偷驴中找补回来;正钓如果赚了,偷驴钓到的鱼也不会多,大概率能挣钱。”

葛老板说第二天就清池,重新放鱼看看能不能靠一些奖励机制来拉动人气。如果还不行就只能减少放鱼数量,降低门票费用,从高端鱼池向低端鱼池靠拢。

在附近钓场收鱼的老板郭建斌表示:“我是负责来收各个钓场的鱼,我在南下河农贸市场有个摊位,这边4块钱左右,收的鱼就拉到南下河那边批发给下家。这样比从原塘5块钱买鱼便宜,还可以省油费,我也就挣个差价。”郭建斌说,现在“黑坑”不少,有不少找自己合作的,现在自己有7个合作鱼塘足够自己运转,就没有再接别人的鱼了。郭建斌告诉记者,

市场上很多鱼都是从“黑坑”进的货,都是一样的鱼,价格还合适,现在每个月能有几万元的收入。

鸢都湖钓鱼中心属于高端的竞技钓场,门票价格高达780元。他们日子不好过,那么那些低端“黑坑”又是什么情况呢?记者又来到春鸢钓场,这里属于休闲钓场,门票只有100元。当问起经营情况,这里的杨老板说:“一个月天天靠在鱼塘,就挣个生活费。”他说,之所以现在难做,一个是因为大环境影响,大家手里钱少,另一个是因为现在的黑坑市场太乱了,做这一行业的人变多了,还互相打价格战,40元的也有,要不就是100元送60元钱的浮漂,20元的也有,如果能统一价格,错开放鱼时间,大家都能够挣到钱,现在杨老板表示做好自己的塘就可以了,想要再增加收入是挺难的,门票价格上不去。

新玩家蹚路——平均每个月涨粉一千多 钓鱼博主开钓鱼俱乐部

当“黑坑”的老板们感受到阵阵寒意时,潍坊钓鱼经济真的就进入寒冬了吗?其实并不尽然,一



三目半俱乐部会员池边独钓也别有韵味。

些新玩家的加入,使得这个行业有了与“黑坑”迥然有别的另一番景象,也为整个行业尽快复苏提供了一种新的思路。

9月8日,记者来到昌乐辛旺村,在村子旁有一个用围栏围起来的水塘,隔着围栏可以看到有几个身影在不停地抛竿、收竿。这里就是三目半钓鱼俱乐部的鱼塘。

三目半俱乐部负责人刘凯,是一名摄影师,同样是一名抖音的钓鱼博主。刘凯在去年10月份发了一条抖音记录了自己钓鱼的生活,获得了不少的点击量,此后刘凯就频繁在抖音分享自己的钓鱼生活,一直到现在已经获得粉丝1.2万。刘凯在做抖音之后,便开始了自己的带货直播,销量还不错,30天成交了3000多单,成交金额在8000多元。“后来感觉自己给厂家带货,一方面利润低,另一方面是粉丝购买的价格也比较高”,刘凯决定暂停直播带货。

后来刘凯发现,因为钓鱼资源越来越差,很多粉丝关注自己多半是想询问自己钓鱼的地點,刘凯说:“我也是考慮到出去钓鱼的安全性和环保性,就决定开始成立俱乐部来组织统一的钓鱼活动,也方便自己管理。”最开始俱乐部会员费是688元,赠送一根4.5米的鱼竿,一根鱼漂和一套俱乐部统一的服装,然后刘凯带着粉丝去钓鱼,通过这种形式,刘凯也赚到了一些钱。

后来刘凯感觉俱乐部队伍越来越大,出行和管理都不是那么轻松,而且俱乐部想要长久,还是需要一个“据点”,同时可以给自己的会员一个更好的钓鱼体验,刘凯说:“我一定要先服务好我的会员,他们是俱乐部的基础。”所

以就决定用俱乐部之前的会费来承包一个鱼塘,为自己的会员提供一个钓鱼的地方。刘凯说:“俱乐部的这个鱼塘并不是盈利性质的,我自己还有本职工作,所以鱼塘也不打算对外公开,只有会员能钓,现在会员费是1288元,在这一年的时间里随便来钓。

会员费也用在放鱼和维护这个鱼塘上。等后期鱼塘的费用降下来,我会将多余的钱去潍坊周边多投放几个鱼塘,这样会员钓鱼就更方便了。”

刘凯直言,做这个俱乐部就是服务会员,他也不挣这个俱乐部的钱,而是用衍生品来盈利。他开了一家渔具店,暂时还不对外营业,只是来服务自己的会员,在这里钓鱼的会员基本都会选择自己的产品,包括广告等等这些都是可以增加自己的收入,当有了一群有凝聚力的会员,以后发展就容易多了。

当问及垂钓市场遇冷的现状,刘凯说:“经济形势总会有起伏,这些东西我们可能无法把握。但是我们可以通过新的路径、新的模式来寻求新的发展。”刘凯告诉记者,他的模式就是通过俱乐部服务会员以及自己本身的流量来进行引流,从而带动自己收入的增长。这种双赢模式,不仅会员开心,自己也能增加收入。

此外刘凯还承包了一个鱼塘来做“黑坑”,下个月就开始营业,到时候会员来钓鱼可以打折,钓“黑坑”的鱼友还可以加入俱乐部,进行相互引流,同时自己也考虑未来做一个抖音团队来运营和带货。刘凯说,经济形势总会好起来,再加上新玩法的加持,钓鱼经济“春江水暖”的日子不会太远了。

车辆侧翻母女被困车中,关键时刻他们挺身而出 公交车上一车人30秒完成救人

记者 赵波

9月10日中秋节,岛城海尔路上发生惊险一幕。一辆红色私家车通过路口时,不慎与其他车辆相撞导致侧翻,车内母女二人被困。危急时刻,途经此地的313路公交车驾驶员曲国宏与车内8名乘客挺身而出,仅用30秒便合力救出被困母女。

10日下午,青岛城运控股集团公交集团李沧巴士公司313路公交车驾驶员曲国宏驾车行驶途中,13时20分许,车辆到达海尔路与银川东路交叉口时,一辆红

色轿车在通过路口时,与一辆黑色轿车发生碰撞,并侧翻在道路中央。曲国宏见状,立即停稳车辆,下车查看情况。“事故现场红色私家车内困有母女两人,车辆未熄火,前挡风玻璃破碎,侧气囊弹出,还传来阵阵焦糊味。”曲国宏回忆道。一心想着救人的曲国宏不顾私家车可能发生爆炸的危险,趴在地上询问车内驾驶员情况“请问车内有人受伤了吗?”面对驾驶员曲国宏的询问,红色轿车内的车主回复道:“车内就我和女儿两人,目前都没有受伤。”了解情

况后,曲国宏决定先将侧翻的私家车推正,再进一步营救被困母女。正在曲国宏准备推车救人时,公交车内全体8名乘客拥向侧翻的私家车。“一二,加油!一二,加油!”在众人的齐心努力下,从事故发生到车辆翻正仅用30秒,被困的私家车主抱着女儿踉跄着走出驾驶室,连连向众人道谢。见母女二人并无大碍,曲国宏与乘客返回车继续行驶。

当天下午,市民阎先生拨打青岛城运控股集团热线电话,表扬了驾驶员曲国宏见义勇为的举动。“我是这场事故的见证者也是参与者,危机时刻,驾驶员冲下车救人的举动感染了公交车内全体乘客,周边过路的市民也纷纷跑过来帮忙,让我非常感动,这也是我度过的最有意义的中秋节。”阎先生在电话中说道。

“不管是谁,遇到这种情况都会伸出援手。今后如果遇到类似的事情,我依然会选择挺身而出。”曲国宏说,由于事发突然,自己当时只顾着下车救人,事后查看监控时才发现车内8名乘客纷纷出手相助,也幸而有这些乘客

挺身而出,才能成功营救被困的母女。事发后,车内的乘客拨打122,有的乘客拨打120,有的乘客安抚受到惊吓的小女孩。为此,曲国宏希望通过媒体寻找在中秋节当天出手救人的8名乘客,当面表达敬佩之情。市民可拨打84681127提供相关乘客的联系方式。



扫码下载齐鲁壹点
找记者 上壹点

编辑:马纯潇 美编:马秀霞 组版:刘燕