

# 一个村80多名“85后”返乡当农民

## 临朐悄然上演“反空巢”现象,年轻人成乡村振兴主力军

文/片 记者 蔚晓贤 马媛媛

### 城里月薪五千 回村年入百万

6月20日上午,临朐县山旺镇和庄村村民王乐涛在自己的代办点忙活着。他的代办点就设在村子的大路边,几十筐刚从树上摘下来的油桃堆在地上,这些都被预订,正等着货主拉走。近到潍坊市,远到东北,市场上相当大一部分油桃就是从这里出发的。

王乐涛穿着一条褪色的短裤,T恤的领子也变了形,他身材魁梧,皮肤黝黑,今年34岁的他看上去要比实际年龄老不止十岁。“今天一共收了10万斤,就剩这些了。”王乐涛告诉记者,油桃都是从附近的桃农手里收来的,他有固定的客户,倒手赚个差价。现在的这个油桃品种,收购价每斤2元左右。记者算了一笔账,一斤就算只挣1毛,一天10万斤就是1万元的收入。

然而,代办还并不是王乐涛的“主业”,他给自己贴上了“樱桃二代”的标签。家里的18亩樱桃大棚是他最主要的产业。王乐涛告诉记者,今年樱桃长得特别好,行情也好,今年光卖樱桃就纯挣了七八十万元。樱桃季一过,他就开始卖桃,桃没了再卖小米。王乐涛还是选货高手,每年他会留出一段时间到外地帮一些大收购商选货,半个月就能挣五六万元。和其他低调的村民一样,王乐涛不肯透露自己准确的年收入,他只是委婉地告诉记者,他有三个孩子,都是儿子,目前都在潍坊一家有名的私立学校上学。

而王乐涛是回到农村之后才发财的。“我十六七岁的时候就外出打工了。”王乐涛告诉记者,那时候他和很多年轻人一样都觉得只有出去打工,进城才有希望。王乐涛干过汽修,技术工人,月薪最多的时候能拿到5000元。但眼看家乡樱桃产业越来越红火,他有了回家当农民的念头。

2008年,23岁的王乐涛成为第一批回村的年轻人。他从父亲手里接过几亩樱桃园,然后花十几年的时间不断钻研大棚樱桃技术,不仅提高了樱桃的产量,还让樱桃提早结果成熟。王乐涛告诉记者,现在人们就爱尝鲜,春节前后第一批樱桃上市,每斤能卖到300元,今年他以这样的价格卖了将近一个月。

王福东是王乐涛同村的好伙伴,他比王乐涛大3岁,当时两人曾在同一个汽修厂打工,后来两人一起回村种樱桃。和王乐涛一样,王福东如今也致了富,“在家里发展不知比上班强多少倍。”王福东感叹自己当年走对了一步,赶上了临朐大力发展樱桃产业的好机会。

和庄村党支部书记王太军告诉记者,他们村共有650口人,近几年,仅“85后”的年轻人就陆续回来80多个,其中不乏曾在北上广工作过的年轻人。而这些年轻人的回归,直接拉低了村民的平均年龄,与一些以留守老人、留守儿童为主的农村相比,和庄村显得充满了活力。据说和庄村村民人均存款七位数,当记者向王太军求证时,王太军笑了笑,没有正面回答,只是轻描淡写地说:“我



曾干过公交车售票员的王瑞香返乡后种了十几亩大棚樱桃,如今她又迷上电商,年收入超百万元。

**乡村振兴之路怎么走?各地已有不少样板和典型。乡村是否真的振兴了,不仅要看当地产业发展强不强,农民钱袋子鼓不鼓,还要看乡村里的年轻人愿不愿意回来,回来的多不多。**

连日来,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者在山东临朐县采访发现,近年来,一拨又一拨的年轻人主动回到了农村。有的年轻人辞掉了城里的工作回村当起农民,有的在外挣了钱回村带领村民一起致富,有的年轻人把年迈的父母送进城,自己留在农村创业……在乡村空巢由来已久的背景下,“反空巢”现象在这个沂蒙革命老区悄然上演着。年轻人多了,农村有了活力,产业有了动力,乡村振兴也有了生命力。

们村一个光棍都没有。”

“前几年,潍坊遭遇台风强降雨,不少村里的路冲塌了,有的村都是七老八十的老人,连个出工修路的人都没有,我们村就不存在这个问题。”村里有一大群年富力强的年轻人,让69岁的王太军显得年轻了不少,也让他这个村党支部书记干得更更有底气。

### 村里年轻人多 村支书腰杆硬

“你们村今年回来多少年轻人?”如今,这样的问题在临朐成了不少村支书碰面寒暄绕不开的话题。回村年轻人数量的多少,已然成为一个村发展好坏的关键指标,也关系到一个村支书能否在众人面前挺直腰杆。

“没有人,乡村怎么振兴?”今年62岁的王好建是清泉沟村的党支部书记,他直言村里年轻人肯不肯回来,回来的多不多,是衡量乡村是否真正振兴的一个重要标准。在清泉沟村村委靠墙的一张大长桌上,一本荣誉证书尤为显眼,今年1月份,清泉沟村刚刚被评为“县级乡村振兴示范村”。王好建告诉记者,清泉沟村不大,但这几年回来的年轻人也有二十多个。

今年36岁的殷淑君之前也是

在外打工,她告诉记者,前几年她辞去工作回到村里,如今一年的收入也有三四十万元。采访中记者发现,回村的年轻人不分男女,回来之后大多数都是当起了地地道道的农民。

那究竟是什么让已经出去的年轻人又回来了?回来之后,他们又靠什么致了富?“吸引年轻人回村,关键靠产业。”王太军告诉记者,他们村共有400多个樱桃大棚,累计800多亩,是山旺镇樱桃规模最大的村。在“中国大棚樱桃第一县”的临朐,不少像和庄的村庄因樱桃而兴,百姓因樱桃而富,年轻人因樱桃而回。

山地丘陵占比达87.3%、土地贫瘠、先天的区位短板,使人们很难把临朐与“国家级”“第一”等字眼联系到一起。然而,就是在这样的条件下,临朐人捧起了“中国大棚樱桃第一县”的金字招牌。而实际上,临朐并不是樱桃的故乡,30年前,当一枚枚小红果在这里生根展叶、开花结果时,没有人会料到,这里将会成为种植总面积10万亩、产业总产值30亿元、拥有全国1/3大棚樱桃、全国最大的设施樱桃栽培基地……

坐拥3万亩大樱桃、年产量2万吨、产值5个亿的山旺镇,是临朐县大棚樱桃主产区,也是临朐升级打造大樱桃百亿级产业的一个缩影。2016年,山旺镇兴建了大樱桃交易市场,为全镇3000余户大樱桃种植户和1500多个樱桃交易商提供了风雨无阻的交易平台。市场负责人王国庆告诉记者,每年樱桃旺季,市场每天要见证至少12个小时的人声鼎沸,也见证一代代果农因大樱桃串联起的致富梦。如今,大樱桃市场不仅服务当地,也吸引寿光、寒亭、青州、昌乐、安丘的果农远道而来。

樱桃产业富了果农,也旺了金融。山旺大樱桃市场位于临朐县223省道与G39县道交叉口附近,路口两边分别被临朐农商银行、临朐村镇银行“把守”着。6月20日上午,当记者走进临朐农商银行时,大厅里有不少正在排队办业务的村民。临朐农商银行山旺支行行长窦伟刚刚履新到任,在临朐农商银行众多支行中,山旺支行不论存款还是贷款业务都名列前茅,虽然地处基层,但想来这里任职并不容易。窦伟告诉记者,山旺支行的存款有超八成来自果农,为了方便果农存

款,他们上门服务,为果农绑定二维码,卖了樱桃的钱可直接存入银行。在别的地方,农民兄弟也许没有这待遇,但在临朐,有钱的农民有资本硬气。

山旺镇社会事务办公室副主任潘晨告诉记者,今年樱桃季,山旺大樱桃销售额接近6亿元。对于一个仅有3.5万人的乡镇来说,仅樱桃一项就带来了不菲的收入。

### 成功榜样一大群 不愁青年不返乡

“我寻思咱们在家挣钱更多,为啥还要出去打工挣钱呢。而且县里出台了支持年轻人返乡创业的政策,村里还积极帮忙解决了资金、土地等难题,咱们干事创业的底气和信心就更足了。”王乐涛告诉记者,他准备今年再新建两个樱桃大棚,临朐县的樱桃种植规模逐年扩大,但价格只增不减,原因就在于临朐樱桃品质好,而且市场一直处于供不应求的状态。

一批又一批以王乐涛为代表的年轻人带着技术和资金积极投身到发展家乡产业的浪潮中。当然并不是每个返乡创业的年轻人都能像王乐涛一样成功。如何让所有返乡的年轻人留下来,富起来,真正参与到乡村振兴的大潮中才是题中应有之义。在这方面,临朐又是怎么做到的呢?

6月19日下午,记者来到了位于山旺大樱桃市场内的临朐县山旺电商直播基地。来自山东管理学院的电商培训导师郭启菲已经在这里长住了将近半年的时间。

为进一步扩大山旺大樱桃的知名度,拓宽销售渠道,增加农民收入,山旺镇政府与山东管理学院达成“建设临朐县大樱桃电商直播基地建设及主播培训”项目合作,邀请了山东管理学院的老师来到临朐,围绕直播带货、网点运营、品牌推广,助力当地电商项目建设以及直播培训。潘晨告诉记者,镇上按照“四室一厅N房间”的要求,打造了导演室、剪辑室、客服室、会客室、展播大厅和N个直播间,组成临朐县大樱桃电商直播基地。

郭启菲告诉记者,主播培训的项目免费对本地不同年龄段的农户进行品牌推广、直播话术、售后保障等方面的培训,实现直播带货主播量的提升。截至目前,已累计培养主播600余名,涌现出“樱桃皇

后”“品果公主”“胸城御果”等一批网红主播。

生于1988年的王瑞香是郭启菲最得意的学生之一,这个其貌不扬的农村妇女已经成了山旺镇电商主播中成功的代表。王瑞香告诉记者,她之前在潍坊公交公司当售票员。2010年,她回村种樱桃,家里有18亩樱桃大棚,还有几亩油桃。2022年,王瑞香开始在抖音做直播,在直播基地培训后,她似乎掌握了流量密码,她喜欢在田间地头,或者在自家的作坊里直播。

6月20日下午,记者跟随王瑞香来到了她的桃园,桃树林里支着一个补光灯,不化妆,不准备,“家人们,欢迎来到直播间。”王瑞香掏出手机直播开始了。王瑞香告诉记者,她的直播就主打一个乡土气息。通过电商,王瑞香卖樱桃、卖油桃,卖小米。有一次,直播时她路过了家里的菜园,有网友看见了院里的白菜,问她卖不卖,王瑞香说这是自己吃的,没想到网友非买不可。在王瑞香看来,临朐的好东西太多了,没有卖不出去,去年仅上林小米她就卖了70吨。

长期的风吹日晒和劳累让王瑞香看上去苍老不少,“果子下来的时候,有时凌晨一两点就得去地里采摘,得保证一早就把货发出去。”然而,一年近百万的收入让她的脸上充满了踏实的笑容。

清泉沟村连续多年获评“无上访,无投诉村”,当记者问村支部书记王好建的治村诀窍时,王好建笑着说,大家忙完地里,忙直播带货,各人忙着挣钱,谁有闲工夫吵架?

说起直播电商带来的收益,潘晨指着直播基地外墙上一个大屏幕告诉记者,自3月12日樱桃正式上线销售以来,三个月的时间直播销售总额就超过9600万元。这是什么概念?潘晨介绍,往年山旺大樱桃的销售额基本稳定在5亿元左右,而这9600万是凭空多出来的收益。电商提高了樱桃的价格,也直接增加了果农的收入。

青年是乡村振兴的受益者,也是重要建设者。为吸引人才、留住人才,临朐县对返乡创业人才在贷款贴息、土地政策、购房补贴、创业绿色通道服务等方面提供支持,搭建人才培育平台,让更多懂农业、爱农村、爱农民的年轻人进入乡村,服务乡村、留在乡村。让从前只有老人、小孩的“空巢村”重新焕发出蓬勃生机。

山旺镇党委书记张海宁认为,市场拉动了产业的发展,产业发展又带动了人才的回引,人才的回引又助力产业的升级。再这样一个完美的闭环中,乡村振兴得到了良性循环。“我们正在对全镇的年轻人进行摸底,准备利用这个暑假把在外的大学生请回来看一看家乡农业、工业的发展变化。”张海宁坦言,现在很多年轻人虽然生于家乡,长于家乡,却并不一定了解家乡。如果这些有知识、有想法的年轻人能回来,将对乡村振兴起到不可估量的作用。可是这些年轻人有那么容易就回来吗?“那些回来后致富的青年就是榜样,就是活生生的例子!”在张海宁看来,那些鲜活的创业故事,最有说服力。