职业伴娘走红,能吃席凑热闹还能赚钱

新行业仍待市场检验,"幸福的客串"离不开合理规范

记者 刘云鹤 实习生 史继超

从吃席凑热闹 到成为新的赚钱方式

去年一次偶然的机会,拥有 稳定工作的高阳(化名)在社交 平台上看到一张招募伴郎伴娘 的帖子。本着既可以磨炼性格 广交朋友,还可以挣点零花钱 的想法,高阳开启了兼职职业 伴娘生涯,到目前为止,她已经 接了十几单业务

起初,高阳抱着试试看的态 度,会接一些不收费但可以免费 吃席的伴娘业务。随着接触的变 多,她发现这是个高需求行业,便 慢慢将其发展为副业。"现代人结 婚晚、工作忙碌,个人需求以及各 地习俗等原因,对伴郎伴娘的情 况有着不同的要求,种种因素 叠加导致伴郎伴娘并不好找。 高阳举了两个例子,比如,结婚 晚,身边已经没有未婚人士;因 为伴娘颜值比较高,所以希望找 颜值高的伴郎等

陈明(化名)也有一份稳定的 工作,但为了增加收入,他兼职做 起了职业伴郎,"除了挣钱,能凑 热闹吃大席还能感受各地的风俗 习惯,我觉得挺好"

"每个地方价格不同,基础 价格一般是几百元,以济南为 例,服务一次是200元至500 "高阳说,如果服务项目多, 则能达到上千元

进入这个圈子后,高阳发 现,做兼职伴娘伴郎的群体多 数是大学生、毕业备考者或者 像她这样拥有稳定工作、稳定 假期的年轻人。职业伴郎伴娘 作为一种新兴职业逐渐被年轻 人认可,越来越多拥有空闲时 间的年轻人通过兼职方式赚起 了外快

高阳曾参加过一场从校服到 婚纱的婚礼,一对新人相爱的经 历让对婚恋不抱期待的她感受到

在刚刚过去的中秋国庆假期,迎来了一波结 婚潮,一位职业伴娘8天当8次伴娘的消息冲上热 搜,关于职业伴娘伴郎的话题再次引发讨论。

作为当前适龄婚伴较为缺乏的婚庆形势下催 生的新兴行业,职业伴娘伴郎顺应了婚庆服务愈 加精细化的行业趋势。业内人士希望尽快出台行 业规范,毕竟,婚礼的热闹离不开伴娘伴郎的陪 衬,"幸福的客串"也需要合理的规范。



₽ 印象伴旅工作3

伴娘租赁中介纷纷出现。

开始化妆,一直到中午敬完酒大 约6小时的时间。但后来,新娘要 求她提前一晚讨去,李如意向新

娘表明,如果提前一晚过去的话, 对方除了安排住宿外,还要额外

付费。新娘表示同意,让李如意自 己在外面找一家酒店,承诺事后

报销。当时都已经说好了,但第二 天在支付尾款时,新娘却不承认

答应加钱的事。因为没有任何协 议保障,李如意无奈只好作罢

职业伴郎伴娘接单一般有两 种方式,一种是个人在平台发布 信息,另一种则是依托于婚庆公 司接单,两种方式各有利弊。"个

体接单时间自由,每单赚的钱也 多,但接单量无法保障。"李如意 说,如果挂靠婚庆公司,婚庆公司

会抽成,但接单量会比较稳定。 目前对于职业伴郎伴娘,还 没有相关的行业规范,在李如意 看来,除了交易无法保障,其间还 会涉及一些礼品、红包纠纷等问 题。"希望能出台一些行业规范来 保障双方的权益。"她还建议,可 以成立像民政局这样的单位或组 织,专门开展这样的业务,让这个 行业越来越规范。

对于职业伴娘行业的兴起, 浙江大学国际联合商学院数字经 济与金融创新研究中心联席主 任、研究员盘和林认为,婚车可以 租赁,展会可以外包,伴娘伴郎当 然也可以聘请,这是满足市场需 求的新尝试。

提

专

职

伴

娘

走

"职业伴娘作为一 种市场催生出来的新职 业,反映了流动性社会 下年轻人的多样化需 求。"对于当下一些年轻 人选择聘请职业伴娘参 与自己的婚礼,对外经 济贸易大学国家对外开 放研究院教授李长安认 为,从选择熟人当伴娘 到花钱请陌生人,这一 现象体现了人们婚庆观 念的变化。聘请更熟练、 更能活跃气氛的职业伴 娘,同样可以给新人留 下美好的婚礼回忆,这 是当下年轻人的重要考 虑因素

然而,有婚庆行业 专家注意到,职业伴娘 行业目前还处于发展初 期,存在准入门槛低、服 务标准不统一、缺少执 业规范等问题,亟待进 一步完善

"新版国家职业分 类大典还未纳入这一职 业,如何衡量职业伴娘 是否满足服务要求这一 问题仍有待解决,职业 标准缺乏或界定不清很 容易引发纠纷。"李长安 说,作为一种新的婚庆

服务,职业伴娘能走多远仍需经 过市场检验。

盘和林认为,这一新兴职业 要走得长远,应提高职业伴娘的 专业性,组织学习婚庆方面的专 业知识,设定相应的职业操守,让 一种具备专业性的职业

据中新网

了爱情的美好。除了能赚外快还 能感受美好,这让高阳深刻感受 到了这份职业的意义所在。

多才多艺还能化妆开车 行业越来越"卷"了

'身高168cm,体重52kg,长相 中等,不会抢风头,也不会对不起 观众' "专门给新郎做绿叶,听 、事少,可搬运大包小 包"……记者注意到,职业伴娘 伴郎的帖子遍布各大网络平 台,随着越来越多的年轻人加 入,这个行业也越来越"卷"

这一点,高阳深有感触。比如 伴娘,基本的服务流程是,结婚前 天或当天凌晨到达新娘家,参 与环节包括新娘的衣服整理、堵 门、敬茶等。因此,最初的伴娘只 要长相普通、不抢新娘风头、性 格活泼能活跃气氛就可以。现 如今,职业伴郎伴娘为争取更 多的工作机会,既要多才多艺, 还要能化妆、喝酒、开车、搬重 物,服务范围越来越广了

"我服务的基础价格是6小时 到7小时收费300元。如果帮忙化

妆、陪拍晨袍等项目则需另外收 费。"从事婚庆行业的李如意(化 名)发现职业伴郎、伴娘的市场需 求后, 也兼职做起了职业伴娘。

相比于普通的伴郎伴娘,她 认为,职业伴娘伴郎有经验,具备 定的专业技能,且比较能够活 跃气氛,对婚礼的成功举办至关 重要。不过,陈明对此有不同的 看法,虽然职业伴娘伴郎比较 专业,但毕竟是付费雇用,很多 人还是希望伴郎伴娘是亲朋好 友,他们的参与更有意义,更能 感同身受,见证美好。

"买卖"全靠口头约定 双方权益缺乏保障

服务价格,丁作范围,拒绝婚 闹……职业伴郎伴娘在接单前, 会与新郎新娘对接好细节以及他 们的具体需求,双方沟通好才会 达成合作约定。但这种通过口头 约定达成的"买卖"更多靠的是个 人信誉,背后存在一定的风险。

李如意回忆了一次很不愉快 的经历:当初跟新娘协商好的收 费是300元左右,从早上六点新娘

职业伴娘真正地服务婚礼,成为

中国农业银行

编辑:魏银科 美编:继红 组版:侯波

www.abchina.com 服务热线 95599

