

嘉祥农商银行

“三聚焦”推动普惠金融向纵深发展

本报济宁2月4日讯（通讯员 陈守辉） 嘉祥农商银行主动做好“三聚焦”，持续推动普惠金融向纵深发展，为助力当地经济实现高质量发展贡献金融力量。截至目前，该行普惠金融贷款余额71亿元。

聚焦个体户经济主体，激发经营发展新活力。李女士在嘉祥县经营着一家服装店，临近年关，李女士在储备商品经营资金周转有较急的需求，嘉祥农商银行在日常走访中了解到李女士的融资需求，运用“祥城备货贷”限时优惠信贷产品，成功为李女士发放18万元贷款资金，解决了李先生遇到的资金难题。

嘉祥农商银行坚持早谋划、早部署，以金融需求为导向，聚

焦个体经营主体融资难点、堵点，实施金融定制服务，不断提升金融服务的便利性、可得性和覆盖面，从信贷投放、服务创新等方面不断发力，为包括个体工商户在内的各类经营主体持续注入发展动能，坚定当好服务实体经济的主力军。截至目前，该行累计走访对接各类经营主体6700余户，发放“祥城备货贷”1.31亿元。

聚焦新市民消费群体，释放居民消费新潜力。安居才能乐业。嘉祥街道的刘先生刚拿到了新房钥匙，进行新房装修预算时，却为资金不足犯了愁。嘉祥农商银行工作人员进入社区宣传时，了解到刘先生的实际情况后，向其介绍了“惠民消费贷”产

品，没有抵押，没用担保，通过农商银行手机银行申请后，几分钟便批复13万元贷款，解决了他的燃眉之急。“真是太感谢嘉祥农商银行了，有了装修钱，过年之前就能搬进新房子了。”

嘉祥农商银行积极抢抓元旦、春节等消费旺盛时机，将满足人民群众日益增长的金融消费需求作为出发点和落脚点，从创新金融产品、丰富消费场景、营造消费氛围、降低消费成本、提升服务效率等方面出发，上线了“惠民消费贷”信贷产品。该产品是主要针对辖内新市民等消费群体定制的个人线上与线下相结合的消费类贷款产品，对于符合准入条件的客户均可进行申请。该产品上线以来，累计为

210余位客户发放5200余万元贷款。

聚焦中小型科技企业，打好助企纾困组合拳。济宁某重工有限公司是一家以生产支重轮、托轮、引导轮、驱动轮、履带总成、挖斗等配套设备为主的科技型制造企业，其产品在国内具有较强的竞争力，先后获评嘉祥县“攀登企业”、山东省瞪羚企业、国家级高新技术企业。今年一季度，企业将进入投产高峰期，但营运资金相对紧张。嘉祥农商银行在开展各行业领域重点企业走访对接中，了解到公司实际困难后，精简办贷流程，开通审批绿色通道，向其发放贷款1000万元，缓解了企业资金压力。

嘉祥农商银行积极开展金融助企攀登活动、走访重点企业等系列活动，持续开展行长访厂长、首贷培植活动，加大对科技型企业的走访对接力度，通过与政府共同打造政银企信息对接平台，打破信息壁垒，及时了解企业发展情况和融资需求，制定一户一策金融服务方案，满足企业的个性化需求。同时，该行加大对小微企业、尤其是科技型企业的帮扶力度，不断推广“人才贷”“知识产权质押贷”“科技成果转化贷”等优惠利率政策类信贷产品，通过企业的高端人才、知识产权情况，主动将“知权”转化为“资产”，主动为企业降低融资成本、解决融资难题。

邹城农商银行

金融“活水”浇灌实体经济

通讯员 孟令勇

为深入贯彻落实中央金融工作会议精神，邹城农商银行积极发挥自身地方金融主力军作用，不断加大实体贷款投放力度，为地方经济发展注入了充足金融“活水”。截至目前，该行发放实体贷款139.29亿元，支持信贷客户3.87万户。

金融“红马甲”，服务送上门

传禾食品加工有限公司是邹城市香城镇一家经营速冻类预制食品加工企业，公司成立7年来，产品精益求精，规模不断扩大，年销售额3500万元。随着生意越做越大，公司新建了两条生产线，这时流动资金出现了300万元的缺口。在驻村办公过程中了解到该情况后，香城支行客户经理第一时间到该公司对接走访，详细考察了生产经营情况后，并制定了专属金融服务方案。仅仅几天，300万元资金就发放到了该公司账户，解决了客户的燃眉之急。“咱农商银行的服务就是好，还上门来给办手续，这服务真不孬！”

为确保辖内客户获得充足的信贷资金支持，邹城农商银行组建了38支“红马甲”金融服务队，为客户开展“送信贷服务上门”活动，将信贷服务送到客户家门口，不断提升客户信贷服务的获得感和体验感，受到了客户的热烈欢迎。

产品勤创新，助力快发展

为满足不同客户的多样化金融需求，邹城农商银行立足实际，根据客户群体的不同需求制定了专属信贷产品，如创业担保贷、拥军贷、鲁担惠农贷、按揭农业贷款等，一经推入市场，就获得了客户的热烈欢迎。

山东省范大碗餐饮发展有限公司负责人范昭民于2004年成立了第一家店面，从事餐饮业已有十几年。经济复苏的形式下，烟火气重燃，对于这家邹城老牌餐饮企业，也面临着把危机转为机遇的挑战。通过该行组织的推介会，让范经理熟知了创业担保贷款对企业利好的贴息政策。客户经理主动上门采集企业信息，便捷的办贷体验，彻底打消了这位企业主的顾虑，仅用几

天时间，400万元的资金就已到账，解决了该企业流动资金缺乏的难题。该行160余名客户经理采取“一对一”全流程服务，选取9家网点成立“创贷之家”，设立专门“创业担保贷”业务受理窗口。截至目前，共发放小微企业类创业担保贷36户，金额9200余万元，引导金融“活水”流向小微企业等重点领域。

便捷好办贷，金融“及时雨”

错时服务促营销。针对部分商户白天工作繁忙的特点，该行组建了38支“红马甲”营销服务队，开展错时服务，利用凌晨和晚上时间，到早市和商铺开展金融产品宣传和贷款申请资料签订，最大限度减少客户到行次数，不断提升客户办贷体验。早上5点，杜庄农贸市场的商贩王老板笑着说：“每天忙着进菜，家都顾不上回，还得麻烦你们这么一大早就过来，真是谢谢了！”签字，拍照，合影，客户经理收拾好资料后又奔赴了下一个商户。

拓宽受理渠道。开通微信企业服务号和手机银行在线申贷



功能，客户可通过手机随时随地实现在线测算额度和申请贷款；设立贷款受理中心，开通贷款受理电话“5559999”，客户打个电话即可申办贷款；与邹城市公共就业和人才服务中心联合办公，在31家支行设立了专属服务窗口，负责客户就业、创业咨询及贷款办理等工作，并做好申贷后的审批、限时办结、客户关系维护等“一站式”工作，当好精准服务企业的金融“店小二”。

提升办贷效率。利用农商银行决策链短的优势，统筹协调总行审查审批部门与各支行，加强

审查人员与客户经理的沟通联系，在最短的时间内完成全部贷款流程，主打“快银行”的企业品牌；简化办贷流程，推广使用“爱山东”APP，能够通过线上查询的信息不再要求客户提供线下资料，不断提升客户办贷体验。看庄镇的李老板经营建筑材料租赁生意，目前紧缺200万元流动资金，了解到该情况后，客户经理第一时间上门对接考察，并现场签订了贷款申请。第二天下午，200万元贷款就发放到了李老板手中。

梁山县中医院召开第一届第一次职代会暨2023年度表彰大会 奋勇担当，开创医院发展新局面

本报济宁2月4日讯（记者 张夫稳 通讯员 张繁辉） 2月2日，梁山县中医院（济宁医学院附属医院梁山院区）召开第一届第一次职工代表大会暨2023年度表彰大会。69位职工代表齐聚一堂，肩负着医院502名干部职工的重托，履行神圣职责，共同商讨谋划2024年医院高质量发展大计。

梁山县卫生健康局党组书记、局长沈北海，县政府侨联办主任秦瑞昌，县卫生健康局党组成员、副局长、县计生协会会长王磊，县卫生健康局党组成员、副局长王冬梅应邀出席指导。特邀县卫生健康局和中医院历任退休老领导及医院部分退休干部职工代表列席会议。会议由梁山县中

院（济宁医学院附属医院梁山院区）副院长杨以德主持。

大会在庄严的国歌声中拉开帷幕。梁山县中医院（济宁医学院附属医院梁山院区）院长彭存旭代表医院向大会作了题为《凝心聚力 奋勇担当 开创梁山县中医院发展新局面》的工作报告，全面总结了2023年医院取得的发展成绩，客观分析了当前存在的问题，明确了医院2024年的工作重点和前进方向。

彭存旭说，医院在县委、县政府和县卫健局的坚强领导下，团结带领全院干部职工，突出中医特色，持续深化内部改革，提升运营效率，在医疗服务、学科建设、人才培养、精细化管理等方面达

到了新的高度，较好地完成了2023年度各项目标任务，全面推动医院高质量发展。

彭存旭强调，今年医院紧紧围绕基础设施建设、学科建设、人才队伍建设、中医药服务能力建设四大发展方向，深化落实二甲标准内涵，坚持“提质增效、降本控费”，突出中医特色，推进综合服务能力和学科实力再上新台阶，全面快速推动医院高质量发展。

会上，医院对2023年度获得荣誉的集体和个人进行了表彰。

来自医院各部门、各科室的代表们带着全院职工的信任和重托，围绕医院工作报告及职代会相关文件，分组进行了热烈地讨论，为医院发展建言献策，既切中



要害又切合实际，体现了忠于职守、精益求精、追求卓越的工作作风。讨论过程中，代表们纷纷表示将把会议精神带回科室，与广大职工共同学习贯彻落实。

圆满完成会议各项议程，梁山县中医院（济宁医学院附属医院梁山院区）第一届第一次职工代表大会在雄壮的国歌声中胜利闭幕。