

新年,从“头等大事”开始

新春走基层

记者 陈晨 王开智

迟到一周的忙碌

腊月十九(1月29日),原本上午9点半开门的理发店,提前半小时迎来了第一位预约顾客。到了下午2点,这家30平米左右的理发店里,同时有4名顾客在染发烫发,发型师张萌和助理在为他们忙活着。

店长阿秀正在给一名男顾客剪发,71岁的高女士在沙发上坐着,下一个就能轮到她。

一名年轻小伙儿探头进来,询问需要等多久。阿秀停下手中的剪刀,略一停顿,说至少半小时。小伙儿进门把手上的头盔放到衣柜下方,随即脱下外套挂在衣柜上,坐在了高女士旁边的凳子上,拿出手机刷了起来。

进入腊月,理发店忙了起来。阿秀说,其实今年的忙碌来得要晚一些,以前从腊月初十开始客流量明显增加,今年推迟了一周左右。

张萌从业有十几年,她觉得,前些年进入腊月,理发店的常态是顾客“扎堆儿”,这几年没那么密集了。前些年大家对

春节将至,理发店忙了起来。

济南泉城广场附近,从业近30年的阿秀,从当初的一个小学徒,一路奋斗到如今拥有两家理发店的老板娘。

这些年,阿秀自豪于能让顾客“改头换面”,她也在用自己独特的方式,陪着多名顾客经历人生。

作为一名不停守店的手艺人,阿秀希望能在今年春节,迎来红火的行业重生。



▶阿秀正给顾客打理头发。陈晨 摄

年前做发型的需求特别强烈,但这几年张萌常听一些顾客说,“等年后再弄吧”,或者说“冬天一直戴帽子,等不戴帽子的时候再弄吧”。做发型的时刻,不再集中局限于年前。

发型师干的是手艺活,阿秀说,她一年中11个月都在守店,就指望进入腊月忙一点,多赚点钱。

如果年底的客流量达不到期望,她会惶恐,但这么多年走过来,她又说,也很正常。

发型师的成就感

发型师阿秀最大的成就是:“走进店里的是一个头发乱糟糟的顾客,经过她的手艺,走出去的是一个年轻了十岁的顾客。”

虽然在济南开了近30年的理发店,但今年48岁的阿秀其实是浙江温州人。

1990年她就来到济南,跟爱人一起,从一名小小的理发师,一路奋斗到拥有两家店的老板娘。1995年,阿秀和爱人在济南剧院附近开了第一家店。“你们可能不知道济南剧院在哪。”阿秀告诉记者,正是如今泉城广场所在地。

店铺很快迎来拆迁。1998年,阿秀又跟爱人在距离不远的朝山街开了第二家店,这一开就是二十多年。后来生意越来越好,分店开业,阿秀和爱人一人守着一家店。

提起顾客,阿秀很自豪,她目前的顾客多半已经跟着她走过了二十多年,从最开始剪一次头发二三十块钱,一直跟到现在的百块钱。

高女士就是一位跟了二十年的老顾客。她以前住在附近,偶尔一次路过,找阿秀剪了一次头发,直到几年前搬家,她一直光顾阿秀的店。

尽管搬家到了远一点的地方,高女士还会时不时回来找阿秀。去年10月高女士找阿秀烫了一次头发,如今春节临近,她又特地回来找阿秀修剪。

祖孙三代都是顾客

阿秀有一组顾客,是祖孙三代。

最开始找阿秀剪头发的是奶奶,这位奶奶当年还是一名年轻的母亲。认可阿秀的手艺后,她开始带着自己的一双儿女来剪头发,从小学剪到初中,从高中剪到大学。两个孩子成家结婚时,阿秀还被邀请去为两对新人做发型。

一双儿女成家后,这位顾客如今已成了奶奶,她再次把自己的孙子带到了阿秀面前。就这样,张萌不断经历着陪顾客从单身到成家,再到生子的过程。

张萌始终记得自己还是助理时的一个夜晚。那年腊月,一位顾客晚上8点多走进理发店,她的需求是接发和染发,“接发特别费时间。”张萌说,那次仅接发就花了四五个小时,之后再染发,最后张萌的下班时间是第二天凌晨3点。

如今一天三四十个的客流量,已经让张萌觉得忙碌,理发的最高峰也即将来临。

编辑:张向阳 组版:颜莉

古贝春

恭祝全省人民新春快乐

古贝春集团有限公司 0534-6212918

扫描二维码 关注古贝春