

任城区李营街道幸福牧业养殖场乔炳志以创谋变路,奏响绿色“牧歌”

康岩 济宁报道

怀揣梦想,勇毅前行。乔炳志,从电厂职工转身为创业者,以其对规模化养牛业的热忱与执着,历经24载风雨洗礼,成功将一个简易牛场打造成集现代化养殖、绿色环保、休闲观光于一体的综合性产业典范。面对市场的跌宕起伏,他以创新谋变,拥抱电商,联动乡村旅游,不仅在逆境中实现了牛群规模与品质的双重提升,更为乡村振兴谱写了生动注脚。

一见钟情投身养殖 引入技术提升效率

天刚蒙蒙亮,在任城区李营街道幸福牧业养殖场内,随着饲料搅拌车轰鸣声的渐渐消退,养殖场负责人乔炳志稳稳地从驾驶室里走出,这是乔炳志每天都要重复三四次的动作,但每一次,他都仿佛在完成一项神圣的使命。当第一缕阳光洒向牧场,乔炳志便驾驶着饲料搅拌车,开始为奶牛们准备丰盛的早餐。他知道,只有健康的饮食,才能保证奶牛们产出高品质的牛奶。

20多年的朝夕相伴,奶牛们早已成为了乔炳志生活中不可或缺的一部分。

最早接触奶牛,那是2000年,老乔还在电厂工作,一次偶然的机会,济宁三强牛奶厂的好友带他进厂参观,整齐划一的牛舍、忙碌有序挤奶房,瞬间点燃了他对养牛业的憧憬。“我第一次见到规模化养牛场景,就被深深打动了。”乔炳志站在那里,仿佛被一股无形的力量所吸引。他仔细观察着每一头奶牛,它们的身体健硕,毛发光滑,显然是被精心照料的结果。他忍不住走上前去,轻轻地抚摸着一头奶牛的脊背,感受着那温暖的体温和柔顺的毛发。

“这就是我想要的!”乔炳志心中涌起一股强烈的冲动。他意识到,养牛不仅仅是一个赚钱的行业,更是一个充满挑战和乐趣的事业。他渴望拥有这样一片属于自己的牛场,与奶牛们朝夕相处,共同创造美好的未来。于是,乔炳志做了一个大胆的决定。他带着全部积蓄,毅然踏上了前往东北购牛的列车。那一刻,他的心中充满了期待和激动,仿佛已经看到了自己牛场的未来。

在东北的那段时间里,乔炳志经历了许多艰辛和困苦。按照朋友给他的粗略指导,他需要在陌生的环境中寻找合适的牛源,与牛贩子们斗智斗勇,确保自己能够选到优质的奶牛。同时,他还要学习如何照顾奶牛、如何调配饲料、如何预防疾病……每一个环节都充满了挑战。终于,在经历了无数个日夜的辛苦努力后,乔炳志带着两车共34头优质的奶牛回到了家乡。从最初的南辛庄罐头厂附近的简易牛场起步,开始了他的养牛事业。

最初的牛场条件简陋,但乔炳志毫不在意。他亲自照料奶牛,学习养殖技术,日夜兼程地忙碌着。然而,好景不长,由于城市规划的需要,他的牛场不得不

面临搬迁。乔炳志没有抱怨,也没有气馁,他选择了积极面对。他带着牛群,几经辗转,来到了南张街道小河沿上的新牛场。那里的环境虽然比之前的要好一些,但依旧存在着诸多挑战。乔炳志没有退缩,他继续努力学习,积累经验,逐渐摸索出了一套适合自己的养殖方法。

随着时间的推移,乔炳志的养牛事业逐渐步入正轨。他的牛群数量不断增加,品质也不断提高。然而,好景不长,市场的变化又给他带来了新的挑战。面对奶价的波动和市场的竞争,乔炳志没有慌乱,他冷静分析市场形势,调整经营策略,他深知,要想在养牛业中立足,就必须不断创新和改进。于是,他决定将牛场搬迁至任城区李营街道。这里环境优美,空气清新,为牛只提供了一个良好的生长环境。同时,乔炳志还引入了更先进的养殖设备和技术,提高了养殖效率和质量。

市场降温行业低迷 选择坚守创新谋变

奶业市场经历了前所未有的挑战。奶价一路下跌,市场需求疲软,整个行业仿佛陷入了低迷的泥潭。面对如此严峻的市场形势,许多奶农选择了转行或缩减规模,然而乔炳志选择了坚守。

“20多年过去了,奶牛场早就成为我的一切,无论市场如何起伏,我都不能放弃。”乔炳志的话语中透露出坚定与执着。他深知,奶业不仅是他的事业的起点,更是他情感的寄托。他回忆起自己初入奶业时的那份激情和憧憬,那时的他,满怀信心地想要在这片广阔的天地里闯出一片属于自己的天地。

然而,市场的变幻莫测让乔炳志深刻体会到了奶业的艰辛。奶价的下跌让他的收入大幅减少,而市场需求的疲软更是让他的销售变得异常困难。面对这样的困境,乔炳志没有选择放弃,而是选择了坚守和创新。在乔炳志的努力下,牛群数量从最初的几十头稳步增长至目前的五六百头。他的奶牛品质优良,产奶量高,深受市场的青睐。同时,他还积极响应政策号召,利用闲置土地种植中药材,实现了资源的循环利用,提升了经济效益。

除了经营策略的调整,乔炳志还注重养殖场的绿色发展。他深知养殖业对环境的影响,因此他积极推行全电改造,降低能



乔炳志查看奶牛饲养状况。

耗,减少环境污染。他的养殖场采用先进的环保设备和技术,确保污水和废弃物的处理达到国家标准,为当地的环境保护作出了积极贡献。

2021年起,乔炳志积极倡导并推动了周边村民种植青储饲料计划。他深知优质的饲料是奶牛健康与高产的关键,而青储饲料作为一种营养丰富、成本低廉的饲料来源,正是他牛场所需。为此,他主动与当地政府及农业部门合作,制定了一套详细的种植计划和收购政策,鼓励周边村民积极参与。2023年,乔炳志当年青储饲料的总收购量超过了5000吨。

乔炳志的这一创新合作模式不仅降低了牛场的运营成本,提高了奶牛的产奶量和品质,还促进了周边村民的收入,实现了经济效益和社会效益的双赢。

最近一段时间,乔炳志开始将目光投向了电商平台。他深知电商平台具有覆盖范围广、信息传递快、交易便捷等诸多优势,他积极与电商平台合作,开展联合营销和品牌推广活动,进一步扩大了市场份额。

除了拓展线上销售渠道,乔炳志还敏锐地捕捉到了乡村旅游的兴起和消费者对休闲体验的需求。他意识到,将传统养殖业与乡村旅游有机结合,不仅可以为牛奶场带来新的增长点,还可以为乡村振兴的多元产业发展开辟新路径。于是,乔炳志开始规划打造集观光、体验于一体的休闲牧场。

在这个休闲牧场里,游客们可以近距离观赏奶牛的生活状态,了解牛奶的生产过程,体验挤奶的乐趣。同时,牧场还提供了丰富的休闲项目,如草原野餐、亲子游戏等,让游客们在轻松愉快的氛围中度过美好的时光。通过这种方式,乔炳志成功地将传统养殖业转型升级为集观光、体验、休闲于一体的综合性产业,为乡村振兴注入了新的活力。

排查隐患,筑牢屏障

近日,嘉祥县金屯镇开展“排查水域隐患 筑牢安全屏障”宣传活动。活动中,工作人员利用村民“赶大集”的时间,对群众开展宣传教育,为群众分发防溺水宣传

单,并提醒群众不要到野外坑塘游野泳。宣传过程中,网格员还为群众现场演示溺水时如何自救、如何帮助救助溺水者,有效提升了群众防溺水能力。(通讯员 刘梦圆)

宣传靠前,政务暖心

近日,嘉祥县黄垓镇为民服务中心来到黄北广场,开展“政策宣传零距离 便民服务暖人心”政务服务宣传活动,将便民利民政策送到群众家门口。活动现场采用“摆摊”形式,分别设置市场准入、社保、医保、社

会救助、残联等政策咨询服务。

宣传区,反电诈、防溺水等宣传区,结合实际案例用通俗易懂的语言,为群众耐心详细解答并发放办事指南、政策明白纸及宣传手册等资料。

(通讯员 曹海红)

原创曲目,激发活力

6月25日,曲阜市玄帝庙村文化广场上,陵城镇果庄村户剧团正在为群众表演原创喜剧曲目《感谢国家好政策》,为群众送上了一场别开生面的文化大餐。曲阜市发挥小戏小剧贴近群众、短小精悍的优势,通过加强剧

目创演培训指导、开展“小戏小剧”擂台比武等形式,引导基层文艺团队积极探索,创作出了具有浓郁的乡土气息和较强时代感的新型剧目,使原汁原味的传统艺术,在民间舞台上绽放出新的魅力。(通讯员 武鹏)

社区义诊,服务获赞

7月3日,济宁高新区接庄街道八里营村联合接庄卫生院中医科举行中医义诊和健康知识普及活动。

活动开始前,网格员们就提前到活动室等候前来体检的老人,热情迎接、维持秩序。随后,中医医生们介绍了一些简单易操作的养生知识,同时

普及了一些日常疾病预防以及养生保健的知识,并传授科学的锻炼方法。

下一步,八里营村将有针对性地开展各类服务活动,把关心关爱送到居民的心里,不断提升居民的获得感、幸福感、安全感。

(通讯员 杨玲)