

见证齐鲁车展 从区域走向国际

卞绍连从事搭建工作已经快十年了,从一开始承建小展会,到现在成为齐鲁车展的固定搭建合作方,他说这始于一次机缘巧合的“运气”。

从2020年至今,卞绍连的团队已经连续五年承担齐鲁车展的搭建工作。在与齐鲁车展一起成长、共同进步的五年里,卞绍连也见证了齐鲁车展日渐成熟,不断壮大。



卞绍连
齐鲁车展搭建商

从青葱到成熟 和齐鲁国际车展共成长

李璐,齐鲁国际车展的资深主持人,以其独特的视角和深厚的情感,描绘了自己与齐鲁车展共同成长的岁月。从最初踏入车展领域的那一刻,李璐便与齐鲁国际车展结下了不解之缘。她的经历不仅是一段个人职业生生涯的篇章,同时也见证了齐鲁国际车展的成长与变迁。“齐鲁晚报与车展,对我而言,不仅仅是工作,更是一份深情的牵绊。”



李璐
主持人

专业市场调研 助力齐鲁国际车展繁荣

牛加欣为汽车行业提供着数据支持和策略建议。作为山东汇景市场研究咨询有限公司的经理,她不仅带领团队长期为齐鲁国际车展提供市场调研服务,为齐鲁车展的发展壮大背后助力。

牛加欣介绍,每次车展结束都会出一篇齐鲁国际车展消费者调研报告,让公众了解车展满意度、参与情况以及不同人群的关注热点。



牛加欣
山东汇景市场研究咨询有限公司经理

打造“销量”金字招牌 发挥车展无限潜力

吉利汽车章丘天马力总经理宋勇从2002年开始参与齐鲁车展至今二十多年,作为一个参与者与见证者,他深深地感受到齐鲁车展多年来的创新精神和开放姿态。“2002,第一次参加齐鲁车展,内心是很期待的。”宋勇回忆,“当时车展是三天,我最后一天去的现场。”“快散场的时候,有位客户当场预订了11台吉利美日优利欧。”宋勇兴奋地告诉记者,这在当时可不是个小数目。



宋勇
吉利汽车章丘天马力总经理

多年风雨路 共绘汽车梦

对于北京现代济南金天易店总经理张毅而言,2009年的那个春天,是他职业生涯中一个重要时间点,也是他与齐鲁车展不解之缘的开始。“我清晰地记得自己刚参加车展的时候,现场人头攒动,咨询声、洽谈声此起彼伏,那份热闹与繁忙,至今仍让我热血沸腾。”多年的合作中,张毅也深刻感受到了齐鲁车展在办展理念和服务质量上的不断进步。



张毅
北京现代济南金天易店总经理

见证车展蜕变 书写成长与荣耀

从初入行时的青涩营销部成员,到如今展馆现场服务部的领航者,展馆现场服务部部长朱亮与齐鲁国际车展共同书写了一段关于成长、挑战与荣耀的故事。“办好一个会,提升一座城”,以朱亮为代表的团队将持续创新,带着最大的热忱和诚意,将更好的服务带给消费者。“早在高新会展之际,我便与齐鲁国际车展结下了缘分。”朱亮的言辞间,流露出对那段往事的深切怀念。



朱亮
山东国际会展集团现场服务中心主任

一汽车主请注意!!!

一汽旗下(夏利、奔腾、大众、丰田、奥迪、捷达、马自达)

置换补贴政策



购买车型	补贴金额	购买车型	补贴金额
红旗HQ9	30000元	红旗H5/HS5	12000元
红旗HS7 PHEV	20000元	红旗HS3	10000元
红旗EH7	20000元	红旗H6	10000元
红旗H9	20000元	红旗E-QM5	5000元

