

从池塘到餐桌,夜宵“宠儿”备受青睐

百元一斤,微山湖小龙虾啥来头

又到炎炎夏日,小龙虾已然成为大排档、餐馆的主角,夜市里当之无愧的王者。作为我国北方最大的清水小龙虾主产区,微山县凭借三类优质水质和“藕虾共生”生态养殖模式,打造出单只超50克的“清水大虾”,一斤可以卖到100元,批发价稳居市场高位,成为高端餐饮市场的“宠儿”。

目前,微山湖小龙虾养殖面积近10万亩,年产量2.39万吨,产值突破14亿元。微山湖小龙虾产业链仍在持续升温,从池塘到餐桌,从鲜货到预制菜,这只“清水虾”正游出更大的市场空间。

文/片 刘凯平 康岩 济宁报道

生态转好

养出精品好虾

微山湖小龙虾的独特之处在于其生长环境优越,微山湖水质清澈,水草丰茂,为小龙虾提供了良好的生长环境。“这里的小龙虾个头儿大,肉质鲜嫩,虾黄充足,外壳青中泛红或者红亮,精神饱满,腹部干干净净。”微山县渔业发展服务中心主任牟长平介绍,微山湖小龙虾味道醇厚,清水养殖的小龙虾自身的鲜美滋味更为突出,能呈现出独特的风味。

如此优秀的品质,背后折射出的是微山县近年来持续改善的生态环境。当前,微山县辖区内6个国控断面,20条入湖河流稳定达到地表水三类标准,优良水体率达100%,创有监测记录以来最优水平,微山湖生态环境持续改善。优质的生态环境为小龙虾提供了天然生长“温床”。

微山县还通过村集体领办合作社,鼓励零散经营户进行有序流转,实现规模化养殖,在用水方面实现外封闭内循环的生态循环。据牟长平介绍,这种生态立体种养模式,不仅解决了种养殖尾水造成面源污染问题,还为当地村民铺就了一条致富路,实现生态效益、经济效益和社会效益的有机结合。

此外,近年来微山县持续开展生态环境整治行动,微山湖小龙虾受到的污染较少,营养价值高,含有丰富的蛋白质和多种矿物元素,如镁、锌、碘、硒等,具有很好的市场效益。

藕虾共生

收益持续突破

说起微山湖小龙虾,高楼乡是绕不开的一环。高楼乡位于微山县西南部,辖区总面积



龙虾节上的龙虾大餐让人大快朵颐。

400平方公里,其中水域面积353平方公里,占全乡总面积的88%。得天独厚的地理条件也让其成为微山湖小龙虾的核心产区,优质的种质资源和先进的生态养殖技术,让这里的小龙虾更绿色、更健康。

近年来,随着微山县持续深耕生态治理,高楼乡的水域生态环境也得到持续改善。依托生态优势,高楼乡创新探索的“藕虾共生”生态养殖模式构建起绿色循环系统。

2021年,高楼乡通过调研,决定实施涝洼地农作物尾水治理项目,以连片的高楼、小闸、四段10000亩左右涝洼地为依托,引进浅水藕与小龙虾混养生产方式,先后协调投资3200万元,打造高楼乡藕虾混养园区,园区水上有莲花、莲子,水下有莲藕、小龙虾,改变经营模式。

“‘藕虾共生’最大的好处是接近于原生态的水域环境,不仅能有效利用水面,而且称得上是一举两得。”微山利民现代渔业科技有限公司总经理董平介绍,在“藕虾共生”生态养殖模式下,小龙虾既能为莲藕提供底肥,又能增强莲藕底泥的透气性,增加莲藕产量;莲藕和水草也能为小龙虾净化水质,提供天然饵料。“这样藕田就成了虾的别墅,虾也成为藕田的管家!”董平幽默地打着比方。据他介绍,在这种养殖模式下,养殖的小龙虾富硒含量、虾青素指标比普通虾高出2-3倍。该模式亩均年产值达8000元-1万元,纯收益能达到

6000-8000元,较传统养殖方式产值翻两番。

在整个养殖环节中,时间节点的选择也十分重要。“莲藕不像庄稼需要长熟后立刻采摘,从6月到次年4月一直都是莲藕的采摘季节,种植户可以根据市场行情择机采摘。莲藕在第一轮小龙虾捕捞完成后种下,待根茎生长牢固后便可以放第二轮的种虾,这第二波虾会在春节前后捕捞,那时候收益比较好。”董平介绍,盛夏期间养殖小龙虾,可以避开发病高峰期,春节前后天气寒冷,可以通过增加池塘水量的方法让小龙虾出洞,然后再进行捕捞,小龙虾零卖价格是平时的2-3倍。

如今,高楼乡越来越多的养殖户选择套养小龙虾,“藕虾共生”养殖模式成为微山县渔业转型升级的一个亮点,也是村民致富的首选项目。“今年第一波小龙虾开始上货时,高楼乡一天的量就可以达到4万斤,大青批发价19元/斤,中青14元/斤,藕田虾比普通虾每斤要贵5-8元。”牟长平介绍,目前高楼乡小龙虾养殖户达3000余户,在这种养殖模式下,产业链还延伸出藕粉、荷叶茶等多类衍生产品,构建“一水双收、三产融合”的增值链条。

渔业经纪

串联消费两头

从养殖户的池塘出发,微山县一只只鲜活的小龙虾抵达天南海北的餐厅与夜市,它们化作舌尖上的香辣鲜美,征服了无数食客的味蕾。在这个

过程中,活跃在各个养殖户间的渔业经纪人也为这条鲜味产业链注入了关键的“加速度”。

晚上9点,微山县各个小龙虾养殖场的门口就开始热闹起来。为了避免高温导致虾死亡,养殖户的起虾时间往往选在深夜12点前后。这段时间也是修雨来最忙的时候,作为微山县的一名渔业经纪人,他负责收购小龙虾,通过专车运往冷链物流公司,然后发往济宁周边地区以及北京、济南、唐山等城市。

修雨来的工作时间为晚上7点到次日凌晨4点。每天起床他就需要联系同行,对比南北方小龙虾的收购价格,最终确定当日的收购价,这个价格随着供需关系以及当日小龙虾的品质决定,每天都会有变化。每天天亮前是各个收购点的高峰期,人来货往,一笔笔交易在这里发生。因为有了像修雨来这样的渔业经纪人,养殖户们的销售渠道增多了,水产市场的供货量也更加稳定。

殷宪宝和修雨来一样,也是高楼乡的一位渔业经纪人,除了收购小龙虾,有时还会拜访养殖户,了解他们手里货品的状况、近年来有什么新品种,并把收集的信息反馈给买家,让两头充分实现信息交换。“我十分看重和养殖户以及卖家建立良好的关系,这样不仅可以增加我们的信誉度,还能准确掌握行业内的动向,以便更好地去应对这项工作。”殷宪宝介绍,像他这样的渔业经纪人,一般会有十来人的团队,大家分工协作推进。“也带动了当地不少人就业,我觉得很有价值。”殷宪宝开心地说。

除了借渔业经纪人之手外销,高楼乡还打造了微山县首个“藕花虾田电商直播基地”,渔民们在这里成为带货主播,日均订单过千。通过直播镜头,消费者可直击虾田实景、捕捞过程,强化“清水虾”信任背书。

不仅如此,借势全国“行走大运河”全民健身健步走活动,微山县成功举办第八届龙虾节,连续10天成功串联运河周边娱乐项目,并融合千人龙虾宴、数字人互动等玩法,通过“龙虾+”多元业态创新以点带面,辐射带动并形成以双桥古城为轴心的1公里娱乐经济圈,成功点燃了运河经济带的“新引擎”。



微山高楼乡龙虾养殖户正在从藕塘捕虾。