

金融为民 扛鼎实体 融通山海

山东中行多维发力助推强省建设

从市井商户的灶台烟火,到跨国企业的能源转型;从乡间阡陌的燃气管网,到世界版图的产业远征——中国银行山东省分行(以下简称“山东中行”)以深植血脉的文化力量筑牢发展根基,以国有大行的筋骨扛鼎实体经济,以全球视野的格局融通山海。当367亿签约四天落槌国际舞台,当2亿贷款10天直达民生工程,当普惠甘霖润泽2万余户个体工商户,山东中行正以全方位的金融实践,奏响服务实体经济、赋能社会民生的时代强音,为山东推进新时代社会主义现代化强省建设注入强劲动能。

胡晓娟 济南报道



中银山东周 百川汇齐鲁 金桥通世界

短短四天,六大专场、百余场对接活动密集上演,47家海外机构与106家山东企业深入洽谈,最终31个项目成功签约,签约金额高达367亿元。去年9月,2024“中银山东周”这场以金融为纽带、以开放为底色的国际盛会,在山东12城掀起跨越山海的合作浪潮。据悉,活动聚焦山东省“走出去”和“引进来”重点领域,由中国银行与山东省人民政府联手打造,成为山东向世界敞开怀抱、链接全球资源的关键枢纽。在2025“好品金融”活动中,“中银山东周”成功入围“金融服务高质量发展突出贡献案例”。

作为齐鲁大地深度融入全球脉动的重要桥梁,“中银山东周”“走出去”项目融资、“鲁港澳”合作交流、“引进来”投资山东、“乡村振兴”国际合作、资本产业对接、济南城市路演六大专场活动如火如荼,济南主场发布会硕果累累。这不仅是中国银行服务山东战略的崭新实践,畅通内外双循环的创新平台,更是金融血脉滋养实体经济结出的丰硕果实。中国银行运用“一点接入,全球响应”的高效服务机制,助力山东企业以更大力度开拓国际市场,促进境外资源以更高效率集聚山东。

沙特国际电力和水务公司全球执行副总裁兼中国区总经理吕云鹤道出众多国际伙伴的心声:“过去,我们与中国银行的合作硕果累累;未来,期待我们在齐鲁大地上能够大有可为!”这份期待,正是对山东活力与国际吸引力的生动背书。吕云鹤表示,公司将继续拓展并深化与中国银行的合作,共同助力在全球以及中国市场的能源转型,支持经济长期增长和社会繁荣。

山东创新集团董事长崔立新则揭示了中国银行助力本土龙头企业远征全球的决心。中国银行长期以来的强力金融支持,特别是旗下中银国际担任其红海铝业项目的财务顾问,为企业“加强与国际市场融合、提升在全球铝业竞争力、冲击世界500强”目标注入了强劲动能。山东企业扬帆出海的背后,是专业金融护航的坚实臂膀。

中国银行充分发挥百年积淀的跨境金融优势,为“中银山东周”量身定制了产品和服务综合方案——“中银·鲁贸HUI”。该方案以“慧”结算、“惠”融资、“汇”云端、“荟”全球、“绘”未来五大产品及服务体系,为鲁企出海构建了覆盖全链条、响应全球化的金融生态。

凯歌而行,不以山海为远;乘势而上,不以日月为限。山东中行将持续发挥全球化网络优势,以更大力度高效服务国家和省域重点战略,精准支持实体经济高质量发展,全力服务高水平对外开放,为山东推进新时代社会主义现代化强省建设注入源源不断的金融动能。

10天2亿 跑出服务基层加速度



山东中行工作人员走进企业调研户户通管网项目。

在潍坊诸城纵横交错的乡间阡陌下,一条总长78.52公里的“能源动脉”正在悄然延伸。当它最终连通6.23万户农家灶台,跃动的蓝色火焰不仅点亮了乡村清洁能源的新生活,更诠释着“金融直达基层加速跑”政策在齐鲁大地的强劲脉动。在诸城市天然气户户通管网项目中,山东中行以10天放款2亿元的高质效服务,跑出了服务基层的加速度。据悉,该项目成功入围2025“好品金融·‘金融直达基层加速跑’典型案例”。

面对企业融资难、融资慢问题,山东中行闻令而动,认真落实省委省政府战略部署,将“金融直达基层加速跑”作为打通金融服务“最后一公里”的攻坚战。数据显示,截至今年5月,短短半年多时间,山东中行便推动纳入库项目390个、金额1503亿元,入库项目审批用时平均缩短30%以上。

诸城市天然气户户通管网项目,正是这场“加速跑”的生动注脚。这个总投资3.3亿元、惠及数万农户的民生工程,曾因企业抵押物不足而陷入融资窘境。了解情况后,山东中行专业团队第一时间扎进项目现场,与企业共同梳理融资痛点和难点。鉴于企业未来燃气收费权清晰、运营现金流稳定,基于未来燃气收费权的质押融资方案应运而生,一举突破传统抵押模式的束缚,为项目打开了融资之门。

方案确定,速度成为关键。据了解,山东中行特开辟全流程绿色通道,专属客户经理驻场服务,协助企业收集和整理融资材料,帮助其规范财务管理。同时运用大数据和人工智能技术对企业信用状况、经营风险进行快速评估,并设立专项审批小组,对该项目融资申请优先处理,确保在最短时间内完成审批放款。

通过一系列硬核举措,最终从审批到放款仅用时10天,2亿元资金便迅速投放。同时山东中行凭借规模优势和政策支持,为企业争取到较为优惠的贷款利率,有效降低了该企业的融资成本。资金的及时注入,确保了项目顺利推进。据了解,该项目投产后,年供气量将超5000万立方米,为居民与企业用户筑起坚实的能源保障线,按当前气价测算,企业年营业收入可达1.8亿元。

诸城市天然气户户通管网项目融资方案,不仅解了企业燃眉之急,也为后续服务同类企业积累了宝贵经验。山东中行秉持服务实体经济理念,不断优化金融服务,跑出了直达基层的加速度,提升了惠民便企的新温度。用直达基层需求核心的金融活水,滋养着乡村振兴的坚实根基,注入了高质量发展的澎湃动能。

市场业户贷 普惠甘霖润泽2万余商户

晨曦微露,城市随市集的喧腾渐次苏醒。淄博临淄区快餐店苑老板,却在蒸腾的烟雾里眉头紧锁——口碑日盛,食客盈门,有限的店面却困住了蓬勃的生意。与此同时,在临沂经营手工艺品的王老板,面对日益增长的订单,却急缺采购原材料的资金。资金这道无形的门槛,将无数个体工商户的梦想与现实生生隔开。而这正是山东中行普惠金融产品——“市场业户贷”破土而生的深层土壤。该产品以额度高、利率低、审批快、还款方式灵活等显著优势,在2025“好品金融”活动中,成功入围“普惠金融典型产品”名单。

山东中行深植“金融报国、金融为民”初心,精准对接国家扶持个体工商户的战略部署,将目光投向“名特优新”商户、小区社区商户等最活跃的经济细胞。“市场业户贷”以最高100万元纯信用贷款额度,如及时春雨,精准滴灌至个体经济最需滋养的根系,为个体工商户和小微企业主解决经营中的资金需求。

据了解,“市场业户贷”申请渠道便利,依托“爱山东”APP金融服务专区,仅需完成实名认证、信息填写、人脸识别及线上授权,即可获得预授信额度,无需抵押和担保。同时,山东中行加大对个体工商户的利率优惠力度,进一步推动商户降本增效。

当苑老板得知最高100万元纯信用贷款的政策,他难掩激动。申请提交后仅三个工作日,30万元贷款资金便迅速到位。“真没想到,国有大行的贷款产品这么贴近我们小商户的需求,我的新店很快就能开起来了!”苑老板感慨万分。临沂的王老板同样感受着金融普惠的温度。资金短缺困境下,他试着申请了“市场业户贷”,资金很快到位,“这笔钱就是‘及时雨’,我的生意可以更上一层楼了。”在临沂,受益于“市场业户贷”的个体工商户还有很多。2024年仅临沂一地,“市场业户贷”就投放3.1亿元,惠及1300家新客户。

政策落地有声,服务持续深化。山东中行加强个体工商户分型分类结果运用,增强信贷供给能力,持续提升金融服务力度。截至今年5月末,“市场业户贷”已累计投放信贷资金50.26亿元,贷款余额41.15亿元,累计为2万余户个体工商户和小微企业主注入发展动能。

当苑老板的新店在食客期待中筹备开张,当王老板的精致工艺品走向更广阔的市场,“市场业户贷”已悄然汇入齐鲁大地个体经济奔腾不息的河流。山东中行以国有大行的担当与创新,回应着街头巷尾最朴素的渴望——让每一份辛勤耕耘,都能在金融普惠的阳光下,找到破土而出、向上生长的力量。



2025年4月,在山东中行承办的山东省个体工商户分型分类结果及专属金融产品发布仪式上,个体工商户代表现场签订预授信贷款协议。



“中银山东周”期间,山东中行组织外商客户现场考察境内企业。