

乡村振兴添“金”翼！

建行山东省分行以创新金融产品赋能齐鲁乡村发展

乡村振兴，金融先行。作为服务国家战略的国有大行，建行山东省分行深刻把握乡村振兴战略要义，以“裕农贷·齐鲁振兴贷”“粮食收储贷”两大创新信贷产品为核心抓手，精准对接淄博沂源、济宁金乡、枣庄等地特色产业需求，将金融服务嵌入乡村产业发展全链条，为打造乡村振兴齐鲁样板注入源源不断的金融动能。

护航蒜黄产业， 小作物结出“致富果”

在沂蒙山区的淄博市沂源县悦庄镇小水村，“沂蒙水乡”的灵秀滋养着百年蒜黄产业——自古以来，这里的蒜黄便以独特风味闻名，如今九成农户投身其中，年产值可达2600万公斤，产品远销全国20余省市，旺季时日交易额最高达250万元，“清水出黄金”的佳话传遍齐鲁。但蒜黄种植与销售的痛点也随之而来：大蒜储藏对温度要求严苛，保存的效果直接关系到蒜黄的质量，加之大蒜价格的不稳定，头年存储大蒜不达标、采购资金短缺，成为制约种植户扩大的生产的“拦路虎”。

为破解这一困境，沂源建行主动下沉服务重心，深入田间地头与蒜黄种植大户、经纪人面对面沟通，了解种植情况、销售情

况、价格变化等，精准提供贷款方案，同时，积极与农担公司紧密合作，进行批量化集中授信，有效纾解种植户的融资难题。

不仅如此，淄博建行以“裕农贷·齐鲁振兴贷”推广为契机，将“一县一牌”和“一村一品”农业产业集群发展放到首要位置，通过科技赋能优化生产管理、品牌打造拓宽销售渠道，推动蒜黄生产规模和市场影响力不断扩大，让小小蒜黄成为带动农户增收、乡村致富的“金蒜盘”。

激活大蒜产业链， 大产业撑起“振兴梦”

“世界大蒜看中国，中国大蒜看金乡”，济宁金乡作为全国最大的大蒜集散地，聚集了4000余家购销企业、1800余家加工企业，年交易额突破400亿元，产品出口170多个国家和地区，全国近70%的大蒜交易在此完成。然而，长期以来，当地大蒜企业面临“融资难、融资贵”困境：传统融资模式下，80%以上资金来自商业性银行，利息成本高，且非标抵质押物难以被认可，“裕农贷·齐鲁振兴贷”的推出，为破解这一难题提供了关键方案。

济宁建行积极对接政府部门，走访大蒜购销企业，了解资金使用特点及需求。发现大蒜区别于新鲜蔬菜，较少以鲜蒜形式售卖，多数通过加工成为干蒜分级放入专

业冷库公司储存，这类“冷库蒜”具有标准化强、可储存时间长、价格透明等特点，可以以电子仓单实时交易。

对此，济宁建行深度对接省农担济宁管理中心，双方就客户准入条件、授信审批流程、风险防控等问题进行了一系列沟通，达成了效率提升、客户共享、风险共担的意向，结合金乡大蒜购销企业经营特点，创新打造“银行+农担+存货监管”信贷场景。通过与农担公司合作引入“冷库蒜”货物质押监管方，将“冷库蒜”这一非标抵质押物转化为有效监管质押物，有效纾解的金乡大蒜购销客户融资难题。推动金乡大蒜产业从“规模领先”向“质量引领”跨越，成为乡村产业兴旺的“金钥匙”。

守护粮食安全， 好政策筑牢“民生基”

粮食安全是“国之大者”。在枣庄，当地某面粉公司年产面粉36万吨、挂面2万吨，被评为国家级高新技术企业、省级专精特新中小企业、创新型中小企业、山东省农业产业化重点龙头企业等。却常年受困于季节性资金压力：每年5-7月小麦集中上市、价格处于低位，是企业收购储备的最佳时机，面粉加工企业会存在短期资金缺口，急需资金支持。在省市分行联动下，枣庄分行成功为该面粉公司发放首笔“粮食收储

贷”。

在此过程中，建行枣庄分行积极与客户沟通交流，针对企业“无足值抵押但有稳定粮食库存”的特点，“粮食收储贷”以企业自有粮食库存为核质押物，同时追加实际控制人及配偶保证，破解“担保不足”痛点；前期，分行实地核查企业生产经营、仓库产权、押品权属，联动专业监管公司细化监管流程；贷款投放后，监管公司配置2名现场监管人员，定期对押品进行查验、清点，对粮食出入库时间、数量等进行记录，并反馈给分行。此外，分行至少每月开展一次贷后检查，现场重点检查监管公司是否履职、对押品的不中断控制情况，并抽查监控录像、粮食出入库凭证等，确保粮食押品的安全、足值。首笔“粮食收储贷”的成功投放，不仅及时填补了企业季节性资金缺口，更创新了粮食产业担保模式，为守护区域粮食安全、稳定民生供应筑牢金融屏障，实现银企双赢。

从淄博沂源的蒜黄田间到济宁金乡的大蒜仓库，再到枣庄的粮食加工车间，建行山东省分行始终将金融创新与乡村需求紧密结合。未来，建行山东省分行将持续优化产品服务，深化“银担合作”，让更多乡村产业享受到精准、高效的金融服务，为农业强、农村美、农民富的美好愿景贡献建行力量。

济南农商银行：金融添力丰收季

济南农商银行深入贯彻落实省联社工作思路及要求，紧紧围绕推进普惠金融、助力乡村振兴的重要工作部署，坚守扎根农村、服务三农的初心使命，做实做细金融服务乡村振兴战略各项措施。在第八个中国农民丰收节之际，众多济南农商银行金融活水精准支持的经营者，也迎来了喜悦的丰收时刻。

“百亩果园”铺就增收路

西营镇果农老崔的果园，如今已从10亩扩展至100亩，还配套发展了鱼塘与农家乐，成为当地农户增收的典型。而四年前，他曾因计划扩种却缺乏合格抵押物，多次面临贷款难题。了解到老崔的困境后，济南农商银行乡村振兴金融专员主动上门对接，结合其经营需求推荐“惠商循环贷”产品，仅用短时间便完成20万元贷款投放，解决了他的资金燃眉之急。

截至目前，该行乡村振兴金融专员累计深入乡村开展服务2.6万次，服务

时长超12万小时；对接农业龙头企业81户，投放贷款6.3亿元；为农户及农区个体工商户新增授信1.5万户、金额17.5亿元，全行共投放乡村振兴专项贷款6695户、17.65亿元，以金融活水助力更多农户实现“增收梦”。

“高效农机”稳住秋收粮

双泉镇农机户顾大哥，今年因计划更换一台高效大型收割机以应对秋收需求，却因十几万元的购机款难住。济南农商银行乡村振兴金融专员得知该情况后，当天便携带资料上门核实。确认顾大哥入选济南市农业农村局“重点涉农经营主体名单”后，立即启动快速服务通道，为其推荐“惠商循环贷”并提供一对一服务，30万元贷款仅用3天便发放到位。

济南农商银行自推进金融专员工作以来，已累计对接涉农经营主体459户，为其中136户发放贷款超22亿元；联合53

家农区街道办开展94次政银企座谈会，为村居产业搭建合作桥梁。

“直播助销”解了卖果难

每年秋季济南市南部山区漫山遍野瓜果飘香。但因外省优质农产品也大量占领本地市场，造成南部山区优质水果和农产品销售不畅的问题。对此，济南农商银行乡村振兴金融专员主动对接西营街道第一书记联盟并联合山东工程职业技术大学师生现场指导农户拍摄、剪辑视频，讲解直播带货技巧；银行工作人员针对农户扩种、发展采摘园等需求，介绍“惠商循环贷”及专项扶持政策，实现“培训+融资”需求一站式响应。为进一步拓宽农产品销路，该行金融专员还带领专业直播团队，深入田间地头开展网络直播带货。丰收节期间，该行先后开展35次惠农直播活动，累计帮销瓜果蔬菜等10000余公斤，助力销售额提升34万元，得到经营业主和群众的广泛好评。

中国光大银行打造“阳光交易+” 新引擎助力实体经济提质增效

近年来，光大银行持续完善“阳光交银”特色业务，提供支付、结算、融资、融信及投资组合一体的定制化金融服务，累计服务近万户中小微企业，切实助力实体经济发展。

在民生领域，该行以“阳光e付通”拓宽中小微企业融资渠道，缓解供应链融资难题。安徽中化建设集团推进“十四五”民生补短板项目时，需资金向上游企业集中支付工程款。光大银行合肥分行快速响应，仅12天便实现产业链末梢企业精准资金支持，保障近千名农民工返乡。

科技金融方面，该行通过资源整合与流程优化降本增效，推动资金注入实体经济。杭州分行与当地标杆民企合作，利用“阳光融e链”组件化接口完成系统对接与全流程线上化改造，上线不足百个工作日，已为集团上游逾百户供应商投放贷款571笔、金额近3亿元，实现“当日申请、两小时到账”，满足企业“短平快”融资需求。

下一步，光大银行将继续深耕“阳光交银”特色业务，以“阳光交易+”综合金融服务体系，持续赋能产业链协同，助力实体经济高质量发展。

兴业银行济南分行：“链”上发力，为全省现代冶金产业注入金融动能

渴，更以市场化手段倒逼节能减排。

“减排越多，省钱越多”已成为企业共识。在滨州某化工企业，该行推出的5000万元“碳足迹挂钩贷款”，让产品碳足迹每下降一个百分点，融资成本就相应下调，使绿色转型从“被动要求”变为“主动追求”。

近日，全球最大指数公司明晟(MSCI)公布2025年度ESG评级结果，兴业银行连续第二年获得全球银行业最高级别AAA级，得分较上一年度进一步上升，稳居全球同业前3%，也成为唯一一家连续七年获得境内银行业最高评级的银行。济南分行的系列实践正是兴业银行绿色金融的生动注脚。

链上共生：从“单点支持”到“生态激活”

冶金产业的高质量发展，既需核心企业“领头跑”，更要上下游“齐步走”。作为金融链主，兴业银行济南分行构建起“核心企业+产业链”的服务生态，让资金精准滴灌每个环节。

对山东某大型钢铁集团，该行定制涵

盖信用证、流动资金贷款的一揽子方案，既支持其新能源高新产业布局，又通过供应链金融延伸服务触角，为上下游中小微企业破解融资难题。在潍坊，依托反向保理模式，50余家缺乏抵押物的冶金配套小微供应商，通过核心企业应收账款盘活1.2亿元资金，使产业链采购效率提升40%。

即便是产业链上的“小巨人”，也能获得定制化支持。菏泽某冶金专用设备制造企业因订单激增陷入资金短缺，该行客户经理上门服务，当天审批1000万元信用贷款额度，月末前即完成投放，助其在创新赛道加速快跑。而滨州某金属加工企业面临“定期存款提前支取损失利息”的两难时，该行“兴速贷”产品实现3个工作日放款1000万元，既解燃眉之急又保住利息收益，赢得企业全面合作意向。

科技提效：让金融服务“跑赢”生产需求

冶金产业的快节奏生产，容不得金融服务“慢半拍”。兴业银行济南分行以金融

科技为翼，重构服务流程，实现“数据代替材料、线上代替线下”。

针对企业“短、急、快”的资金需求，该行建立前中后台联动机制，开辟绿色审批通道。滨州金属加工企业的融资案例中，从账户开立到放款仅用3天，其中线上自动审批环节耗时不超过24小时，背后是总行大数据风控系统对企业纳税、征信等数据的精准整合研判。

“金融链主的价值，在于让资金流、信息流、产业链深度融合。”该行相关负责人表示。截至9月末，兴业银行济南分行制造业贷款余额突破615亿元，支持民营企业融资余额突破700亿元，一组组数据印证着金融与实体经济的共生共荣。

从钢铁基地的烟气治理到小微车间的订单生产，从绿色转型的长远布局到应急资金的高效响应，兴业银行济南分行正以金融链主的担当，为山东现代冶金产业高质量发展牵起一条贯通上下、连接今明的升级线。