

菏泽公积金管理中心发起“让金回家”攻坚行动 以革新之钥 启惠民新程

周千清 菏泽报道

“这不仅是钱，更是咱政府的良心！”退休老人张大爷拿到被“唤醒”的沉睡近30年的公积金时，激动地说道。这笔“失而复得”的资金，源于菏泽公积金管理中心发起的“让金回家”攻坚行动。“失而复得资金”的背后，是菏泽公积金系统不惧艰难、深情为民的责任担当，更是中心刀刃向内，以自我革命引领公积金服务变革的生动缩影。

据了解，像这样的案例并非个例，全市已有4.75万个长期封存账户被成功“唤醒”。张大爷的账户是长期封存的公积金账户之一，巨野管理部3名工作人员连续两周奔波，跑社区、访物业，最终通过模糊户籍线索找到已退休的张大爷。

自我革命，引领公积金服务变革，菏泽公积金还创新升级线上服务。菏泽公积金推出的“码上办”服务备受好评。有效解决了缴存人反映的多个线上渠道间切换时，常遇到找不到办理入口、咨询时界面跳转等问题。“码上办”则像一把“万能钥匙”，扫码即可进入“一站式空间”，政策解读、业务办理、电话咨询同屏待命，让线上办事从“翻山越岭”变为“一键直达”。

同时，菏泽公积金在服务大厅设立“办不成事”窗口。办理业务时，职工徐先生就遇到了难题，他为刚毕业的孩子购房并支付房款，但因购房合同只写孩子名字，按规定无法提取公积金。管理部与科室围绕能否突破现有制度展开讨论，从多维度分析后达成共识，认为父母为初入社会的孩子购房出资应得到支持。随后上报党组决策，快速推动购房提取代际帮扶政策出台。不日，徐先生成功提取公积金。“‘办不成事’窗口，托起了我们普通家庭的希望和幸福。”他感慨道。如今，“办不成事”工作日志已升级为内容更丰富细致的反



馈台账。

为满足不同群体差异化需求，市直管理部开启全员参与的服务革新。工作人员上班时观察办事群众特点，下班后交流问题、研究话术，经不断复盘总结，形成“微服务30条”，成为全中心学习的范本，不仅提升了群众满意度，也增强了窗口人员应急处突能力。

此外，菏泽公积金的革新举措还有很多，工作人员化身抖音主播解读政策，在公积金讲堂共谋防范骗提等良策，“政策宣讲

团”走街串巷用家常话解读专业术语……从全省后位到行业标杆，从传统柜台到智慧云厅，服务效能实现飞跃，也锻造出一支优秀的公积金队伍。

如今，全省首个公积金AI数字人“小金先生”已上线，人工智能在公积金管理中的应用不断深化；“15分钟生活圈”建设成果显著，“数字公积金”改革又提出更高要求。菏泽公积金以永不懈怠的劲头，继续推进革新，用每个人的努力，汇聚成公积金发展的璀璨星河。

大屯镇：

以招商新动能 绘就板材产业高质量发展新图景

招商引资是破解板材产业资源约束、重塑产业格局的关键。东明县大屯镇精准施策，协同发力，推动行业从“规模导向”转向“效益优先”，加速迈向高质量发展新阶段。

精准锚定方向
对接产业升级需求

聚焦产业链补链强链，重点招引上下游关键企业。上游补齐环保胶黏剂、高端饰面材料等短板，下游对接智能家居、定制家具龙头，构建“基材-加工-应用”全链条体系。同时发力绿色智能转型，优先引进无醛工艺、秸秆重组等环保项目，以及智能裁切、自动化仓储等现代化生产线，推动行业从“传统制造”升级为“绿色智造”。

优化招商生态
筑牢产业发展支撑

政策赋能降成本，制定差异化扶持政策，为高新技术板材项目提供场地优先选择权，对带动产业链协同的龙头企业

给予专项奖励。服务提效优体验，推行“一项目一专班”机制，全程帮办立项、审批、投产全流程，打通“签约-建设-运营”堵点，确保企业“引得进、留得住、发展好”。

深化招商协同
凝聚产业发展合力

政企联动拓资源，政府搭建招商平台，组织企业参与国内外建材展会；引导本地企业以“以商招商”模式，吸引上下游配套企业落户。区域协同促共赢，联合周边板材产业集聚区组建产业联盟，共享原材料供应、物流配送、检测认证等公共服务，避免同质化竞争，形成区域发展合力。

大屯镇在党委书记耿亚杰的领导下，以靶向招商、生态优商、协同兴商，推动板材产业集聚优质资源，突破技术瓶颈、提升产品附加值，让招商引资成为“强引擎”，驱动产业高质量发展“加速跑”。

(穆林森 李洪桥)

全媒体爆料

1.新闻热线：0530-6330000
2.关注微信平台（qlwbhz）
3.新浪微博@今日菏泽
4.扫描齐鲁壹点二维码下载客户端



行业先锋肖德：用三十年光影，推动中国照明走向世界

当下，照明行业迈入新阶段。夜经济已从“夜间时段消费”升级为“时空场景重构”，照明系统超越单纯功能，成为激活城市夜间活力的核心媒介。数据显示，2023年中国夜经济市场规模达50.25万亿元，城市60%消费发生在夜间，大型商场18时至22时消费额超全天50%，夜间消费对旅游人均消费的贡献是白天的3倍，照明技术创新成为撬动这一市场的关键。

在第16届亚洲照明大会上，肖德受邀参会。本届大会以“Light, Lighting and More”为主题，围绕智能照明技术及应用、照明产业发展等议题展开交流，

吸引亚洲地区200余名照明领域专家学者、企业代表及院校师生齐聚，共探行业未来。

肖德与照明行业的渊源始于1993年，彼时他任中昌投资开发公司自动化工程师，专注舞台灯光控制系统研发与调试。克莱德曼钢琴演奏会、市政府国庆晚会等大型演出，为他积累了完整的实战经验，筑牢技术根基。1996年，他加入深圳铭逸灯饰有限公司，从设计工程师晋升至副总经理，全面涉足室内外灯具设计、生产与应用。期间主导北京外交部大楼、蓝岛商城、深圳五洲宾馆等重要项目，1999年，他完成汕头帝豪酒店照明工程，获业界赞誉。公

司凭借电脑生成效果图的技术优势，成为国内首家实现该技术的企业，备受同行与设计院青睐。

2004年，肖德敏锐洞察LED照明潜力，将重心转向该领域工程应用。同年主导的深圳安联大厦外立面项目，成为全国首例融合显示屏动态系统与LED照明的大型工程，超万平方米LED线形灯具组成的大屏轰动一时，开创建筑立面LED动态显示先河。此后，他参与广州珠江夜景照明一期、青岛奥运帆船中心等高端工程，推动LED照明在公共空间广泛应用。

肖德的创新之路从未止步。2008年参与香港地铁LED灯具改

造，还为深圳地铁2号线灯光招标提供专业支持。2011至2018年，作为深圳普耐光电照明事业部创始人，他带领团队跻身国际一线品牌供应链，与松下、欧司朗等建立长期合作，以OEM/ODM模式服务全球市场。为松下开拓的LED产品线年出货量达百万支，为北京汉能打造的LED太阳能照明项目成为绿色转型典范，他也于2015、2016年连续斩获松下照明“优秀供应商大奖”，这一荣誉成为其在国际照明市场的有力名片。

2020年，肖德加盟深圳视爵光旭电子有限公司，担任副总经理，进一步推动高端商业照明与

LED显示屏方案的深度融合。他引入日本松下、北京SKP百货等合作项目，完成北京、西安、成都等地SKP商场的室内外照明与亮化工程；同时成功开拓上海铁路局客户，使公司成为上海铁路局体系内LED显示屏合格供应商。

三十余年来，肖德深耕照明领域，于技术与市场的交汇点持续探索突破。肖德见证并参与中国照明行业从模仿到创新、从国内到全球的发展，以工程师的严谨与企业家的胆识开辟跨界新路径，用光影照亮中国制造迈向高端、走向世界的道路。

(刘敏)