

# 金价一路狂飙，消费者“克克计较”

## 盘活闲置金饰，降低换新成本，“打金”成了新潮流

### 果然财经

“当时我们是上门去收的，顾客两千克的金条2008年买的时候60多万，卖了170多万元，净赚110万元！”连日来，国际金价涨势延续。受此带动，以人民币计价的黄金价格再创新高，有品牌足金饰品报价首次突破1400元。

12月24日，记者走访青岛多家黄金品牌店铺，多位工作人员表示，当前门店客流以刚需群体和购买小克重足金饰品的消费者为主。黄金回收人员则透露，黄金价格上升加之“黄金税”的出台实施，直接导致行业利润降低，更多消费人群则选择了“打金”这种方式来获得全新的金饰。



金店工作人员正在向顾客介绍金饰品。

文/片 记者 杨雪 刁明杰 青岛报道

### 黄金消费以刚需人群为主 热卖季大克重仍有优惠

12月23日，国际市场黄金期货和现货价格均创历史新高，有品牌足金饰品报价首次突破1400元。

12月24日上午，记者对多家黄金品牌店铺进行了走访，周大福当日克金价格达1410元，老庙黄金克金价格也达到1413元，但多家品牌均有优惠。“大克重近期也有买的，刚需人群比较果断，不会观望金价。”一名金店工作人员表示。

“过完年准备订婚，看到金价又涨了，赶紧过来看看！”近期有结婚打算的孙先生来到老庙黄金柜台咨询“三金”。“现在5万预算的话，可以选到30克左右的首饰。”工作人员告诉孙先生，以戒指为例，除了较为传统的足金饰品，“黄金点钻”工艺的戒指是当下流行款。

“有合适的可以先选上，近期可能往上调价。”周大福工作人员表示，虽说是“一口价”的工艺款，但是金价涨到一定程度的话，还是会进行调价。

“周末来逛的顾客多，平时意向顾客比较多，今天上午已经开了两单了。”青岛万象城老庙黄金专柜的工作人员介绍，近期门店顾客以刚需人群为主。记者注意到，多家品牌黄金店铺均推出了克减优惠，价格区间在80元到100元不等。“昨天克价是1402元，今天克价是1413元，门店活动克减90元，实际今天克价是1323元。”就在交谈间，工作人员收到了当日二次调价的消息，克价调整为1406元，活动优惠后实际克价成了1316元。“只有一早到十二点中间会调整一次，公司根据大盘价进行调整。”

“现在是热卖季，活动肯定会有，当天金价控制不了，但大克重可以再优惠。”另一家黄金店铺的工作人员透露。据了解，今年以来，国际金价累计涨幅已超过70%。12月24日早盘，伦敦现货黄金历史首次突破每盎司4500美元。有业内人士表示，黄金价格今年40多次创历史新高，已超去年全年。

### 小克重玩出新花样 “打金”成新潮流

“不只是顾客有‘五金’变‘三金’的情况，我哥哥明年一月订婚，和女方家商量后，‘五金’折合成了现金。”一名金店工作人员告诉记者，金价“猛

涨”对消费观念也产生了影响。据《2024中国金饰零售市场洞察》，18至34岁的消费者贡献了超过三分之一的金饰零售额。越来越多的“Z世代”表现出对“奶妈首饰”的喜爱，黄金消费更加理性，小克重消费观念逐渐抬头。品牌金饰的溢价与高额工费，让消费者转向“打金”，盘活闲置金饰，降低换新成本。

“每月发工资的第一件事就是领一颗小金豆回家。”28岁的小恋在社交平台晒出了“攒金”心得。“一克约等于一个月的奶茶、咖啡钱，或者冬天的一件羽绒服。花掉的钱没了，但小金豆是实打实的资产！”三年的时间，她已经攒下了30多颗小金豆。

元旦、春节临近，目前，各大黄金品牌线下门店也推出了富有新年意味的足金串珠等饰品，不难看出品牌在小克重黄金上下的功夫。

在老庙黄金柜台前，“马上暴富”金钞等产品彰显新意；谢瑞麟也推出了“马力全开”黄金新品。

此外，一堆造型可爱的动物形象串珠饰品引人注目。据介绍，这是品牌与微信下载量超两亿人次的表情包“胖滚家族”联名推出的新产品，有多款足金珠串手链和吊坠等种类，金饰品牌与IP联名也吸引着年轻消费者前来“买单”。同时解锁叠戴、多场景搭配等新玩法，让黄金饰品成为兼具时尚感与个性表达的穿搭单品。

金店人员介绍，小克重黄金的流行离不开3D硬金、5D硬金等技术的应用，这些技术让少量金料能呈现饱满立体的视觉效果，搭配珐琅彩、碎钻等元素，颠覆了传统黄金的厚重感。

随着小克重金饰在购买领域走红，持有黄金的消费者更多选择“打金”这一更有性价比和体验感的方式。

12月24日，记者来到位于台东商圈的一家打金店，虽然是工作日的中午，但是来咨询打金的消费者还是络绎不绝。“主要想换个款式，20克的镯子换成14克的手链，其他的变现，还有一部分折合工费。”李女士选择将妈妈佩戴多年的金镯子拿来“打金”。

刘金匠珠宝店工作人员刘女士介绍，目前店内“打金”非常火热。“一到周末，打金柜台两边都会排满顾客，他们主要是置换，以旧换新。如果选的商品价格稍高，顾客可能会再选择添加小克重的黄金。”

店内张贴的价格表上，足金加工首饰的价格为每克20元到100元。据介绍，用自有旧金或银行金条加工，工费通常低于品牌店，还能避免“买金买溢价”，同时保留黄金的资产属性。

### 回收变现“告一段落” 专家：金价或长期趋升

相比于黄金价格持续上涨，黄金回收加工却出现了“两极分化”。“现在的回收价格是一千元一克，10月还是九百多元，现在是历史高点，越是涨，卖的人越不会太多。”从事黄金回收20多年的陈先生表示，与年初回收市场“套现”的火热相比，目前回收趋于平静。陈先生介绍，之前金价快速冲高时，许多投资人群和消费者会“高位套现”，这导致了回收量短期激增。“当时我们上门去收的，顾客两千克的金条2008年买的时候60多万元，卖了170多万元，净赚110万元！”

谈及今年黄金的涨势，资深从业者刘女士表示，“从来没遇到过金价像今年一样涨得如此之快的情况，目前店铺的回收业务反而不多了。”

黄金回收业务不多，也跟黄金税收政策调整有关。

今年11月，财政部、税务总局发布《关于黄金有关税收政策的公告》，通过区分投资性与非投资性用途，实施黄金差别化税收管理，在一定程度上也提高了金饰价格，扩大了零售与回收价差。“今年是最疯狂的一年！”陈先生坦言，“去年还好，记得2022年的时候涨到400元一克就算很高了。现在政策对回收的影响就是成本高了，利润少了。”

“近期买黄金是在夏天，小外孙过生日买过一次，那个时候800多元一克。”陪家人到金店清洁饰品的王女士表示，她平时喜欢买点黄金，对金价也关注，但不搞投资。

黄金价格为何持续高涨？山东财经大学中国经济研究院教授、山东齐鲁普惠金融研究院院长董彦岭分析，黄金价格的狂涨由多个因素造成。一方面，国际形势动荡和美元波动，促使投资者将黄金作为保值手段，增加了对黄金的需求；另一方面，不确定性增加导致稳定性资产缺乏，黄金成为保守投资的选择，支撑价格上涨。另外，多边贸易体系弱化，提升了黄金作为通用资产的吸引力，进一步推高金价。

“可能存在国家央行增储黄金以避免货币过度集中风险的情况，这一行为也可能影响黄金市场供需。”董教授表示，黄金税政策提高了交易成本，可能抑制短期频繁交易，但长期有助于市场规范，鼓励投资而非投机。

“这类资产的价格确实不容易估计。比如1944年，黄金在美国的官价为一盎司35美元，到现在已经4000多美元。黄金本身具有稀缺性，从长期趋势看，金价可能还会慢慢上涨。”董彦岭表示。

记者 管悦 济南报道

近日，全国多地电子设备经销商称，自9月份以来，内存条、硬盘等存储类产品价格迎来“狂飙式”涨价，各大品牌电脑厂商也相继涨价。济南的情况如何？此轮价格上涨会持续多久？对此，记者做了探访。

### 存储产品价格猛涨 线上线下同步走高

12月25日，济南市华强电子市场内熙熙攘攘，多家主营电子产品、配件及数码周边的经销商齐聚于此。“从9月份开始，内存条价格就跟‘坐火箭’一样往上涨。”电子设备销售商李先生表示，不同型号产品涨幅差异明显：畅销的新一代DDR5内存条，此前千元左右的产品目前已涨至2300-2400元；基础款DDR4内存条，9月初售价仅一百多元，如今普遍需涨至三四百元，“有时一天就能涨五六十元”。

济南赛博数码广场的装机商王先生也感触颇深：“内存条一涨，固态硬盘也跟着水涨船高。”他举例，当前需求较大的1TB固态硬盘，拿货价相比上半年涨超两倍，“原本两三百元的硬盘，现在要卖七八百元”。他说，如果消费者现在搭配DDR5内存条与1TB固态硬盘装机，整套配置的价格相比年初普遍要贵1300元左右，这也导致近期装机客户量下降超五成。

在线上电商平台，存储产品的价格同样一路走高。金士顿32G DDR4 3200内存条两个多月涨幅近70%；金百达32G DDR5 6000内存条涨幅超过140%；宏碁掠夺者32G DDR4 3600内存条仅12月16日就上涨了100元。固态硬盘也呈普涨态势，三星一款2TB固态硬盘，不足一个月已上涨300元。

### 品牌电脑陆续跟涨 后续调价仍有空间

随着存储类产品价格持续上涨，戴尔、联想等几大PC厂商已开始上调产品价格。济南一家联想门店工作人员表示，部分电脑产品已涨价一二百元，到年底，两三千元的笔记本电脑还得涨一百多元。惠普门店工作人员也表示，产品已普遍上涨一两百元，还将进一步调整。华为、华硕等品牌门店工作人员则表示，现有产品暂未涨价，后续新生产的产品价格大概率上调。

据TrendForce集邦咨询数据，2025年第三季度，DRAM（动态随机存取存储器）价格较去年同期大幅上涨171.8%，远超同期国际现货黄金涨幅。

### 供需结构失衡致涨价 涨势或持续至明年上半年

“AI领域发展迅速，存储类产品需求旺盛。”济南资深电子设备销售商刘先生表示，AI服务器对存储的需求是普通服务器的8倍，且订单规模大，周期长。同时，三星、美光、SK海力士等大厂为追求更高利润，纷纷将产能转向HBM等高端AI存储产品，缩减甚至停产DDR4等传统产品，导致消费级存储产品短缺，价格进一步上涨。

业内人士认为，此轮涨价可能持续至2026年上半年，2026年第三季度后价格或进入下行通道，不过固态硬盘因AI服务器的刚性需求，回调空间有限。不少经销商建议，消费者若无紧急需求，可关注季度价格波动节点，等待价格回调后再购入。

内存条涨价，电脑或将跟涨

有时一天能涨几十元

## 精品资讯

订版电话

0531-85196199

### 公告声明

卢光370102197202124911，即日起不在临沂九威工贸有限公司(913713006619853580)担任任何职务，特此声明。

临沂九威工贸有限公司  
2025年12月30日

家政服务 ◆家政13793180410