

购车可享专属补贴 海量好礼免费派送

开展即开单,2026齐鲁车展现场精彩纷呈



虽然是工作日,车展现场人头攒动。本版图片由记者 陈文进 王媛 摄



市民和机器人握手。



优惠力度大,车商诚意满满。

记者 朱洪蕾 张雪 于泊升
石晟绮 济南报道

4月9日上午,以“乐驭齐鲁·焕新出行”为主题的2026齐鲁春季车展(第五十三届齐鲁汽车展览交易会),在山东国际会展中心盛大启幕。

上午8点半,各个汽车品牌的销售人员齐聚车展现场,互相鼓舞打气,预祝车展大卖。现场氛围热烈昂扬,大家整装待发,共迎购车热潮,也期待为消费者奉上选车、购车一站式优质服务。

开幕仅十多分钟,本届车展第一台车就已售出。据了解,客户订购的车辆为一台鸿蒙智行智界R7,消费者订购智界R7可享至高

64000元购车权益。

“车展买车还能再省3000元!”销售顾问介绍,在原本优惠政策的基础上,鸿蒙智行特推出齐鲁车展专属购车优惠政策,客户订车之后可以享3000元尾款减免。

现场,由山东数字文化集团打造的第三代数字人AI顾问——升级版齐鲁车展交互智能体惊艳登场,受到观展市民的欢迎,纷纷合影留念。

记者现场进行实际体验,在提出车展举办的相关问题后,数字人AI顾问精准提供答案;在提出购车条件后,数字人AI顾问为记者推荐了几款主流车型,并提供了这几款车型的相关配置和看车买车的个性化建议。

“不管你对车展有任何疑问,齐鲁车展交互智能体都能快速又准确地为您解答,给您提供专业的建议。”车展主办方工作人员介绍,齐鲁车展交互智能体功能强大,可以提供AI荐车、星座车型、门票咨询与汽车品牌咨询等服务,也可以由消费者根据自己的实际情况进行提问,为消费者提供智能化个性化回答。它可以洞察消费者购车需求,为消费者提供合适的车型和相关信息,并基于车型配置、优惠政策给出精准建议,最大程度为消费者提供看车购车有价值的借鉴,堪称消费者的“私人汽车顾问”。

萌趣可爱的“云咩咩”惊喜亮相齐鲁车展现场。“每年车展我都

过来玩。”正在齐鲁车展专属“薅羊毛”区域使用手机发布抖音视频的周女士介绍,孩子想要一个充气锤,看看能不能抽到。

现场工作人员介绍,车展期间,组委会联合各大品牌展台,精心准备了海量好礼免费派送,涵盖云咩咩限定玩偶、攒蛋扑克、叮当蜂洗车券、玻璃水、咖啡杯、储物盒、小风扇、毛绒公仔、野餐垫、折叠椅及各展台专属礼品。

在户外展区,主办方携手多家主流汽车品牌倾力打造“2026齐鲁春季车展·万人团购”狂欢盛宴:红旗推出“油价兜底”限时政策,购车即享1500元专属补贴;哈弗猛龙超级置换20000元+购车红包2000元限时抢;第三代领

克03全系加油补贴,购车即享13000元购车补贴;更有品牌1对1服务顾问,专属试驾礼遇。

第十二届线上车模大赛暨最美车模评选与车展同步举办,美丽的模特与科技感十足的汽车互相映衬,持续点燃现场氛围。

与此同时,不少展台推出机器人“车模”,科技感十足。一款装扮前卫的智能机器人不仅会走太空步,一身凌厉的中国功夫更是让观众大开眼界;另有机器人在展车之间活力起舞,还不时与观众互动打卡,成为全场焦点,吸引大批市民驻足围观。年轻人纷纷举起手机,记录下与机器人握手合影的趣味瞬间,尽显品牌智能科技魅力。

现场特写

张雪机车亮相,“摸车”也过瘾

记者 石晟绮 于泊升
济南报道

4月9日,2026齐鲁春季车展在山东国际会展中心正式拉开帷幕。作为近期摩托车圈最炙手可热的“明星”,张雪机车携旗下三款车型重磅亮相,凭借世界冠军的光环与硬核产品实力,吸引大批泉城市民及机车爱好者驻足围观、体验试坐,成为本次车展的一大亮点。

此次车展,张雪机车共带来三款车型。其中,820RR作为冠军同款车型,无疑是全场关注的焦点。该车采用钛合金气门、连杆等轻量化材料,红线转速高达15250转/分钟,最大马力135匹,性能参数完全对标国际顶级水准,展现出中国机车的硬核创新实力。

展区现场人气持续高涨,看车、咨询的人流络绎不绝。尽管出于安全考虑,现场没有安排试驾体验,但不少市民还是特意前来一探究竟,“一大早就坐地铁从长清过来了,就想现场摸摸这款冠军车。”大三学生小陈表示。

“从上午9点开始,来我们展区看车、咨询的人流就没断过。”张雪机车济南槐荫店店长金忠泽



观展市民纷纷体验张雪机车。

介绍。除了资深机车爱好者,不少此前对机车领域关注较少的市民,也慕名前来打卡。正在展台前拍照的市民刘女士说,自己此前从来没有关注过摩托车,最近看到张雪机车在国际赛事上夺冠的消息,才开始了解这个品牌,“今天来车展特意看看这款冠军车,感觉很帅。”

金忠泽介绍,自从张雪机车在世界超级摩托车锦标赛(WSBK)葡萄牙站中量级组别赛事中夺冠后,品牌热度持续飙升,济南地区三家门店均处于持续爆满状态。“济南的摩托车爱好者群

体数量本身比较大,现在摩托车销售也逐渐进入旺季,叠加夺冠的影响,近期我们从早上八九点开始回复客户消息,基本能一直忙到晚上十一二点。”他透露,近一个月以来,门店销量已接近百台,相较以往能增长两到三倍。店内热门车型已处于缺货状态。其中,820RR需等到8月30日才能提车,500RR也要等到6月30日。

本次张雪机车在4月9日-13日车展期间全程展出,除了820RR,全新500RR与500F也凭借亲民的价格与出色表现,成为入门摩友关注的焦点。

花絮

4月9日,在2026齐鲁春季车展现场,来自聊城的65岁田先生跨越百公里专程赴展,只为一睹心仪已久的零跑D19。

当日下午,在零跑汽车展台前,田先生仔细打量着眼前的零跑D19,时而伸手触摸车身,时而俯身观察内饰,时而钻进车内体验空间,眼神中满是喜爱。“我在网上关注这款车很久了,一直想来现场亲身感受一下。”田先生笑着告诉记者,为了不错过这次车展,他和老伴还有儿子、儿媳特意从聊城赶来。

谈及对车展的感受,田先生赞不绝口:“第一次来齐鲁车展,现场氛围特别好,车型特别全,销售人员讲解得很细致。”田先生的老伴和儿子、儿媳也在一旁轮流体验,车展丰富的车型展示和一站式的对比体验,让他们不用东奔西跑,就能把心仪的车型了解得明明白白。

“零跑D19这款新能源车,日常出行成本低,很实惠。”除了经济实惠之外,零跑D19真正让田先生动心的,是它精准匹配了家庭的出行需求。田先生告诉记者:“我有一对孙子孙女,加上儿子儿媳和老伴,全家一起出门的话,这

款车空间够大,坐着舒服,基本上能满足我们所有的出行需求,特别方便。”

据了解,零跑D19是零跑汽车基于旗舰D平台开发的SUV产品,车长超过5.2米,提供2+2+2六座与2+3+2七座两种布局,三排座椅均可灵活调节,空间宽敞舒适。该车搭载增程与纯电双动力系统,纯电版依托全栈1000V高压三电系统,搭载宁德时代115kWh超级混合电芯,CLTC纯电续航里程高达720公里,足以覆盖跨省探亲、周末郊游等多样化出行场景。增程版搭载全球首创CTC增程技术与80.3kWh宁德时代,CLTC纯电续航达500公里,配合40L油箱,综合续航超过1300公里,彻底打消家庭用户的里程焦虑。

齐鲁车展不仅是消费者赏车选车的一站式平台,更提供了政策与市场双重发力的购车良机。各大车企纷纷推出配套补贴、购置税支持、高额置换礼包、车展专属底价以及低首付低利率金融方案,叠加车展专属福利,让消费者购车更省心、更划算。记者 胡晓雪 寇文奇 刁明杰 李英豪

聊城一家人一睹心仪已久的零跑D19 跨越百公里打卡齐鲁车展