

“金术”叫回白术，中药材价格退烧

药农承压百姓减负，整个行业正经历周期性调整

近日，齐鲁晚报·齐鲁壹点记者走访山东多家药商及药材市场发现，山东道地药材价格出现大幅回调。其中猫爪草等前期炒作品种跌幅超过90%。据药通网数据，截至今年3月底，有近75%中药材品种价格下跌。最新数据显示，截至2026年5月3日，康美·中国中药材价格指数已跌至1534.52点，较2024年7月7日2252.73点的历史高点，累计下跌约31%。这场席卷全国的中药材价格“退烧潮”，让消费者得到实惠，却也让上游种植户承压，整个行业正面临洗牌。

文/片 记者 岳致呈 济南报道

市场调查： 过半药材降价

药王楼是济南最具代表性的中药材交易场所之一。近日，记者在市场内走访看到，虽然各家商户都正常开门营业，但整体人流量并不大，不少商户坐在店门口等待顾客。

“现在60%的药材都降价了，从去年下半年开始就一直跌。”经营当归、黄芪等大宗药材的商户赵先生告诉记者，“好的当归原来卖120元一公斤，现在只卖80元。不过对我们商户影响不大，进价便宜了，卖得也便宜，人流量还算稳定。”

然而，并非所有商户都如此乐观。商户李女士面露难色：“现在卖不动啊，前一段时间麦冬进价75元一公斤，现在进价都50元了，往年进货都要八九十元。货源价格太不稳定了，高价进的药材还没卖完，价格又跌了，手里的库存都在赔钱。”

在众多降价品种中，猫爪草的跌幅最大。“原来贵得不正常，疫情后两年是最贵的时候。”一位有多年从业经验的老药商说，“猫爪草最高的时候卖到1000元一公斤，现在普货只要60元一公斤，跌了94%。”

不过，与种植药材普遍降价形成鲜明对比的是，野生中药材价格依然坚挺。“野生的肯定降不了，还是像软黄金一样。现在降下来的，都是能人工种植的品种。”多位药商告诉记者。

普惠回归： 看病抓药“减负”

中药材价格的大幅回落，最直接的受益者是广大患者。“我对行情非常了解，原来贵的药材现在终于敢开了。”从事中医临床工作多年的苏大夫感慨道，“以前一服药动不动就二百多元，现在价格落一大半，对老百姓来说是一大利好。”

苏大夫以白术为例向记者介绍：“白术是调脾胃最重要的药材，少了它，很多方子的治疗效果都不好。前两年最贵的时候，白术根本不叫白术，叫‘金术’，一公斤卖到好几百元，我开方的时候根本不敢用。现在零售价格跌了这么多，终于可以放心大胆地用了，疗效也有了保障。”

正在药铺抓药的市民张帆（化名）告诉记者：“我需要长期吃

中药调理。以前一服药要一百多块钱，现在只要五六十块，对我们老百姓来说确实是好事。”

新华网一篇报道曾指出，过去几年国内中药材价格普遍呈上涨态势，部分药材价格翻番，导致“药厂不敢拿货，中医不敢开方、患者用不起药”的困境。如今价格回落，中医药的普惠性得到了重新体现。

供需失衡： 中药材种植户承压

与终端市场的“欢喜”形成鲜明对比的是，上游中药材种植户正承受着价格下跌带来的巨大压力。“我们现在基本上都在赔钱。”新泰市桃花源中药生态农业有限公司总经理马先生无奈地说，“山东的道地药材丹参2023年一公斤能卖18元—19元，现在降到了9元。”

他分析，导致价格暴跌的主要原因是供应过剩和劣质产品冲击市场。“前几年药材价格高，大家都一窝蜂地种，现在产量上来了，市场消化不了，而且还有很多劣质产品充斥市场，把好产品的价格也拉下来了。”

为了应对这一轮下行周期，马先生的公司正采取两项措施：一是将中药材种植与粮食轮作，减少亏损；二是通过电商渠道推广货源，拓展销售市场。

济南禾宝中药材有限公司总经理刘先生表示，种植户的收益受到了严重影响。“如果药材继续掉价的话，很多药农可能会把种了几年的药材直接弃种。不过好在最近行情好像已经平稳了，没有再继续下跌。”

专家看法： 行业正面临洗牌

“供需关系的矛盾，导致了这个周期规律的变化。”山东宏济堂



济南药王楼一家药铺，顾客正在选药。

医药连锁有限公司副总经理曹生磊在接受齐鲁晚报·齐鲁壹点记者采访时表示，“头几年全国药材价格一路上涨，药农有利可图就会疯狂扩张种植。上一轮的库存还没消化完，又有大量新货上市，这是导致整个药材市场价格下降的最核心原因。同时，药材降价以后，资本炒作产品的热度也下来了，进一步加剧了价格下跌。”

曹生磊分析，目前中药材价格下降已经接近尾声，很多产品已经进入低谷期。“我认为这个低谷期会维持大概两年时间。等库存消化得差不多了，农户因为不赚钱减少种植，价格自然会往上抬升。”

对于山东中药市场的未来，他持乐观态度。“山东的中药一直是中药材里的一些大品种、主流品种，而且种植收益远高于粮食，大家的积极性还是比较高的。随着人们健康意识的不断提高，药食同源产品不断创新，中药既可以用于治疗，也可以用于保健，市场需求会越来越来。”

值得注意的是，国家层面也在不断加大对于中药产业的支持力度。今年1月，工业和信息化部、国家中医药管理局等八部门联合印发《中药工业高质量发展实施方案（2026—2030年）》，明确提出要健全中药全产业链标准体系建设，推进中药材种子种苗、种植养殖、仓储物流等环节的规范化，研究制定中药材等级标准，推动优质优价，保障中药原料生产供应持续稳定。

曹生磊认为，未来中药材市场将呈现出明显的两极分化趋势。“合格产品的价格会高一点，不合格产品的价格会往下降，最终实现优质优价。”他建议，药农应理性对待中药材种植，充分了解整个种植环境和市场行情，既不要盲目跟风扩种，也不要盲目跟风弃种。

延伸报道

延续近十年的增长神话戛然而止。近日，片仔癀发布2025年年报及2026年第一季度报告。2025年，公司营收与净利润首次出现双降，其中，归母净利润同比下滑27.49%。2026年一季度，这一业绩颓势仍未扭转。核心原材料天然牛黄价格波动下的“时间错配”，以及市场回归理性后的提价策略失灵，共同终结了片仔癀的业绩神话。

近十年 罕见负增长

顶着“药中茅台”光环，片仔癀罕见出现营收、净利润双降。4月29日晚间，片仔癀发布2025年年报，公司实现营业收入90.01亿元，同比下滑16.56%；归母净利润21.59亿元，同比下滑27.49%。在此之前，片仔癀的业绩增长神话已维持近十年。2014年—2024年间，片仔癀始终保持营收、归母净利润双增长。其中，2017年—2021年，片仔癀归母净利润增速均超过20%。

从收入结构来看，2025年，片仔癀主要业务的营收均出现同比下滑。

作为公司毛利率最高的医药制造业，2025年实现营收44.41亿元，同比减少21.57%。该板块的核心产品片仔癀涵盖锭剂与胶囊剂两种剂型，适用于清热解毒、凉血化瘀、消肿止痛。

高价天然牛黄 推高成本

根据片仔癀发布的2026年一季度，业绩下滑趋势仍未扭转。第一季度，公司营业收入为27.41亿元，同比下降12.74%；归母净利润为7.43亿元，同比下降25.64%。在外界看来，核心原材料成本的“时间错配”，拖累了片仔癀业绩。

康美中药网数据显示，2024年以来，天然牛黄价格逐步步入历史高位，报价一度达165万元/公斤。2025年11月，报价回落，到了今年4月，天然牛黄报价回落至52万元/公斤。

分析认为，由于片仔癀2025年产品主要消耗的是公司价格高位时采购的库存。因

此，天然牛黄成本上涨压力影响公司业绩表现。实际上，这种压力在2024年已有显现。报告期内，公司肝病用药直接材料金额为16.45亿元，同比大幅增长84.77%。不过，公司肝病用药收入实现18.98%的同比增长，抵消了部分负面影响。

进入2025年，情况发生反转。尽管肝病用药直接材料成本略降至15.93亿元，同比减少3.16%，但销售端的表现却出现背离：肝病用药销售量同比增长25.81%至526.98万盒，营业收入却同比下滑19.63%至42.68亿元。2025年，片仔癀肝病用药的毛利率为61.29%，同比降低6.62个百分点。

16年曾涨价19次 提价策略失灵？

此前，提价策略一定程度上支撑了片仔癀的业绩神话。近年来，公司核心产品片仔癀锭剂的价格经历过多次调涨。西南证券统计数据，2004年至2020年16年间，片仔癀锭剂产品一共提价19次，零售价从325元/粒升至590元/粒，提价幅度为81.54%。

2023年5月，片仔癀锭剂迎来零售价涨幅最大的一次提价——国内市场零售价格从590元/粒上调到760元/粒，涨幅达到28.81%，供应价格相应上调约170元/粒。

然而，曾支撑业绩神话的提价策略，市场是否依旧买单存疑。目前，在电商平台，片仔癀在官方旗舰店售价为760元。不过，在电商促销中，其终端售价也曾出现松动。2025年10月，线上购物平台的网络药店中，片仔癀锭剂每粒零售价与官方设定的760元零售价出现倒挂，甚至有的到手价低于600元。

受制于原材料的稀缺性、涨价预期与供应限制，片仔癀在2021年一度陷入供不应求，官方售价590元/片的产品被爆炒至上千元。如今，二手回收市场也已回归理性。4月30日，一位回收商对2024年产1片装片仔癀锭剂产品报出460元的回收价格，针对片仔癀锭剂回收价下滑，这位回收商表示，“正常啊，现在什么行情，你不吃就可以卖了。”

据《新京报》